

СВЯЗЬ С XXI ВЕК

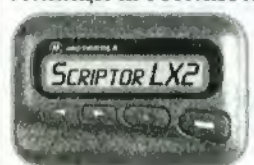
249 00 00

RADIO  
PAGE  
ПЭЙДЖ915  
дней  
до 2000 года

СЕГОДНЯ

ЖЕЛЕЗОМ  
ВЫЖЕЧЬ  
КРАМОЛУ

Стр. 5

МЫ РАЗДВИГАЕМ  
ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА

- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линий
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Сквозная нумерация сообщений
- Лучшие модели пейджеров



Vesso-Bel

T/F 8-017 220-78-69

СОБЫТИЕ

## ВЛАДИМИР ЗАМЕТАЛИН ВНОВЬ ВЫШЕЛ НА ТРОПУ ВОЙНЫ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе закончилась вторая сессия нового белорусского парламента. И Совет республики, и Палата представителей разошлись на заслуженный отдых. Уже само это событие могло заставить журналистов взяться за перо и стать поводом для серьезного анализа деятельности народных избранников. Однако белорусские парламентарии, дабы не быть забытыми СМИ, сделали еще более серьезный шаг — они приняли в первом чтении проект новой редакции закона о средствах массовой информации.



Кто там шагает правой? Лево!

В пользу нового государственного устройства депутаты парламента могут привести весомый аргумент в виде солидного перечня принятых законов. Беда в том, что в большинстве случаев законы эти готовились в недрах Администрации президента, а роль парламента ограничилась их почти автоматическим утверждением. Один из таких законопроектов — изменения в Закон «О печати и других СМИ».

Законопроект был подготовлен при активном участии нынешнего руководителя Государственного комитета по печати Владимира Заметалина. Зная трогательную заботу бывшего главного президентского идеолога о свободной прессе, оценить содержательную сторону этого законопроекта можно, даже не читая его. На посту начальника ГУОПИ г-н Заметалин способствовал смене редакторов государственных газет, изгонял из страны независимые издания и даже угрожал отключить вещание в Беларуси российских телеканалов. Но победить прессу он так и не смог.

На новом посту Владимир Заметалин осознал, что все эти годы ему не хватало власти. Предложенный проект закона расширяет полномочия председателя Госкомпечати и делает их в определенных сферах почти безграничными, дает ему в руки мощное оружие, способное обеспечить полную победу над самой независимой прессой.

Если прежде государственной регистрации, а значит, и контролю со стороны ведомства Владимира Заметалина подлежали СМИ тиражом от 500 и более экземпляров, то в новом законе эти ограничения сняты. Теперь теоретически даже школьная стенгазета с тиражом в один экземпляр будет находиться под

неусыпным контролем Государственного комитета по печати. Выпуск этого издания без регистрации его у Владимира Заметалина может стать основанием для привлечения виновных к ответственности, а издатель будет на два года лишен права заниматься издательской деятельностью.

Усложнены правила регистрации и ужесточена ответственность за нарушения закона. Отдельной строкой введена ответственность за оскорбление президента.

Закон запрещает ввоз и распространение на территории Беларуси печатных, аудио- и видеоматериалов, наносящих ущерб суверенитету страны и ее безопасности. Степень этого ущерба в соответствии с проектом закона предстоит определять лично Владимиру Заметалину, а вернее (поскольку никто не вечен) —

председателю государственного ведомства, курирующего СМИ.

Главным новшеством закона является положение

о том, что деятельность любого СМИ может быть приостановлена на срок от трех до двенадцати месяцев решением Государственного комитета по печати на основании ведомственного мнения о том, что издание нарушило данный закон. Судебного подтверждения тому, что нарушения действительно были допущены, новый закон не требует. Таким образом, если «новый взгляд на проблемы СМИ» будет одобрен в законодательном органе страны, то судьбу газет будет решать лично полковник Заметалин. Правда, издание, не угодившее председателю Госкомпечати, может обжаловать это решение в суде, но, учитывая оперативность белорусских судов, можно быть уверенными, что такое обжалование не будет слишком эффективным.

По мнению Владимира Заметалина, до сих пор «Госкомпечать была лишена возможности оперативно участвовать в реализации политики государства в области печати, так как нормы действовавшего закона не позволяли ему активно влиять на правоотношения в этой области». Нормы нового закона, надо думать, не позволят вмешиваться в указанную область никому, кроме председателя Госкомпечати.

Как считает редактор газеты «Свобода»

Игорь Герменчук, «поправки так же одиозны, как и их автор, полковник Заметалин. По этому закону руководитель Госкомпечати получает фактически полицейские полномочия и сможет единолично решать судьбу любой газеты. Нормы этого закона нарушают даже нормы лукашенковской Конституции, в соответствии с которой никто не может быть осужден иначе чем по решению суда. Заметалин, конечно, может закрыть все независимые газеты, но это не значит, что газеты перестанут выходить. Во всяком случае, любви к власти после принятия этого закона у журналистов не прибавится».

Даже привычным ко всему депутатам Палаты представителей закон о печати, предложенный известным борцом за независимость прессы, показался чересчур одиозным. Приняв законопроект в первом чтении, депутаты тем не менее постарались сделать все для того, чтобы отложить второе чтение на максимально длительный срок. Как сказал в беседе с корреспондентом «БДГ» председатель комиссии по правам человека и СМИ Юрий Кулаковский, «в комиссии появилось слишком много замечаний для того, чтобы принимать этот закон так скоропалительно, как это предлагалось его авторами. В частности, нас не устраивает, что вначале Госкомпечать может приостановить работу любой газеты, а уже после будет вынесено решение суда».

В результате, несмотря на настойчивую атаку Госкомпечати и Владимира Заметалина, принятый в первом чтении закон был отправлен на окончательную доработку до осени. Таким образом, на время депутаты избавили себя от необходимости принимать решение, способное губить по крайней мере всю независимую белорусскую прессу. Однако осенью им все же придется сделать выбор, и нет никаких гарантий, что выбор этот будет в пользу независимых изданий. Во всяком случае, до сих пор парламентарии принимали все, что предлагалось им президентской администрацией и правительством.

И тем не менее государственная политика в области СМИ — проблема более чем серьезная, поскольку затрагивает одно из основных прав человека — право на получение достоверной, нефильтрованной, не прошедшей цензуру информации, а также распространение таковой. То, что глава белорусского ведомства, курирующего СМИ, упорно ищет собственные пути во взаимоотношениях с журналистами, упорно отрицая опыт мировой цивилизации, свидетельствует, как вы понимаете, не о том, что развитые страны избрали неверные пути развития. Но даже тогда, когда глава государства признал, что его подчиненные перегнули палку во взаимоотношениях со средствами массовой информации, Владимир Заметалин решил заручиться поддержкой законодателей. Пока он ее не получил...

**Космическая скидка!**

**100 \$**

Если вы станете абонентом "Космос ТВ" с 25 июня по 10 июля, вы сэкономите 100 \$! Только в течение этих 10 дней! Скидка 100 \$ действует на подключение к сети "Космос ТВ" абонентов, кто не платил за услуги "Космос ТВ" в течение последних 12 месяцев.

Специальное предложение! Время — деньги!

тел. 213-48-84

Космическая скидка — юбилейный подарок от "Космос ТВ" в честь 930-летия Минска!

16 лучших телеканалов без спутниковой антенны: CNN, MTV, MSM, M4, PRO7, DISCOVERY, EUROSPORT, CARTOON NETWORK, TNT, FOX, MTV, MTV2, ТВ4 МОСКВА, ТВ4 РОССИЯ, ПЕТЕРБУРГ, ЗВЕЗДА, АННА ПОЛОНСКОЕ, НА ПОСРЕДСТВО КОТОРОГО НАПРАВЛЯЮТ ВАШЕ ВНИМАНИЕ: КРАСНОЕ ПОЛЕ, ЗВЕЗДА, АННА ПОЛОНСКОЕ.

Учите английский  
на его родине ~  
в Англии

курсы любого уровня:

- для детей на каникулах
- для студентов
- для специалистов
- для деловых людей

Delius Terra

Минск, ул. Короля, 23, к.13, тел. (017) 226-56-73, 220-86-71



Бар  
Бильярд-клуб

"Тихое место в шумном центре!" Витбская, 11 тел. 223-84-64

Только для бизнесменов!

Напиток винный

МУСКАТ

19% крепость, 7% сахар

Товар сертифицирован и находится на складе, г.Могилев

Лицензия №000613 от 11.06.97г. Минторга РБ от 11.06.2002г.

Тел.: (0222) 31-12-84, факс: (0222) 31-12-08.

Продаем

линии по розливу  
алкогольной продукции

мощностью

от 300 до 10000 бут. в час.

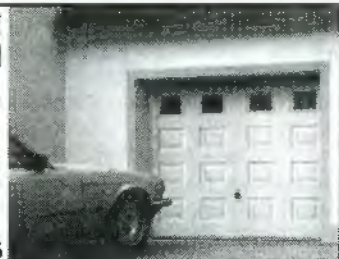
Опыт работы.

ЛУЧШИЕ В ЕВРОПЕ  
ВОРОТА HORMANNГаражные и  
промышленные,  
Въездные группы,  
Шлагбаумы

ALUTECH

г.Минск, ул.Могилевская, 5

тел. (017) 228 20 16, 228 20 17





## СОТРУДНИЧЕСТВО

## ПРЕЗЕНТАЦИЯ В ШВЕЙЦАРИИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Правительственная делегация Республики Беларусь во главе с премьер-министром Сергеем Лингом приняла участие в работе международного экономического форума, который 26 июня открылся в швейцарском городе Кран-Монтана.

Целью этого ежегодного форума является содействие укреплению контактов между представителями правительственных и деловых кругов разных стран, а также межправительственным контактам в неформальной обстановке. Белорусская сторона рассматривает свое участие как эффективное средство активизации торгово-экономического сотрудничества с европейскими государствами.

Об этом заявил первый заместитель министра иностранных дел республики Сергей Мартынов на брифинге, прошедшем накануне отъезда делегации в Кран-Монтана. По его словам, особенностью участия Беларуси в нынешнем форуме стал ее статус специально приглашенного гостя. Этот статус предусматривает проведение мероприятий по широкой презентации государства.

## ЭКОНОМИКА

## «ФОРД» ПОЛУЧИЛ СВОЕ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе обе палаты белорусского парламента рассмотрели и приняли закон о предоставлении льгот ЗАО «Форд-Юнион». Несмотря на первоначальное сопротивление депутатов, в конечном итоге законопроект был поддержан почти единогласно и принят чрезвычайно оперативно.

Закон предусматривает освобождение ЗАО «Форд-Юнион» от уплаты налога на прибыль сроком на 5 лет. Бесспорное льготирование предусмотрено по уплате таможенных пошлин, НДС и акцизов на ввозимые комплектующие. Поправки, предусматривавшие ограничение сроков льготирования, не были поддержаны.

Как заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» руководитель представительства «Форд» в Беларуси Нил Кампбел, «нас в полной мере удовлетворяет принятый закон. Приятно видеть, что в результате острых дебатов здравый смысл в конце концов восторжествовал».

Нил Кампбел уверен, что принятый закон позволит компании в полной мере выполнить все договоренности, достигнутые с белорусским правительством. Торжественное открытие завода запланировано уже на 30 июля. Сейчас уставный капитал предприятия сформирован более чем на 50%. \$4 млн. внесены компанией «Форд» на строительство объектов. \$4,5 млн. на закупку необходимого оборудования внесла компания «Лада ОМС». Вклад белорусского правительства выражался в передаче предприятия объектов недвижимости общей стоимостью \$4 млн.

## ФОРУМЫ

## У АГРАРНИКОВ СВОЙ СОЮЗ

ИРИНА МАКОВЕЦКАЯ

27 июня в Гомеле руководители Белорусского аграрного союза и Белорусского совета колхозов, Агропромышленного союза России и Российского совета колхозов и других форм хозяйствования, Крестьянского союза Украины и Всеукраинского совета коллективных сельскохозяйственных предприятий подписали договор о создании Союза аграрников Беларуси, России и Украины.

Главной целью Союзагро является содействие в реализации в АПК своих стран тех задач, которые определены двусторонними государственными договорами Беларуси, России и Украины и другими межгосударственными соглашениями. В частности, это касается развития интеграции аграрных экономик трех стран, обеспечения законодательной защиты интересов и прав аграрников, внедрения передовых форм хозяйствования. Также в документе отмечается, что Союзagro открыт для присоединения к нему крестьянских и агропромышленных организаций других стран СНГ.

Подписанию договора предшествовала дискуссия о положении дел в АПК каждой из сторон, которое все три делегации оценили как достаточно сложное и даже критическое. Председатель Агропромышленного союза России Василий Стародубцев отметил, что за последние годы в России сокращены 20 млн. гектаров пашни, поголовье крупного рогатого скота уменьшилось на 50%, свиней -- на 65%, овцевод-

ство находится на уровне 1938 года, практически не обновляется сельскохозяйственная техника. По его оценке, до 80% хозяйств в России являются убыточными.

Иван Мозговой, председатель Крестьянского союза Украины, назвал ситуацию в АПК своей страны аналогичной российской. По его мнению, при проявлении должных усилий к 2005 году можно достичь улучшений в АПК, но его состояние будет адекватно уровню 1985 года. Также Иван Мозговой выразил желание выработать такую тактику действий Союзagro, чтобы быть услышанными в высших эшелонах власти. С этой точки зрения в более выгодном положении находится Беларусь, председатель аграрного союза которой Василий Леонов является министром сельского хозяйства и продовольствия. Основной проблемой АПК республики он назвал слабое финансовое состояние хозяйств, что связано с низкой эффективностью производства и сдерживанием государством цен на ряд сельскохозяйственных продуктов.

## ПАРЛАМЕНТ

## ПРЕЗИДЕНТСКАЯ СТОРОНА НЕ ИСКЛЮЧАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ ДОСРОЧНЫХ ВЫБОРОВ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

27 июня Палата представителей провела закрытое заседание, на котором обсуждались начавшиеся переговоры между властью и оппозицией с участием Евросоюза и Совета Европы. Накануне заседания обе палаты Национального собрания выступили с заявлениями, в которых содержалась критика представительства на переговорах. Как стало известно, заместитель главы Администрации президента Иван Пашкевич сообщил на заседании, что компромиссным результатом переговоров может стать роспуск Национального собрания и проведение досрочных выборов.

Неудивительно, что данное заявление, хоть и сделанное в осторожной форме, вызвало на редкость бурную дискуссию в Палате представителей. В результате депутаты, как и следовало ожидать, не поддержали идею роспуска высшего законодательного органа и проведения досрочных выборов. В то же время они попытались пригласить администрацию -- пообещали все вместе написать заявления об уходе из Палаты представителей в случае, если власть будет непоследовательной. Понятно, что если Александр Лукашенко примет решение о роспуске парламента, возмущение депутатов его не остановит.

Руководитель ГВОПИ Михаил Подтайный высказался по этому поводу достаточно туманно: «Может быть, а может и не быть. Этот вопрос может быть предметом обсуждения». По словам Подтайного, решение о досрочных выборах могут принять только два человека в стране -- президент и руководитель парламента. Пока ни один из них официального заявления по данному вопросу не сделал.

И все же сегодня можно говорить о том, что наступил переломный этап: раньше президент категорично заявлял о том, что его устраивает деятельность существующего законодательного органа и поэтому он не видит необходимости в проведении выборов. Хотя сам Александр Лукашенко еще не высказался о возможности проведения досрочных выборов, изменение настроений в его администрации свидетельствует о многом. Позиция власти стала не такой жесткой, как раньше. Не исключено, что определенную роль сыграли слушания в политкомитете Парламентской ассамблеи Совета Европы, в результате которых было решено не приглашать на заседание СЕ ни официальную делегацию, ни депутатов парламента 13-го созыва, не признавших президентскую Конституцию. Наверное, президентская сторона после этого решила, что у нее появилась возможность восстановить отношения с Европой. Скорее всего, Александр Лукашенко начинает подумывать о том, что ради благосклонности Европы можно пойти на такую жертву, как выборы.

## ВЕРТИКАЛЬ

## НЕ ТЕРЯЙТЕ БДИТЕЛЬНОСТИ!

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Комитет государственного контроля Беларуси провел в Пинске семинар руководящих работников КГК и его областных подразделений.

Хотя официально поводом для проведения мероприятия называлось знакомство с региональными отделениями КГК в Пинске и Барановичах (Брестская область стала первой, где Комитет государственного контроля представлен не только в областном центре), этим работа собрания не

ограничилась. В своем выступлении председатель КГК Николай Домашкевич настойчиво призвал своих подчиненных давать принципиальную оценку выявленным в ходе проверок негативным явлениям, не бояться трудностей и обязательно доводить начатые дела до конца.

**МОБИЛКОМ**  
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

Октябрьская, 5, к.107-108  
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь  
в Минске, Борисове,  
Слуцке, Березино, Солигорске,  
Столбцах, Жодино, Молодечно.

Роуминг  
в Бресте, Могилеве, Гродно

Мобильные телефоны  
системы сотовой связи "БЕЛСЕЛ"

самая широкая зона обслуживания  
самые лучшие модели пейджеров  
самая вышколенная операторская служба  
самая высокая скорость передачи информации  
самые выгодные условия заключения договоров  
самый широкий спектр бесплатных дополнительных услуг

**Очевидное преимущество**

Лицензия N151 от 31.07.95г. Минсвязи и информатики РБ

## СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

## 3 НОВОСТИ

- Ураган омрачит помпезные празднества, приуроченные к введению президентом праздника 3 июля
- Минск -- Тайбэй: контакты, которые не вписываются в стратегическую ось Минск -- Москва -- Пекин

## 4 ПОЛИТИКА

- Две точки зрения на прошедший очередной съезд Белорусского народного фронта. Минувал ли БНФ полосу кризиса

## 5 ЭКСПЕРТИЗА

- Тема номера: Комитет государственного контроля. Почему фигура Николая Домашкевича приобретает все больший вес в политических кругах

## 6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- 1 июля бывший британский Гонконг переходит под юрисдикцию Китая и отныне будет именоваться Санганом. Что ждет процветающий регион Юго-Восточной Азии?

## 7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Белорусский банк развития: первые шаги
- Новые правила игры для Национального банка

## 8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Состоялось очередное заседание Белорусского страхового союза

## 9-20 КОНЪЮНКТУРА

## 21 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Станет ли Петербург российским Давосом
- Разработан проект положения «О центральном депозитарии Национального банка Беларуси»

## 22 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- Свет и тени Брестского электролампового завода
- МАЗ и МАН: спустя десять лет сотрудничество возобновляется

## 23 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Как обеспечить белорусов дешевой рыбой
- В августе в Минске откроется первое «Белорусское бистро»

## 24 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- УТАХ ищет дорогу на белорусский рынок с помощью «Белфорт Систем»

## 25 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Послесловие к международной конференции «Европейская безопасность: региональные проблемы и общевосточные приоритеты»
- Рынок вооружения: Москва дышит в затылок Вашингтону

## 26 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Банковские закрома в поле зрения криминальных элементов
- Белорусская преступность с китайским акцентом

## 27-28 РЕКЛАМА

## УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Начиная с этого номера «Белорусская деловая газета» на протяжении двух летних месяцев будет выходить один раз в неделю, по понедельникам. Вместе с «БДГ» еженедельно Вы будете получать приложения к газете -- «Конъюнктура» и «Бизнес и право».



КОНТАКТЫ

**БЕЛАРУСЬ-ТАЙВАНЬ:  
НЕОФИЦИАЛЬНАЯ ПЕРСПЕКТИВА**

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

С 18 по 20 июня в Минске находилась группа телевизионных журналистов из Тайбэя (Тайвань). Цель их визита -- подготовка ознакомительного фильма о Беларуси, который будет демонстрироваться в Тайване.

Члены делегации встретились с известным белорусским кинорежиссером Виктором Дашуком, представителями Белорусского государственного университета, ряда общественных организаций. Сторонами обсуждались идеи совместных проектов в области образования, науки, технологий, искусства и культуры.

Возможно, это событие не заслуживало бы особого внимания, если бы не достаточно непростые взаимоотношения Беларуси и Тайваня.

Как известно, контакты Тайваня с многими государствами мира осуществляются на неофициальном уровне, поскольку никто из них не хочет портить отношения с континентальным Китаем. Однако избежать нежелательных инцидентов удается не всегда. Например, когда в прошлом году вице-президент Тайваня Лянь Чжань по приглашению Киевского университета посетил Украину, это вызвало определенные осложнения в отношениях Украины с КНР.

По причине особенно тесной дружбы с Китаем, завязавшейся в последнее время, Беларусь избегает контактов с представителями Тайваня, хотя в Минске уже около года существует Тайбэйская торгово-экономическая миссия, которую возглавляет Туан Пей-Лунг. Кстати, что касается нашего интеграционного партнера -- России, то в декабре 1996 года она открыла в Тайбэе официальное представительство московско-тайбэйской координационной комиссии по экономическому и культурному сотрудничеству.

Следует отметить, что белорусско-тайваньские экономические отношения (в частности, в нынешнем году) развиваются более успешно, чем с КНР. По данным Минстата Беларуси, за январь-март товарооборот с Тайванем составил \$13331 тыс., с Китаем -- \$9191 тыс., экспорт -- соответственно \$8832 тыс. и \$4280, импорт -- \$4499 тыс. и \$4911 тыс.

Специалисты считают, что серьезные инвестиции из Тайваня тормозит отсутствие законодательной базы в области двустороннего сотрудничества -- в частности, соглашений об избежании двойного налогообложения и о защите иностранных инвестиций. В той

**СПРАВКА «БДГ».**

Международный фонд экономического и культурного сотрудничества между Минском и Тайбэем (Фонд «ТайМин») образован 28 ноября 1995 года. Фонд является общественной, неправительственной, некоммерческой и бесприбыльной организацией, объединяющей около 150 лиц и 10 организаций. Полученные фондом средства направляются на осуществление целей и задач фонда, реализацию проектов, программ и мероприятий, а также на благотворительную деятельность.

Фонд осуществляет свою деятельность в области экономики, финансов, науки, технологий, образования, культуры, искусства и гуманитарных контактов. Имеет свой филиал в Тайбэе и поддерживает тесные связи с рядом организаций Тайваня, координирующими сотрудничество в области экономики, науки и культуры, такими как Тайбэйская торгово-экономическая миссия в Минске, НИИ промышленных технологий (ИПТ), Совет по развитию внешней торговли Тайваня (CETRA), тайбэйско-московская комиссия.

или иной форме у Тайваня, несмотря на его нынешний статус, такие соглашения заключены со многими странами. Установить взаимовыгодные связи с Тайванем в Беларуси стремятся в первую очередь общественные организации -- в частности, фонд «ТайМин».

Представители фонда считают, что невостребованные в Беларуси технологии могут быть реализованы в Тайване, поскольку они представляют интерес для тайваньских партнеров. Например, сегодня существует идея создания международного консорциума в рамках проекта «Струнные транспортные системы» («БДГ» уже писала об этом проекте). Рассматриваются также возможности реализации на Тайване нескольких технологий, разработанных белорусскими учеными. Фонд «ТайМин» предполагает в течение 1997 года реализовать ряд проектов в области двустороннего делового сотрудничества, туризма, информационного и культурного обмена. Что касается визита группы тайваньского телевидения, то фонд считает его важным шагом в рамках подготовки дней Тайбэя в Минске, которые планируется провести в сентябре.

СТИХИЯ

**УРАГАН МОЖЕТ ИСПОРТИТЬ ПРЕЗИДЕНТУ ПРАЗДНИК**

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

В течение прошедшей недели многие политические партии и неправительственные организации обращались к руководству страны с требованием сократить расходы на празднование Дня независимости и 930-летия Минска и направить освободившиеся средства на ликвидацию последствий урагана. Предложение вполне разумное: очевидно, что государство находится в таком положении, когда может позволить себе лишь что-то одно -- либо устроить дорогостоящие гулянья, либо помочь людям, оставшимся без крыши над головой. Правда, вызывает большие сомнения то, что Александр Лукашенко сможет отказаться от праздника, к которому он так долго и тщательно готовился.

25 июня в Беларуси находился министр России по чрезвычайным ситуациям Сергей Шойгу. Он прибыл в нашу страну для того, чтобы оценить последствия бушевавшего в начале недели урагана и изучить возможности для оказания помощи со стороны России. Кроме Минска, г-н Шойгу посетил пострадавшие районы. Он пообещал, что российское правительство в ближайшее время рассмотрит вопрос о предоставлении Беларуси помощи. К пятнице представители белорусского МЧС еще не знали, было ли принято российской стороной такое решение.

Заставляет задуматься тот факт, что министр соседней страны прибыл на место происшествия значительно раньше, нежели президент Беларуси. Сообщения о том, как белорусский лидер отреагировал на последствия стихийного бедствия, в течение несколь-

ких суток отличались противоречивостью.

Сначала стало известно, что Александр Лукашенко, узнав об урагане, направил из Сочи телеграмму, в которой потребовал навести порядок. Звучало это так, будто речь шла об очередных происках оппозиции, а не о явлении природы. Вечером 24 июня сообщили, что белорусский президент прервал свой отпуск и направился на родину. Правда, ни в тот день, ни на следующий Александр Лукашенко на родине так и не появился. Вместо того, чтобы руководить ликвидацией последствий стихии, белорусский президент направился в Краснодарский край подписывать соглашения о сотрудничестве. Вероятно, общаться с краевым руководством сегодня возможно только на уровне президента, не ниже.

В это время появления Александра Лукашенко очень ждало

руководство страны. Предполагалось даже, что он отправится по пострадавшим районам ранним утром 26 июня. Однако президент вернулся в Беларусь лишь к вечеру 26 июня. В тот же день было объявлено о том, что Лукашенко все же посетит пострадавшие районы -- но лишь 28 июня.

По последним данным, в результате стихийного бедствия погибло 5 человек и около 50 ранено. В Министерстве по чрезвычайным ситуациям Беларуси корреспонденту «БДГ» сообщили, что по сведениям на 27 июня, нанесенный стране ущерб оценивается в сумму порядка RUR 800 млрд. (при этом объяснили, что подсчеты велись совместно МЧС России, поэтому данные приводятся в российских рублях). При этом из белорусского бюджета на восстановление пострадавших регионов было выделено всего BLR 14 млрд, из них BLR 9 млрд на Минскую область и 5 млрд -- на Брестскую. Кстати, сумма, заложенная в годовом бюджете на фонд финансирования мероприятий, связанных с катастрофами, авариями и стихийными бедствиями, составляет BLR 58 млрд, из которых, по данным на 1 мая текущего года, не было израсходовано ни рубля.

К концу недели в Беларусь поступила помощь из Молдовы -- 2 вагона стройматериалов. Неизвестно, стоит ли сегодня рас-

считывать на западную благотворительность. Пока никаких заявлений о предоставлении помощи зарубежье не делало. Впрочем, это неудивительно: ведь в течение прошедшего года руководство страны делало все возможное, чтобы Беларусь стала крайне непривлекательной страной для благотворительных организаций.

Многие негосударственные организации высказали желание помочь пострадавшим. Белорусская ассоциация независимых профсоюзов приняла решение оказывать адресную помощь раненым и оставшимся без крова. В пострадавшие районы выезжали депутатские группы парламента 13-го созыва. К примеру, в Воложинском районе побывали Семен Шарейский и Елена Скриган, которые передали пострадавшим медикаменты. Сбор средств для восстановления нормальной жизни в пострадавших районах начала Федерация профсоюзов. Профсоюзные организации Минской и Брестской областей получили по BLR 100 млн. от федерации; BLR 200 млн. выделил и «Профбанк». Руководство БНФ приняло решение организовать группы помощи пострадавшим. Практически все независимые политические партии попросили сделать юбилейные празднования более скромными, чтобы высвободить средства для помощи пострадавшим.

**УНЕСЕННЫЕ ВЕТРОМ**

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

Конец нынешней недели вряд ли станет праздничным для жителей многих районов Беларуси, пострадавших от стихийного бедствия, которого, по данным метеослужбы, не было на территории страны по меньшей мере 50 лет. Во всяком случае, точно известно, чем будут заниматься в эти дни, например, работники детского лагеря отдыха «Теремок», который расположен в Столбцовском районе. Они будут расчищать территорию лагеря, 23 июня за пять минут превратившуюся в сосновый лесоповал. 8 июля им предстоит принять вторую смену детей. К счастью, никто из 420 «первосменников» не пострадал.

Точно известно, чем будут заниматься в обязательные праздничные дни жители деревни Гилики Воложинского района. Они с помощью местной власти попытаются починить свои жилища, поскольку практически все дома в деревне в той или иной степени разрушены ураганом, фронт которого составлял полтора километра.

Только в Минской области, по предварительным подсчетам, нанесен ущерб порядка BLR 1 трлн.

Больше всего населенных пунктов пострадало в Несвижском районе, в том числе и Национальный музей-заповедник -- более 100 уникальных деревьев было уничтожено. Сам Несвижский замок практически не пострадал -- снесло только один лист с кровли. Однако повреждено 496 жилых домов, из которых по состоянию на 26 июня восстановлено 69. По информации председателя Несвижского райисполкома Владимира Дражина, для их ре-

монта необходимо 110 тыс. листов шифера стоимостью BLR 62 тыс. каждый. Нетрудно подсчитать, что на это потребуется порядка BLR 7 млрд. Вообще же предварительный ущерб по району оценивается в BLR 100 млрд, включая потери сахарного завода, три разрушенные водонапорные башни, фермы, около 50% погибших посевов и примерно 500 га уничтоженного леса.

В Столбцовском районе пострадало 97 деревень и около 400 производственных объектов. Здесь практически отключены от электроэнергии и электроснабжения все животноводческие фермы. Нанесенный ущерб оценивается в BLR 60 млрд. Сегодня из бюджета району выделено BLR 2 млрд, еще BLR 400 млн. перечислило Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды. BLR 800 млн. выделило Минприроды и Воложинскому району, который стал дважды пострадавшим -- около 46% его территории подверглось ради-

ационному загрязнению в результате аварии на Чернобыльской АЭС.

В эти дни, пожалуй, психологически тяжелее всего пришлось метеослужбам Беларуси. Начальнику Гидрометцентра Тамаре Терещенко, видимо, неоднократно пришлось отвечать на вопрос, почему синоптики не смогли предупредить о надвигающемся урагане? По мнению специалистов, такие стихийные бедствия нельзя предсказать заранее. Известно, что разрушительный ураган достаточно внезапно возник над Львовской областью Украины и со скоростью 160 км/ч переместился на территорию Беларуси. Впрочем, говоря о точности прогнозов, нужно учитывать плачевное состояние отечественных метеослужб -- их потребности удовлетворяются только на 30-40%. В последние годы значительно сократилось количество агрометеорологических постов, запусков радиозондов, многие метеостанции выработали свой ресурс.

**Надежная опора!**



Компьютеры NTT комплектуются мониторами, модулями памяти, дисковыми и CD-ROM.

Стратегический партнер Samsung Electronics в РБ

**TAIR** (0172) 229-29-99

Резолюционная, 7/11

**Ваша уверенность в успехе -- комфортная современная офисная мебель!**

Сотни систем из Италии и Германии всевозможных цветовых гамм и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52



**АСПЕКТ**

В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ.



ВИЗАВИ

## ИСТОРИЯ БОЛЕЗНИ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Чем больше все остается по-прежнему, тем больше все меняется. На первый взгляд, 5 съезд БНФ не принес никаких сюрпризов: все лидеры сохранили свои посты. И все же это впечатление обманчиво. На предыдущем съезде два года назад в председателе Зеноне Позняке, сидящем в президиуме, летели тучи критических стрел. «Фронт стал заложником того, что люди будут говорить о Позняке», «Возвышение Позняка ведет к сползанию фронта к тоталитарному режиму» — вот некоторые формулировки, звучавшие тогда. Всерьез в 1995 году обсуждалась идея разделения БНФ на партию и движение, смысл которой заключался в мягком отстранении лидера от внутрипартийной власти.

Теперь же критическое выступление Юрия Ходыко прозвучало гласом вопиющего в пустыне. Он не только не нашел поддержки, с ним не стали даже спорить — съезд сделал вид, что этого выступления не было. Впрочем, при голосовании отношение к возмутителю спокойствия все же выразили: из всех руководителей фронта он получил больше всего «черных шаров» — 64, против других кандидатов проголосовали 3-5 делегатов.

Какие же идеи, высказанные Зеноном Позняком в его видеовыступлении на съезде, оказались столь притягательными, что обезоружили всякую критику? Контуры новой концепции фронта были сформулированы еще весной прошлого года, а сейчас получили лишь более четкую формулировку: Беларусь оккупирована восточным соседом, Лукашенко — марионетка российских спецслужб, цель — национально-освободительная борьба всеми доступными методами.

Может быть, такая формула и эффективна как мобилизационный инструмент: возможно, люди с большей решимостью идут под дубинки ОМОНа и в тюрьму, если считают, что борются с иноземной оккупацией, чем с частью собственного народа. Но в политике цели и последствия неотделимы от средств и способов интерпретации реальности.

А в данном случае предлагаемые интерпретации кажутся до боли знакомыми: противник, враг руководствуется не собственной, пусть и злой, волей, он тайно движим метафизическим злом, иноземной силой, имманентно враждебной своему народу. Источник зла выносится за пределы данного общества, но одновременно зло оказывается разлитым повсюду, под разными масками скрываются его вольные или невольные агенты. Лишь одна, истинно народная сила стоит у него на пути, лишь она одна призвана поразить его, как Георгий змия.

Где-то мы все это уже слышали? Правильно, эти идеи блестяще формулирует «марионетка» — президент Лукашенко. В его речах Россия заменяется на Запад, но объясняющая схема идентична — все та же заговорщицкая теория общественного бытия.

Борясь с диктатурой, оппозиция всегда в чем-то уподобляется своему противнику. Но если это тождество столь полно, то общество при любом исходе оказывается в проигравших, оно обречено вращаться в заколдованном круге тоталитаризма. Так было в Германии в 30-х годах, когда самой мобилизованной силой, противостоящей нацистам, были их идеологические

зеркальные близнецы — коммунисты.

В нашем случае ирония ситуации заключается еще и в том, что



Лидер «из ящика»

сам тезис об оккупации Беларуси выглядит списанным с раскожной сенсации российской оппозиции об «оккупационном режиме Ельцина». Куда ни кинь — всюду оккупация. Оккупация разума страхом смотреть в глаза реальности.

Этот страх не обошел стороной и молодое поколение фронта. Эти люди демонстрировали свое мужество, бросаясь нынешней весной под дубинки, идя в суды и в тюрьмы. Но личное бесстрашие не заменяет бесстрашия мысли, которого, увы, нет. Не в том беда, что «Молодой фронт» чересчур радикален, беда в том, что он интеллектуально робок и вторичен.

В газете «Имя» в анкете будущего президента, предлагаемой молодыми фронтовцами, читаем замечательный вопрос: «Какие земли Беларуси находятся за границами РФ?». И дальше список, примерно тот же, который фигурировал еще несколько лет назад в статьях видеомессии на последнем съезде БНФ. Можно, конечно, задать встречный вопрос, популярный в московских кругах определенного пошиба: «Какие земли России помещаются за границами РФ?». Задать и увидеть типологическое сходство философий «борцов с оккупацией» и тех, кто и в самом деле не прочь прибрать к рукам Беларусь.

Но есть вопрос более фундаментальный — как это все сочетается с «Беларусь — в Европе»? А не прямая ли это дорога вместе с любимым персонажем в совершенно ином, общеизвестном направлении?

«Подобные рассуждения на руку режиму; идет борьба с диктатурой за свободу, а фронт — единственная сила, реально ему противостоящая», — скажет иной читатель. Именно потому это все и говорится. Никакая борьба не отменяет необходимости думать.

Опасность «заговорщицкой» теории не абстрактна, она форми-

рует определенный стиль мышления и поведения. И вот уже в агентах Лубянки записывают либералов, а фактически — всех противников нынешней власти, противостоящих ей несколько иначе, не преисполнившись мудростью единственно верного учения. Либералам-«меньшевикам» достается чуть ли не больше, чем Лукашенко. Режим — он как стихийное бедствие, а эти предлагают альтернативу. Еретиков всегда преследовали злее, чем язычников.

Стоило Юрию Ходыко возражать на съезде против этой практики разделения на «чистых» и «нечистых», как подозрения прозвучали и в отношении его. Якобы его действия на руку российским спецслужбам.

В рамках избранной парадигмы с оппонентом не нужно спорить — достаточно произвести его в агенты иноземного зла. И этот бред спокойно проглатывается людьми, сидевшими с Юрием Ходыко в соседних камерах.

А это, кстати, еще один аспект темы. «Заговорщицкая» парадигма разлагает мораль, порождая какую-то моральную тупость.

Фраза «Политик должен заниматься политикой, а не сидеть в тюрьме», сказанная эмигрантом Позняком по поводу прошлогодней отсидки Ходыко, не была случайной. В недавнем послании председателя фронта, адресованном белорусской молодежи, содержится призыв устроить оккупантам вторую Чечню. Но в отличие от Джохара Дудаева, который командовал повстанцами из Ведено, лидер БНФ послал свой призыв из 100-процентно безопасной заграничной. Как аятолла Хомейни, руководивший борьбой с шахскими спецслужбами из Парижа.

А в тексте доклада Зенона Позняка на съезде, опубликованном в «Свабоде», — своеобразный символ. Концовка призывает, обязывает белорусов быть готовыми жертвовать в борьбе всем, даже собственной судьбой, а уже после концовки — «Нью-Йорк». Там и жертвовать? Может быть, слово «жертва» имеет какой-то иной смысл, кроме общепотребительного? А может, есть избранные, которые имеют право из безопасного далека посылать людей, будем говорить без экивоков, на смерть? Это уж чистый Восток, безо всякой примеси Европы.

Фронт всегда отличался моральным ригоризмом и бескомпромиссностью. И поразительно, что сейчас никто из делегатов съезда, кроме опять же Юрия Ходыко, не почувствовал нестерпимую моральную фальшь этой ситуации.

И чего тогда удивляться тому, как прословутый электрор президент как будто не замечает политического бесстыдства своего кумира. Электрор — такие же белорусы, как и все мы, как члены БНФ, только кумиры разные.

Лукашенко не вечен. Но от сегодняшнего выбора зависит не только то, как скоро он уйдет, но и что будет после него.

Речь в данном случае не о Зеноне Позняке. Просто оказывается, что болезнь общества гораздо глубже и тяжелее, чем можно было предполагать.

Белорус каждый день видит человека, сгильным голосом вещающего о заговорах коварных врагов. Это — не телевизор, это — зеркало.

Материал подготовлен в рамках проекта НИСЭПИ «Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси»

## ФРОНТ ЗА ЛИНИЕЙ ФРОНТА

АЛЕКСАНДР СТАРИКЕВИЧ

Проедший съезд Белорусского народного фронта дал основания для осторожного оптимизма. БНФ после неудачи на выборах в Верховный Совет тринадцатого созыва и вынужденной эмиграции Зенона Позняка и Сергея Наумчика переживал, пожалуй, самые сложные времена в своей истории. Сегодня можно констатировать, что фронт с честью вышел из этой ситуации, сохранив и свое лицо, и дееспособность.

Ето тем более важно в условиях, когда остатки ВС постепенно превращаются в останки, и так называемая «широкая оппозиция» угасает на глазах. Ведь сколько раз ни повторять слово «легитимность», легче от этого не становится. Полная беспомощность депутатов, не признавших Конституцию 1996 года, в конечном счете сделала их неинтересными никому: ни чтящей законы в разумных пределах Европе, ни оппозиционно настроенной части населения в Беларуси.

Чтобы хоть чем-то занять себя, «оппозиционная тусовка» продолжает делиться и размножаться. Очередной конфликт местного масштаба, в процессе которого Николай Статкевич и Станислав Шушкевич выясняют, кто из них больший социал-демократ, кроме их самих, занимает, быть может, еще трех-четыре человека в республике. Но зато каков накал страстей! Одна группка во главе с Шушкевичем собирается очистить белорусскую социал-демократию от разных примазавшихся к ее светлостному имени ренегатов. Причем участие в этой затее эспикера является лучшей гарантией ее провала. В ответ экс-руководитель БЗВ выкладывает на стол «козырь» — приглашение вступить в ряды Социалистического Интернационала. Нашел чем гордиться.

На этом фоне то, что БНФ сумел вернуть себе лидерство в оппозиции, является самой неприятной новостью для президентской команды. Вполне естественно, что усилия власти теперь будут сосредоточены именно на организации раскола во фронте. Тем более, что щель, в которую можно попытаться вбить клин, существует.

Наличие разных мнений в рядах одной партии или организации — явление абсолютно нормальное и зачастую даже полезное. Но только до тех пор, пока противоречия не становятся самоцелью, а выяснение отношений с оппонентами внутри организации — важнее борьбы с внешними врагами. Съезд фронта вроде бы засвидетельствовал единство, но...

Соперничество между Зеноном Позняком и Юрием Ходыко — уже не новость. Еще на четвертом съезде БНФ они баллотировались на пост руководителя организации. Бессменный глава фронта одержал убедительную победу, но всех вопросов она не сняла. Противостояние между Ходыко и Позняком обострилось, когда последний покинул пределы Беларуси. Однако в течение года его заместитель свои претензии на лидерство практически ничем не смог подкрепить.

В результате на пятом съезде БНФ Ходыко даже не выдвигался кандидатом в председатели Сойма. Но свой доклад он построил таким образом, что получилась примерно следующая картина: диктатура где-то там, на третьем плане, а главная проблема для фронта — Позняк, который удостоился прямого сравнения с Лениным, и его сторонники. Благодаря этому выступление Ходыко име-

приобрести фронт от интеграции в ее структуры, к которой стремится Ходыко, неясно. Напротив, ряд поступков политиков из того же Верховного Совета просто дискредитирует само понятие «оппозиция». В то же время Зенон Позняк, не отказываясь от диалога и сотрудничества с другими антипрезидентскими силами, считает, что БНФ должен проводить самостоятельную политику.

Последовательность фронта в течение всего времени его существования сегодня вызывает уважение даже у тех, кто никогда не числился в поклонниках этой организации. Годичное отсутствие Позняка стало наглядной демонстрацией того, что он при всех своих минусах является единственной фигурой, пригодной к тому, чтобы возглавлять оппозицию тоталитарному режиму. Можно с уверенностью говорить, что его возвращение в Беларусь состоится в недалеком будущем. Для того чтобы оно оказалось максимально эффективным ходом, фронту предстоит провести немалую подготовительную работу, возможную только в условиях реального, а не мнимого единства.

Съезд БНФ многое расставил по своим местам. За Позняка проголосовало 98 процентов его делегатов. Ходыко же по итогам выборов в Сойм оказался лишь на 49-м месте. Тем не менее Позняк хоть и не без колебаний пошел на компромисс и рекомендовал съезду вновь избрать Ходыко заместителем председателя БНФ. И теперь возможны два основных варианта развития событий. Либо Ходыко умирот амбиции в соответствии с собственным рейтингом, и во фронте восстановится нормальная рабочая атмосфера. Либо он продолжит противостоять Позняку на уровне аппаратных игр. В этом случае вполне вероятно, что спустя некоторое время Позняк отстранит Ходыко от должности заместителя, тот уйдет из фронта (возможно, не один). Разгорится очередной скандал наподобие того, что происходит между социал-демократами. В конечном счете определенный период времени БНФ будет занят исключительно внутренними разборками и ликвидацией их последствий. На радость президенту.

| ОТКРЫТЫЕ АУКЦИОНЫ<br>по продаже объектов<br>коммунальной собственности  |                  |                              |                                       |
|---|------------------|------------------------------|---------------------------------------|
| Наименование<br>объекта   | Тип<br>помещения | Общая<br>площадь<br>(кв. м.) | Стартовая<br>цена (млн.<br>Бел. руб.) |
| <b>8 ИЮЛЯ</b>   |                  |                              |                                       |
| Ресторан "Беларусь"   | Кухня            | 623,00                       | 256                                   |
| Кондитерский цех ресторана  | строительное     | 228,00                       | 99                                    |
| База ПТО "Харчавање"  | 3 отделений      | 1142,50                      | 993                                   |
| Павильон "Ляля"   | отделений        | 34,40                        | 70                                    |
| <b>10 ИЮЛЯ</b>  |                  |                              |                                       |
| Столовая № 34   | отделений        | 587,00                       | 1000                                  |
| Помещение в здании дома   | строительное     | 101,50                       | 150                                   |
| Одноклассовое здание  | отделений        | 51,40                        | 60                                    |
| Двухэтажное здание  | строительное     | 419,00                       | 260                                   |
| Помещ. и оборуд. парикмахерской   | строительное     | 32,00                        | 90                                    |
| <b>11 ИЮЛЯ</b>  |                  |                              |                                       |
| Парикмахерская № 16   | строительное     | 33,00                        | 30                                    |
| Пункт проката "Уют"   | строительное     | 130,00                       | 50                                    |
| Незавершенное строительство   | строительное     | 3145,00                      | 1145                                  |
| Помещ. и оборуд. парикмахерской   | строительное     | 239,00                       | 100                                   |
| Помещ. и оборуд. парикмахерской   | строительное     | 132,00                       | 40                                    |
| <b>15 ИЮЛЯ</b>  |                  |                              |                                       |
| Магазин № 38 "Гастроном"  | строительное     | 514,10                       | 1098,08                               |
| Гараж (блочный)   | отделений        | 65,63                        | 64,4                                  |
| Гараж (блочный)   | отделений        | 63,43                        | 54                                    |
| Магазин № 15 "Продукты"   | отделений        | 350,86                       | 544,661                               |
| Незавершенное строительство здания продовольственного магазина  | строительное     | 3200                         | 3200                                  |
| <b>20 ИЮЛЯ</b>  |                  |                              |                                       |
| Магазин № 26 горючего   | отделений        | 1223,00                      | 2727                                  |
| Магазин № 44 горючего   | отделений        | 120,00                       | 188                                   |
| Павильон "Колос"  | отделений        | 80,00                        | 150                                   |
| Кафе и магазин "Купальня"   | отделений        | 441,60                       | 977                                   |
| Кафе "Купальня"   | строительное     | 375,78                       | 93                                    |
| Ателье "Силуэт"   | отделений        | 236,00                       | 320                                   |
| Здание дома быта  | отделений        | 520,00                       | 538                                   |
| Фотоателье №1   | строительное     | 113,00                       | 30                                    |
| <b>ВНИМАНИЕ!</b>  |                  |                              |                                       |
| На аукционные торги могут быть дополнительно выставлены объекты, не проданные ранее.                              |                  |                              |                                       |
| За информацией о них обращайтесь по указанным телефонам.  |                  |                              |                                       |
| Вы можете автоматически получать оперативную бесплатную информацию по E-mail, если подпишетесь на телеконференцию |                  |                              |                                       |
| AUCTION по адресу mis@belpak.brest.by   |                  |                              |                                       |



# ЖЕЛЕЗОМ ВЫЖЕЧЬ КРАМОЛУ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Фигура Николая Домашкевича приобретает все больший вес в табели о рангах белорусского политического Олимпа. Руководитель главного контрольного ведомства страны выполняет, как правило, личные поручения президента, при этом полагая, что президент прав априори. На днях разгорелся очередной скандал, напрямую связанный с именем Николая Домашкевича. Как несложно догадаться, причиной стал очередной доклад, подготовленный председателем Комитета государственного контроля.



Николай Домашкевича тешат лавры «серого кардинала»

По личному поручению Александра Лукашенко Комитетом государственного контроля был подготовлен доклад о состоянии работы по выполнению декретов, указов, распоряжений и поручений президента. Итоги этой проверки обобщены в закрытом докладе председателя комитета Николая Домашкевича. Анализ свидетельствует, что белорусские чиновники способны найти самые изощренные пути, лишь бы не выполнять распоряжения президента. Перечисление невыполненных распоряжений президента дает четкий ответ на вопрос о том, почему, несмотря на все усилия, прилагаемые правительством вообще и Александром Лукашенко лично, белорусская экономика все еще ухитряется работать. Правда, состояние ее в докладе выглядит далеко не так благополучно, как это преподносит официальная белорусская статистика.

Уже много месяцев белорусские власти говорят о неуклонном макроэкономическом росте и постоянном улучшении жизни трудящихся. В доказательство приводятся фантастические показатели ежемесячного увеличения средней заработной платы, доходов населения в сравнении с совсем незначительным ростом цен. В докладе председателя Комитета госконтроля Николая Домашкевича положение выглядит далеко не столь благополучно.

В четвертом квартале прошлого года среднемесячная заработная плата составляла \$94. В результате политики сдерживания курса, попыток административного регулирования и прочих мер по оздоровлению экономики она снизилась до \$74. В долларовом эквиваленте размер заработной платы уменьшился в 1,3 раза. Рост цен вопреки самым строгим распоряжениям президента определил рост зарплат в 1,5 раза.

Уже много месяцев излюбленная тема рассуждений госчиновников -- решение жилищного вопроса. Жилье наряду с экспортом и продовольствием включено в число приоритетных социально-экономических программ на ближайший период. Правительство Лукашенко если и не обещает обеспечить каждому советскую семью отдельной квартирой к 2000 году, то по крайней мере заверяет в том, что в ближайшее время острота жилищной проблемы будет снята. К числу особо нуждающихся отнесены военнослужащие. Найти жилье для них президент обещал уже в самое ближайшее время. Однако, как утверждает в докладе Николай Домашкевич, если строительство жилья будет идти теми же темпами, которыми оно идет сейчас, то обеспечить указанную категорию граждан государство сможет не раньше, чем через 15-18 лет.

## КТО ВИНОВАТ?

Особенно злостным неисполнителем президентских поручений, как следует из результатов проверки, является Национальный банк. Как известно, еще в конце прошлого года президент определил важнейшие параметры социально-экономического развития на год грядущий. В числе основных параметров предельный уровень инфляции был установлен в пределах 2% в месяц, или не более 126% в год. Национальный банк виноват в том, что позволил себе злонамеренно нарушить президентский указ.

Как сказано в докладе, «при попустительстве Нацбанка»

было допущено превышение среднемесячных показателей инфляции, установленных президентом. Национальный банк в стремлении достичь уровня кросс-курсов на Московской межбанковской валютной бирже допустил несанкционированный рост курса доллара, что, в свою очередь, привело к росту цен на импортируемые товары, сырье, комплектующие. В настоящее время в стоимости всех товаров и услуг доля «импорта» составляет 53%. Как считает Николай Домашкевич, в будущем Нацбанк не должен гнаться за московским курсом, а напротив, обязан принять все меры для того, чтобы курс белорусского рубля в Москве соответствовал курсу на родине. Для этого, по его мнению, достаточно подписать соглашение с российским правительством о «паритетах изменения курсов национальных валют на ближайший период».

Впрочем, при исполнении президентских указов Национальным банком было допущено немало и иных, менее глобальных просчетов. До сих пор Нацбанком не найдено взаимопонимания с правительством по одному из важнейших вопросов -- по вопросу кредитования сельского хозяйства.

Если верить докладу Николая Домашкевича, то становится очевидным, что всеобщее представление о военных, как о людях добросовестных и исполнительных, является не более чем мифом. По крайней мере белорусские военные к такой категории людей явно не относятся. Министерство обороны Беларуси является одним из лидеров в деле невыполнения президентских распоряжений. Большинство этих распоряжений так или иначе касалось сферы конверсии. Государство понесло миллионные убытки, дефицитное вооружение за бесценок уходило за пределы нашей страны.

## НАЙТИ И ОБЕЗВРЕДИТЬ

По убеждению Николая Домашкевича, главной причиной всех бед нашей экономики является недостаточно четкое исполнение распоряжений президента и происки бесчестных коммерческих структур, злонамеренно использующих временные трудности, которые переживает отечественная экономика. Для того чтобы сломить врага полностью и окончательно, Александр Лукашенко сделал немало. Однако хотя в борьбе с коммерсантами белорусское правительство достигло немалых успехов, из-за нерасторопности и неисполнительности отдельных органов власти окончательно победить «врага» не удалось до сих пор.

Как известно, в начале нынешнего года Беларусь испытывала большие проблемы с продовольствием. Резкое уменьшение запасов продуктов привело к тому, что впервые со времен перестройки в Беларуси возник серьезный дефицит продовольствия. Как известно, Александр Лукашенко решил, что единственными виновниками кризиса являются коммерсанты, возящие продукты за пределы страны. 4 января президент подписал распоряжение «по недопущению неорганизованного вывоза за пределы республики продуктов питания». Во исполнение этого распоряжения Генеральный прокурор поручил

провести расследование по фактам отпуски руководителями предприятий сахара коммерческим структурам без предварительной оплаты. Из всех областей, в которых проводилась прокурорская проверка, поступил стандартный ответ -- «Оснований для принятия мер прокурорского реагирования не имеется». Между тем, как докладывает президенту председатель Комитета по госконтролю Николай Домашкевич, только одна фирма «Эстейт-Атекс» задолжала за поставленный ей сахар 79 млрд. рублей. Государство понесло убытки, а фирма-должник самолквидировалась.

Впрочем, данный случай лишь один из многих примеров «недопустимого либерализма», который проявляли отдельные государственные чиновники. Полный хаос, по мнению Николая Домашкевича, царит в области приватизации, а точнее -- более актуальной в белорусских условиях национализации. Так, еще в июне прошлого года президент поручил изъять в собственность государства акции ЗАО «Белинтурист». В нарушение президентского распоряжения участники акционерного общества приняли решение о передаче части основных фондов ЗАО «Осмий», владеющему на тот момент более чем 50% акций. В результате этой операции, по подсчетам Комитета по госконтролю, государство понесло убытки на сумму в 1,9 млрд. рублей, но самое главное -- так и не получило собственности, на которую претендовало.

Интересно, что не выполнялись даже те распоряжения, в которых президент требовал строго покарать представителей враждебных ему политических сил. Все помнят о скандале, который еще в прошлом году разгорелся вокруг фирмы «Пнаск», учредителями которой были сыновья Станислава Богданкевича. С высокой парламентской трибуны Александр Лукашенко обвинил в подлоге документов с целью незаконного получения кредитов и прочих нарушениях законодательства. 9 сентября по

дельных государственных чиновников «привела к срыву указа в целом» и в конечном итоге сохранила от ликвидации множество белорусских предприятий.

В этом году президент нанес коммерсантам еще несколько чувствительных ударов. В их числе -- указы о декларировании доходов и о валютном регулировании. Однако и эти, как считает г-н Домашкевич, «несомненно важные для белорусской экономики указы» до сих пор не выполнены в полном объеме. Среди злостных нарушителей указа -- ряд органов государственной власти. Так, например, проверкой были установлены «факты несанкционированных расчетов в иностранной валюте с фирмой «Белсел» за использование соевой связи», допущенные 39 предприятиями, а также тремя министерствами. Ущерб, нанесенный государству, по оценке Комитета госконтроля, составил 985 млн. рублей.

Как известно, верным помощником президента в борьбе с частным бизнесом является Главная государственная налоговая инспекция. В нынешнем году ведомство Николая Демчука существенно активизировало свою деятельность, добившись почти невозможного, -- в результате применения самых строгих санкций к предприятиям налоги были собраны с превышением плана. Однако ретивой налоговой инспекции и этого показалось мало. Было подготовлено жалоба на имя президента, в которой указывалось на то, что хозяйственные суды рассматривают дела «необъективно» (то есть в пользу предприятий), в результате чего государство несет убытки. Жалобу поочередно рассматривали в правительстве и Администрации президента. В конце концов, к 19 марта был подготовлен специальный доклад Совета Министров. Теперь, надо думать, суды будут более «объективно» подходить к жалобам налогоплательщиков скоро не останется.

Дело о сыновьях Богданкевича было, в конце концов, прекращено прокуратурой за отсутствием улик. Бдительный Комитет госконтроля, руководствуясь собственными соображениями о собственных полномочиях, 22 января потребовал возобновления расследования, что и было вскоре сделано. Однако и на этот раз следственные органы достаточных улик не нашли. После дополнительного расследования в начале апреля нынешнего года дело вновь было прекращено с той же формулировкой. Не довольный таким исходом, Николай Домашкевич вынужден был обратиться в прокуратуру в третий раз с тем, чтобы следственные органы все-таки нашли доказательства вины сыновей Богданкевича.

Решительный удар по врагам трудового белорусского народа должен был нанести указ «О некоторых мерах по упорядочению производственно-хозяйственной деятельности». Напомним, что в соответствии с этим указом была предусмотрена перерегистрация всех субъектов хозяйствования в самые сжатые сроки. Ведущие белорусские экономисты предостерегли, что итогом исполнения президентского указа станет полная парализация негосударственного сектора экономики.

Вопреки прогнозам ничего подобного не случилось. Причиной этого была «нерасторопность» отдельных работников Кабинета Министров. Не был своевременно подготовлен порядок направления и рассмотрения представлений о прекращении деятельности субъектов хозяйствования, не определен порядок учета собственников ликвидированных юридических лиц, имевших задолженность по платежам в бюджет. В результате, как сказано в докладе, неисполнительность от-

речь компетенцию и полномочия подчиненного ему комитета.

Администрация президента в срок до конца июля должна подготовить и издать законодательный акт, предусматривающий ответственность за неисполнение требований главы государства. При подготовке декретов и указов президенту рекомендовано указывать конкретных исполнителей этих распоряжений, а всех виновных в недостаточном уважении к требованиям главы государства немедленно подвергнуть самым строгим взысканиям. Кроме этого, проверку эффективности выполнения распоряжений президента рекомендуется проводить отныне ежемесячно. Естественно, подразумевается, что проводить проверки будет ведомство, подчиненное г-ну Домашкевичу.

Согласился ли президент с этими предложениями, пока неизвестно. Но если это все произойдет, скромное ведомство государственного контроля имеет все шансы превратиться в самый влиятельный государственный орган. Уже сейчас подчиненный Николаю Домашкевичу комитет превратился не только в очи, но и в карающий меч государя. По результатам проверок подчиненных Николая Домашкевича уже уволили президента концерна «Белхимнефтепром», министра топлива и энергетики Валентина Герасимовича, президента «Белшищепрома» г-на Лугового, разогнали руководство Борисовского горисполкома, в кабинете председателя комитета арестовали экс-председателя Нацбанка Тамару Винникову...

Не обладая карательными функциями де-юре, Комитет госконтроля уже давно приобрел эти функции де-факто. Когда президенту нужно уволить очередного крупного чиновника, в первую очередь в министерство или ведомство направляют проверяющих из комитета. Если такие проверки действительно станут ежемесячными и регулярными, все госчиновники пойдут в полную зависимость от скромного руководителя контрольного комитета.

Правда, подробно подсчитав ущерб, причиненный в результате невыполнения президентских распоряжений, Николаю Домашкевичу следовало бы посчитать и тот ущерб, который возник в результате исполнения президентских указов. Думается, что в этом случае получившиеся цифры выглядели бы куда более впечатляюще. Но контрольный орган страны забывает, что главный постулат нашего законодательства -- перед законом все равны.

**архитектурно-строительная компания ЮЛИИ СКОРЫННОЙ**

## ТЕХНОЛОГИЯ КРАСОТЫ

СОВРЕМЕННЫЕ ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ  
ЛАМИНИРОВАННЫЕ ПОЛЫ  
ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ  
ПЛИТКА  
САНТЕХНИКА  
СТЕКЛОБЛОКИ

БУЛЬВАР ТОЛБУХИНА 3-424 Тел 268-80-39



# БРИТАНСКИЙ ГОНКОНГ СТАНОВИТСЯ КИТАЙСКИМ СЯНГАНОМ

## СТРАННАЯ КОЛОНИЯ

Возникновение «сянганского вопроса» является одним из наиболее запутанных моментов отношений современного Китая и Великобритании. Причиной возникновения конфликта в 1840 г. между ослабевшей китайской императорской династией и британской короной стала банальная контрабанда: вопреки запрету на ввоз опиума Англия продолжала поставлять ящики с зельем на континент. В результате этого вспыхнула война, завершившаяся поражением Китая и подписанием в 1842 г. Нанкинского договора, в соответствии с которым остров Сянган переходил метрополии.

Спустя 12 лет началась вторая Опиумная война, участником которой на стороне Великобритании стала Франция. Английские войска захватили полуостров Цюлун, а в октябре 1860 г. цинское правительство подписало Пекинский договор, по которому южное побережье полуострова становилось английской Сянганской колонией.

Позднее, в 1898 г., была заключена Конвенция о расширении территории Сянгана: Англия получила в аренду на 99 лет обширную северную часть полуострова Цюлун с прилегающими островами.

Сегодняшняя официальная позиция китайского правительства сводится к тому, что в Гонконге все это время осуществлялось «типичное колониальное господство». Однако в понятие «колония» многие люди вкладывают абсолютно разный смысл. Как правило, этот термин ассоциируется с отсталостью, тяжелым социальным и экономическим положением, иностранной эксплуатацией и т.д. Применительно к Гонконгу вряд ли можно назвать хотя бы одну из приведенных характеристик. Располагаясь в географически выигрышном месте, Гонконг из захолустной деревушки превратился в один из самых крупных центров бизнеса и финансов.

1 июля 1997 года, когда бывшая колония войдет в состав КНР, станет ясно, насколько действенными окажутся новые принципы общественно-политического устройства в отношении «особого административного района» (ОАР), каковым станет Гонконг в составе социалистического Китая.

Соединяющиеся воедино территории несоизмеримы по своему масштабу. Гонконг -- это 1 тыс. кв. км территории с 6 млн. жителей, Китай -- 9 млн. кв. км с 1,2 млрд. населения. Естественно, для нового субъекта в китайском государстве должен быть определен особый статус, который обеспечит бы стабильное функционирование экономики и способствовал росту реформируемой социалистической экономики КНР. Результатом длительного переговорного процесса, усложнявшегося поначалу совершенно различными позициями сторон, стал компромисс, отраженный в совместном заявлении правительств Китайской Народной Республики и Соединенного Королевства по вопросу Сянгана 1982 г., а также в Основном законе ОАР Сянган, принятом 4 апреля 1990 г. Всекитайским собранием народных представителей. В соответствии с этими документами Гонконгу предоставляются самые широкие права автономии, позволяющие проводить независимую внутреннюю и определенную внешнюю политику, иметь со-

бственную символику и денежную единицу, в какой-то мере являться субъектом международно-правовых отношений.

На территории района будут действовать Основной закон Гонконга, местное законодательство, а также Конституция КНР и некоторые законы общенационального значения (такие как, например, закон КНР о гражданстве). Это означает, что центральное правительство пока отказывается от всякого рода реформирования района по своему усмотрению. Наоборот, недекламируемой, но по-видимому основной целью остается высокий экономический рост социалистического Китая, способный вывести народное хозяйство страны на сопоставимый с Гонконгом уровень.

Принципы государственного устройства в Сянгане должны соответствовать демократическим традициям: закреплена принцип разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную, а также гарантированы права личности. В этой связи интересно проследить процесс поиска точек соприкосновения между двумя Китами -- с одной стороны, социалистическим и громадным, с другой -- капиталистическим и миниатюрным.

## ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В КНР: МЯГКИЙ ОТХОД ОТ ТОТАЛИТАРИЗМА

Некоторыми демократическими преобразованиями в области прав человека характеризуются последние несколько лет, когда путем внесения изменений и дополнений в законодательство режим был смягчен. Отдельные сдвиги произошли в обеспечении прав трудящихся, а также прав всех граждан на образование. В марте 1997 года внесены поправки в Уголовный кодекс. В частности, преступлением теперь «не считается действие, о преступности которого не оговорено в законе», провозглашено «равенство преступников перед законом», «соответствие наказания содеянному» и т.д. Вместе с тем в тексте УК присутствуют некоторые специфические выражения: «групповое извращение», «умышленный поиск повода для устройства скандала» (как разновидность хулиганства). Но и тут имеет место некоторая либерализация: «контрреволюционное преступление» заменено в новом кодексе на «посягательство на государственную безопасность».

Что касается уголовного процесса, то в 1996 году отменен порядок временного заключения, являвшийся прежде принудительной административной мерой. Как одно из самых главных событий можно расценить расширение сферы деятельности адвокатов. Теперь каждому подозреваемому в совершении преступления лицу гарантировано право на профессиональную защиту по своему выбору.

С правами трудящихся в КНР дело обстоит не самым лучшим образом. Существуют некоторые положения относительно размера минимальной зарплаты на предприятиях, но тем не менее даже в официальных изданиях признается, что система минимальной оплаты труда, отвечающая хотя бы реалиям Китая, еще не создана.

Недостаточно развито и социальное страхование: к 1997 году лишь около 110 млн. человек охвачены системой страхования старости. В сфере образования

Илья АЛЕКСАНДРОВ

1 июля Гонконг войдет в состав Китайской Народной Республики. Теоретики утверждают, что концепция «одно государство -- две системы» может безболезненно воплотиться в жизнь. Так ли это? Для Беларуси, которая активно идет по пути интеграции в Россию, подтверждение или опровержение этого тезиса особенно актуально.

наблюдается количественный и качественный прорыв: уже, кажется, миновали времена массовой неграмотности. Примерно 92% всех детей имеют возможность начать обучение в школе. Высшее образование пока сопряжено с рядом трудностей -- зачастую из-за отсутствия достаточного количества преподавателей. Поэтому многие китайцы продолжают обучение в зарубежных университетах.

## ФИНАНСОВО-ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА: НЕЗАВИСИМОСТЬ ОТ «СТАРШЕГО БРАТА»

Вопреки прогнозам о закате Гонконга как финансового центра есть основания считать, ставшие это утверждение под сомнение. После 1 июля на территории анклава остается в обращении сянганский доллар. (Кстати, здесь даже нет собственного центрального банка, который бы регулярно производил денежную эмиссию: по решению правительства это входит в компетенцию крупнейших банков).

За годы существования Гонконга как международного финансового центра здесь были приняты необходимые законодательные акты, регламентирующие финансовую деятельность. После присоединения к КНР прямое вмешательство властей в вопросы свободного валютного обмена и кредитных отношений не предусмотрено. Кроме того, Сянган сохранит самостоятельный бюджет, не включаемый в общекитайский. Проект годового бюджета и его реализации разрабатывается правительством Гонконга, а затем поступает на рассмотрение и утверждается законодательным советом.

Таким образом, центральным китайским правительством на территории ОАР не будут взиматься налоги -- это еще один аргумент, подчеркивающий достаточную автономию анклава. В этой связи возникает вопрос: что дает социалистическому Китаю в финансовом отношении присоединение Гонконга? Ответ прост и сложен одновременно: громадной стране, как воздух, необходимы денеж-

ные инвестиции, которые в настоящее время поступают в КНР преимущественно от этнических китайцев, проживающих за рубежом. Имея в своем составе небольшой островок настоящего капитализма с либеральной рыночной экономикой, китайские власти всячески способствуют миграции гонконгского капитала на материк. В свою очередь, дешевая рабочая сила, используемая в Гонконге преимущественно на сложных и низкоприбыльных объектах, позволяет рассчитывать, что интеграция двух экономик будет происходить в обоих направлениях.

Забегая далеко вперед и предвидя дальнейший бурный рост социалистической рыночной экономики КНР (до 10% в год), можно предположить, что спустя несколько десятилетий (в Основном законе и Совместном заявлении фигурирует срок в 50 лет) Гонконг начнет ассимилироваться, что послужит поводом для пересмотра его конституционного статуса. Пока же результатом долгих обсуждений и переговоров стали гарантии сохранения в Гонконге собственных валютного, золотого, фондового и фьючерсного рынков.

## СВОБОДНЫЙ ПОРТ ГОНКОНГ: МЕККА ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ И НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА

С момента завершения Опиумной войны из маленького прибрежного селения вырос гигантский город-порт. Постепенно с увеличением транзита судов усложнялась и его специализация: были построены судоремонтные и судостроительные заводы, складские помещения. Свобода торговли стимулировала рост экономики.

Местная администрация не контролировала импортно-экспортные операции, отсутствовали таможенные пошлины на всю (за исключением табака и спирта) продукцию, а процедура оформления документов была предельно упрощена.

Частный сектор получил в Гонконге очень широкое распространение: правительство непосред-

ственно контролировало лишь транспортные коммуникации, в том числе морской порт и почтовое ведомство. Процедура регистрации коммерческого предприятия в колонии была также несложной. Кроме того, потенциальных инвесторов привлекали небывало низкие налоговые ставки -- сегодня их размер не достигает и 10% от ВВП. Основным источником поступлений в местный бюджет является недвижимость и многочисленные игорные дома. Мощная туристическая индустрия также уплачивает особый налог.

В Гонконге можно встретить самые разнообразные товары со всего мира, в том числе из КНР (преимущественно сырье и изделия с низким коэффициентом добавленной стоимости: натуральный шелк, изделия художественных промыслов, пищевые продукты). Торговля без наценок -- один из основных козырей современного Гонконга.

Основной закон ОАР предусматривает, что «рай для покупателя» не исчезнет и после 1 июля -- специально закреплена статус свободного порта, гарантируется свободное обращение товаров и капитала. Согласно закону Гонконг обладает статусом особой таможенной зоны, т.е. очевидно, что некий экономический барьер на пути в Китай останется -- это может быть сделано из самых различных соображений: из-за боязни экспансии конкурентоспособных товаров на внутренний рынок КНР или из-за стремления подготовить социалистическую экономику к большей открытости для внешнего мира.

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР КАК ВСЕКИТАЙСКИЙ ДЕМОКРАТИЗАТОР

Стремительное развитие экономики сделало Гонконг не только финансовым, торговым и судоходным, но и информационным гигантом в Юго-Восточной Азии. Сегодня здесь много официальных и полуофициальных структур по сбору информации и оказанию соответствующих услуг. Многие государства, инвестировавшие громадные суммы в экономику, учредили официальные или частные отделения, занимающиеся консалтинговыми услугами.

В Сянгане, как нигде, широко распространена волоконноопти-

ческая, спутниковая, микроволновая и прочие виды связи. Естественно, выходит большое количество газет, журналов, работает много телеканалов. Многие зарубежные СМИ считают обязательным открыть представительство в 6-миллионном мегаполисе.

Значительная степень интеграции Гонконга в мировую информационную систему призвана стать тем определяющим фактором, благодаря которому и «старший брат» постепенно откроется миру для поглощения потоков информации из стран с развитой демократией, а также от своих соседей -- «тигров» Юго-Восточной Азии. Через современные информационные каналы на китайцев будет оказываться сильнейшее воздействие, которое при умелом использовании способно существенно изменить менталитет всей нации.

По всей видимости, в КНР еще не урегулирован в законодательном порядке вопрос о деятельности независимых газет, телевидения и радио. Но правовая система социалистического Китая формируется достаточно оперативно и четко. Поэтому информационный бум, который захлестнет «поднебесную» в XXI веке, будет скорее всего происходить уже в цивилизованных, демократических рамках.

## ЗА ГОНКОНГОМ ПОСЛЕДУЕТ ТАЙВАНЬ?

Событие, которое произойдет 1 июля, заставило задуматься над глобальными общечеловеческими проблемами многих людей во всем мире. Но прежде всего факт присоединения Гонконга заинтересовал тайваньцев -- жителей острова, который по уровню жизни и степени развитости экономики напоминает Гонконг. Будучи признанным как самостоятельное государство несколькими десятками стран, Тайвань сдержанно относится к вопросу о возможном воссоединении с КНР. Но экономические преобразования способствуют росту доверия к недавним изгоям коммунистического режима. Специально для тайваньцев Основной закон ОАР Сянган предусматривает возможность принимать гражданство района, заниматься здесь предпринимательской деятельностью и получать образование.

КНР твердо следует принципу «единого Китая», автором которого является покойный отец китайских реформ Дэн Сяопин: «Одно государство -- два строя».

## Новая версия самой популярной модели за ту же цену

На смену самой популярной модели копировального аппарата Xerox 5316 пришла новая модель Xerox 5616

Первая копия через 9 секунд

Количество копий: от 1 до 99

Удобная панель управления

16 копий в минуту A4 и 11 копий в минуту A3

Дополнительно два лотка для загрузки бумаги по 250 листов каждый

Оригинал любого размера до A3

Устройство для автоматической подачи документов на 50 листов

Масштабирование от 64% до 156%

Режим экономии тонера

Поток фронтальной загрузки бумаги на 250 листов + обходной лоток на 50 листов

Филиалы Белфорта: • Барановичи 5-40-87 • Брест 41-56-23 • Бобруйск 2-47-88  
• Гомель 37-51-43 • Гомель 53-16-18 • Гродно 39-55-44 • Могилев 23-72-42  
• Мозырь 2-34-66 • Могилев 6-00-22 • Новополоцк 5-16-90 • Солигорск 1-73-73

Филиалы ТАИРА: • Барановичи 5-47-48 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-88  
• Гомель 53-50-81 • Гродно 44-19-38 • Жодино 4-27-84 • Могилев 22-89-77  
• Могилев 7-77-28 • Новополоцк 7-34-34 • Минск 2-38-49

ПО ВОПРОСАМ ПОКУПКИ И ОБСЛУЖИВАНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ К НАШИМ ОФИЦИАЛЬНЫМ АГЕНТАМ:

|                        |           |
|------------------------|-----------|
| Белфорт                | 2 342 054 |
|                        | 2 768 317 |
| БИ-Проект              | 2 325 376 |
| КомпВид                | 2 233 118 |
| Компьютеры и Периферия | 2 345 670 |
| Ксеркс-сервис          | 2 233 229 |
| Скинкс                 | 2 206 266 |
| Темп                   | 2 292 999 |
| Техносервис            | 2 306 629 |
| Алгоритм (Гродно)      | 473 636   |
| Громмо (Витебск)       | 377 454   |
| ИнтерСталь (Брест)     | 235 913   |

THE DOCUMENT COMPANY  
XEROX



ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

## БЕЛОРУССКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ: ПЕРВЫЕ ШАГИ

Игорь ВОРОБЬЕВ

Страны с переходной экономикой испытывают острую нехватку инвестиционных ресурсов. В Беларуси вследствие довольно высокого уровня инфляции, нестабильности экономики и ряда других известных причин коммерческие банки, мягко говоря, не слишком охотно соглашаются на выдачу инвестиционных кредитов. Поэтому необходим специализированный инвестиционный банк с участием государства. Продолжительное время в Беларуси таковым являлся «Белинвестбанк». Однако с возложенными на него функциями он не справился. 7 апреля был зарегистрирован «Белорусский банк развития», который призван осуществлять непосредственное инвестиционное кредитование. Корреспондент «БДГ» встретился с председателем правления «Белорусского банка развития» Натальей Алексеевой.

— Каковы цели деятельности вашего банка и какие функции на него возложены?

— Цели банка изложены в совместном постановлении Совета Министров и Национального банка Беларуси. Это финансирование структурной перестройки народного хозяйства Республики Беларусь, программ развития инфраструктуры, реструктуризации и приватизации государственных предприятий; финансирование инвестиционных проектов средних и малых предприятий, прошедших государственную экспертизу и конкурсный отбор; кредитование мероприятий, содействующих развитию малого и среднего предпринимательства; кредитование создания новых и модернизации действующих производств, ориентированных на экспорт и импортозамещение; финансирование отраслевых социально значимых программ, в том числе развития перерабатывающей промышленности, жилищного строительства, производства строительных материалов, создание современной системы телекоммуникаций, производства транспортных средств; участие в финансировании региональных программ экономического развития.

Таким образом, практически создан специализированный инвестиционный банк. Уже утвержден его устав. Согласно этому документу 75% всех кредитов, выдаваемых банком, будут являться инвестиционными.

— Кто будет контролировать выполнение банком этого показателя?

— Поскольку эти параметры закреплены в уставе, контролировать их выполнение будет правление банка. Кроме того, существуют и совет банка, и собрание акционеров. Большая роль отводится и основному учредителю — Национальному банку Беларуси.

— С какими проблемами, по вашему мнению, может столкнуться «Белорусский банк развития» при выдаче инвестиционных кредитов и как они будут решаться?

— Сегодня нет четко разработанной программы инвестиционно-кредитной политики. В комитете по инвестициям много инвестиционных проектов, но они представлены лишь в виде перечня. Какие из них будут реализовываться за счет финансирования из бюджета, а какие за счет кредитования — пока не определено. Отсутствуют и региональные инвестиционные программы с определенными источниками финансирования. Поэтому сегодня мы принимаем к рассмотрению в основном те про-

екты, которые поступили в головной офис через областные филиалы нашего банка. Их очень много. Это проекты предприятий и фирм всех видов собственности — от государственной до коллективной. Из них мы стараемся выбрать наиболее эффективные. В основном это проекты, связанные с приобретением оборудования. Мало проектов по новому строительству. Стараясь отбирать те проекты, финансовая эффективность которых не вызывает никаких сомнений.

Еще одна часто возникающая, но пока нерешенная проблема инвестиционного кредитования — необходимость покупки оборудования, в основном за валюту. Ведь зачастую проекты, даже импортозамещающие и эффективные, не являются валютоокупаемыми.

— Кем будут отбираться инвестиционные проекты — банком или иными государственными органами?

— Инвестиционные проекты будут поступать в банк по различным каналам. У нас есть связь и с республиканским комитетом по инвестициям, и с комитетами по инвестициям при областных исполкомах, и с Министерством предпринимательства. В стадии рассмотрения находятся предложения Министерства экономики о введении в бюджет Беларуси отдельной соответствующей статьи. Она также будет включать в себя кредитные источники для финансирования инвестиционных программ.

Некоторые фирмы и предприятия, у которых имеются проекты, сами приходят в отделение банка и предлагают их на рассмотрение. Решение о выдаче кредитов будет принимать непосредственно сам банк в пределах своих полномочий.

— На каком уровне планируется установить процентную ставку по кредитам? За счет каких источников предполагается их выдавать?

— 26 июня состоялось первое после регистрации уставного фонда собрание акционеров. На нем и были определены размеры процентных ставок по выдаваемым кредитам. Так, по валюте до конца 1997 года планируется установить ставки от 12% и выше годовых, а по рублевым кредитам — в размере половины ставки рефинансирования с учетом социальной значимости, эффективности и сроков окупаемости проекта. На собрании акционеров были утверждены состав ревизионной комиссии, концепция развития банка по



2000 года, программа автоматизации, фирменный знак, переименованы члены правления. В тот же день состоялся и совет банка. На нем были утверждены организационная структура банка, полномочия правления по выдаче кредитов. Правление имеет право самостоятельно выдать кредит на сумму, не превышающую 20% собственного капитала банка. В ином случае необходимо согласие совета банка.

Ресурсная база складывается из средств, поступающих в уставный фонд банка от учредителей. Ими являются Совет Министров Беларуси в лице Мингосимущества (7,1% в уставном фонде), Национальный банк Беларуси (92,8%) и «Белпромстройбанк» (0,07%). Сегодня зарегистрированный уставный фонд «Белорусского банка развития» составляет 154 миллиарда белорусских рублей, или около ECU 5 млн. В принципе Национальный банк уже согласился с тем, что уставный фонд должен составлять порядка ECU 10 млн.

Кроме этого, у банка есть и собственная ресурсная база. С января текущего года количество обслуживаемых клиентов увеличилось на 40%. В свою очередь ресурсная база «Белорусского банка развития» за этот же период выросла почти в два раза. В долгосрочные проекты будут вложены и деньги, полученные от возврата ранее выданных кредитов.

— Заморожен ли проект с Kreditanstalt für Wiederaufbau?

— Нет. После регистрации у нас состоялась довольно длительная беседа с представителями этого банка. Мы договорились о дальнейшем сотрудничестве. Немецкая сторона оставила все необходимые документы для продолжения процесса. Правда, банк KfW видит «Белорусский банк развития» не банком, который непосредственно занят выдачей кредитов, а, как и было задумано на первоначальном этапе его создания, банком для банков.

Наши сотрудники, непосредственно занятые отбором инвестиционных проектов, поедут на стажировку в Германию.

— Будет ли Kreditanstalt für Wiederaufbau вкладывать в «Белорусский банк развития» деньги?

— Да, будет. Первым этапом нашего сотрудничества станет обучение сотрудников. Одновременно будет прорабатываться вопрос о выделении нам DEM 10 миллионов. Эти средства могут быть выделены при условии предоставления гарантий со стороны немецкого и белорусского правительств (что, по словам представителей Kreditanstalt für Wiederaufbau, не является большой проблемой). Существует лишь одно условие — кредиты по-

жны выделяться только на развитие малого и среднего бизнеса. На развитие же государственных предприятий деньги выдаваться не будут.

— Большой интерес к плану создания «Белорусского банка развития» по образцу Kreditanstalt für Wiederaufbau был проявлен еще в мае 1995 года. По мнению немецких экспертов, реорганизовать коммерческий банк в банк развития было возможно за шесть месяцев. Однако банк был зарегистрирован лишь 7 апреля 1997 года. Каковы причины затягивания процесса становления «Белорусского банка развития»?

— В банке я работаю лишь около 7 месяцев, и о двухгодичной эпопее с созданием «Белорусского банка развития» ничего не знаю. Вероятно, было много вопросов, требующих продолжительного изучения. Это, к примеру, определение состава акционеров банка, вопросы по наполнению уставного фонда и т.д.

— Планируется ли участие какого-либо иностранного капитала, кроме немецкого?

— Пока с нами работает только немецкий банк. На мой взгляд, даже для DEM 10 млн. инвестиционных проектов в Беларуси найдется немного. Об этом свидетельствует использование кредитных линий Европейского банка реконструкции и развития.

— Чем объясняется именно такой состав акционеров «Белорусского банка развития»?

— Вопрос о составе акционеров решался до моего появления в банке. Поэтому я не могу это прокомментировать.

— В числе возможных акционеров назывался и «Беларусбанк»?

— Не знаю. Когда мне в первый раз положили на стол документы, там уже значился «Белпромстройбанк». «Беларусбанк» не фигурировал.

— Планируется скорое присоединение к «Белорусскому банку развития» «Чистый инвестбанк». Известны ли уже условия этого мероприятия?

— Убытки «Чистый инвестбанка» довольно велики, и «чувствует» он себя очень плохо. Вопрос об объединении должен решаться в Национальном банке Беларуси. Как он будет решен — дело акционеров банка. В любом случае проблемы есть, и они довольно серьезные.

— Ведется ли реальная работа над инвестиционными проектами?

— Проектов довольно много. В текущем году мы рассмотрели около 38. (Сегодня это порядка 200 миллиардов белорусских рублей). К выдаче уже готовы кредиты на сумму 32 миллиардов рублей. Все остальные проекты находятся в работе.

— Можно ли считать, что банк уже начал работать в своем новом статусе?

— Да, мы начали совершенствование своей структуры управления. В банке будет создано специализированное управление инвестиций для предварительного анализа проектов. После этого работа над инвестиционными проектами будет в еще большей степени активизирована.

НОВОСТИ

## ЩЕДРА РУКА ДАЮЩЕГО...

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Акционерный сберегательный банк «Беларусбанк» принял решение о снижении с 23 июня 1997 года процентных ставок по кредитам, выдаваемым населению. Ставки снижены от 3 до 12 пунктов практически по всем видам кредитов.

Это решение «Беларусбанка», как сообщила пресс-служба этого крупнейшего финансового учреждения страны, вызвано прежде всего стремлением банка сделать кредиты более доступными для основной массы населения. Так, по более низким процентным ставкам — 24 процента годовых вместо прежних 30 — будут рассчитываться с банком заемщики, получающие кредиты на лечение (покупку санаторной путевки) детей в возрасте до 18 лет и на затраты по обучению в учебных заведениях. Молодые семьи (в возрасте до 30 лет) и семьи, имеющие трех и более детей в возрасте до 18 лет, будут сейчас уплачивать банку за пользование кредитами 30 процентов годовых вместо ранее действовавшей процентной ставки 36 процентов. Для расширения возможностей граждан в получении кредитов на различные потребительские нужды (покупка мебели, сложной бытовой техники и т.п.) процентные ставки по этим видам креди-

тов снижены на 3-9 пунктов — в зависимости от размера кредита и сроков пользования. В частности, кредиты в размере до 100 минимальных зарплат на срок до трех месяцев будут выдаваться под 42 процента годовых; в размере, ограниченном только платежеспособностью заемщика, на срок до одного года — с взиманием 45 процентов годовых и в сумме до 500 минимальных зарплат на срок до пяти лет — 54 процентов. Гражданам, имеющим индивидуальное жилье, на 12 пунктов (с 48 до 36 процентов годовых) снижены процентные ставки по кредитам, выдаваемым на финансирование строительства надворных построек и приобретение средств малой механизации, а также на 6 пунктов (с 36 до 30 процентов годовых) — по кредитам на приобретение скота.

Более подробную информацию об условиях и порядке выдачи кредитов по новым процентным ставкам можно получить в филиалах банка по месту жительства.

ПРОЕКТЫ

## ПРАВИЛА ИГРЫ ДЛЯ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

На рассмотрении в заинтересованных ведомствах находятся проекты документов, напрямую связанные с регламентацией деятельности Национального банка Беларуси, — временный регламент Национального банка и Положение «О совете директоров Национального банка РБ».

Временный регламент определяет, что Нацбанк в своей деятельности руководствуется Конституцией, Законом «О Национальном банке», декретами, указами и распоряжениями президента, собственным уставом и иными законодательными актами. Документ также определяет иерархию руководства центрального банка страны. Согласно ему деятельность банка основывается на сочетании коллегиального рассмотрения и решения вопросов правлением банка, советом директоров с персональной ответственностью членов правления, совета директоров и руководителей структурных подразделений за осуществление принятых решений. При этом высшим органом руководства является правление, компетенция и порядок избрания которого регулируются Законом «О Национальном банке» и уставом. Среди вопросов, которые будут выноситься на правление, стоит выделить рассмотрение и предоставление президенту Основных направлений денежно-кредитной политики Беларуси на очередной год.

Исполнительным коллегиальным органом Нацбанка является совет директоров, возглавляемый председателем правления. Компетенцию и состав совета дирек-

торов определяет правление в соответствии с уставом. Согласно проекту Положения «О совете директоров Национального банка» в состав совета, включая председателя, входят десять человек. Одной из функций совета является организация исполнения Основных направлений денежно-кредитной политики Беларуси.

Проект определяет и пять основных групп вопросов, решение которых входит в компетенцию данного органа: регулирование денежного обращения и эмиссии, регулирование валютного рынка, регулирование деятельности банков и небанковских финансовых организаций, а также регулирование деятельности самого Национального банка.

Концерт "Бульвар" ЗАО "Минскпарк"

**ПРОДАЕТСЯ**

**ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ**

**БАЗА В г. МИНСКЕ**

земельный участок - 1,6 га; ■  
административно-бытовой ■  
корпус - 1200 кв. м; ■  
производственные цеха, ■  
склады - 2200 кв. м; ■  
растворо-бетонный узел ■

Тел.: (017) 263-64-36, факс 211-87-43



## ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

## СТИХИЯ ВОРВАЛАСЬ И СЮДА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Главными событиями валютных биржевых торгов прошлой недели можно считать проведение двух торговых сессий по швейцарскому франку и снижение курса российского рубля. Кроме того, на рынке белорусского рубля усилилось влияние внешних факторов.

Сделанный объем торгов по доллару США на МВБ снизился по сравнению с показателем предыдущей недели на 11%. За пять торговых сессий он составил \$15,3 млн. При этом курс доллара по отношению к белорусскому рублю за неделю увеличился на BLR10 и достиг отметки 26980 BLR/\$.

На московском валютном рынке игры операторов с белорусским рублем были более активными, хотя «быки» и «медведи» на ММВБ ожидали от белорусского рубля большего. Завершение налоговых платежей, размещение четырехмесячных ГКО объемом эмиссии BLR 800 млрд., погашение пятимесячных ГКО в размере BLR 486 млрд. — все эти события финансового рынка Беларуси пришлось на два дня — 25 и 26 июня, причем размещение нового выпуска облигаций предшествовало погашению старого. На первом аукционе разместить запланированный объем ГКО не удалось (по номиналу было размещено BLR 230,9 млрд.), что составляет лишь около трети эмиссии. Доразмещение, проводившееся 26 июня, позволило распродать всю эмиссию, но оказалось отчасти формальным. Нацбанк сам выкупил бумаги в объеме около BLR 250 млрд. с целью

выйти хотя бы на нулевое сальдо привлечений/размещений недели.

Тем не менее небольшой рост «зайчика» на ММВБ, обозначающий сопротивление 25 числа, все же наблюдался. Но не следует забывать, что близится начало месяца, которое обычно ослабляет белорусский рубль. Небольшой интерес инвесторов к белорусскому ГКО, думается, не прибавляет оптимизма нацбанковским идеологам неизбежного сближения курсов Москвы и Минска. Сегодня один из надежнейших и проверенных инструментов курсовой политики — выкачивание денег на рынок ГКО — в Беларуси не срабатывает из-за огромного груза проблем в финансовом секторе. Инвесторы чувствуют себя неуверенно и не могут помочь власти в «усмирении» валютного курса.

Ситуация на рынке сегодня не на руку повышателям еще и потому, что недавно пронесшийся над Беларусью ураган заставляет игроков выстраивать логическую цепочку: бедствие — разрушения — потребность в деньгах — эмиссия. Но, по мнению некоторых операторов московского рынка ОКБ, технических предпосылок к понижательному тренду белорусского рубля пока нет.

## ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

|  | Неделя              |                      |                      |                      |                     |                     |                      |                      |                      |
|--|---------------------|----------------------|----------------------|----------------------|---------------------|---------------------|----------------------|----------------------|----------------------|
|  | 19<br>неделя<br>7.5 | 20<br>неделя<br>12.5 | 21<br>неделя<br>19.5 | 22<br>неделя<br>26.5 | 23<br>неделя<br>2.6 | 24<br>неделя<br>9.6 | 25<br>неделя<br>16.6 | 26<br>неделя<br>23.6 | 27<br>неделя<br>19.5 |
| <b>1. Объявленная ставка FIXRATE</b>                                   |                     |                      |                      |                      |                     |                     |                      |                      |                      |
| 1 неделя   | 25                  | 33                   | 35                   | 40                   | 36                  | 25                  | 51                   | 55                   | 35                   |
| 4 недели   | 40                  | 38                   | 30                   | 35                   | 41                  | 33                  | 40                   | 46                   | 30                   |
| <b>2. Объявленная ставка DEPAR</b>                                     |                     |                      |                      |                      |                     |                     |                      |                      |                      |
| 1 неделя   | 18                  | 19                   | 17                   | 18                   | 16                  | 19                  | 20                   | 20                   | 17                   |
| 4 недели   | 32                  | 33                   | 33                   | 34                   | 32                  | 36                  | 37                   | 35                   | 33                   |
| <b>3. Объявленная ставка по вкладам в СКБ DEPAR (USD)</b>              |                     |                      |                      |                      |                     |                     |                      |                      |                      |
| 1 месяц  | 31,72               | 31,74                | 34,08                | 33,04                |                     | 31,53               | 36,78                | 25,34                | 23,09                |
| 3 месяца   | 10,50               | 11,15                | 11,37                | 11,39                | 11,27               | 11,58               | 11,57                | 11,49                | 11,37                |
| 4. Индекс ФК   | 12,0                | 13,15                | 13,09                | 13,12                | 13,54               | 13,69               | 13,71                | 13,68                | 13,09                |
| 5. Индекс VolBond  | 33,42               | 35,91                | 31,47                | 31,69                | 26,89               | 37,20               | 31,29                | 37,51                | 31,47                |
| 1 неделя   | 388,20              | 261,74               | 424,29               | 493,50               |                     | 721,59              | 337,89               | 670,25               | 198,36               |
| 4 недели   | 30                  | 31                   | 33                   | 32                   | 35                  | 32                  | 34                   | 37                   | 33                   |
| <b>6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд. руб.</b> |                     |                      |                      |                      |                     |                     |                      |                      |                      |
| 1 неделя   | 807,74              | 679,30               | 660,08               | 604,93               | 423,85              | 684,52              | 720,09               | 565,90               | 660,08               |
| <b>7. Изменение курса USD на:</b>                                      |                     |                      |                      |                      |                     |                     |                      |                      |                      |
| МВБ  | 26630               | 26650                | 26700                | 26730                | 26750               | 26820               | 26870                | 26970                | 26700                |
| ММВБ   | 35994               | 35615                | 33984                | 32856                | 32624               | 33500               | 32549                | 32642                | 33984                |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты                        | 33667               | 35413                | 33764                | 31917                | 31629               | 33300               | 32042                | 31667                | 33764                |
| 8. Изменение курса DM на:  | 36333               | 36213                | 35008                | 34820                | 32900               | 34600               | 33235                | 33333                | 35008                |
| МВБ  | 15450               | 15820                | 15760                | 15850                | 15600               | 15560               | 15500                | 15620                | 15760                |
| ММВБ   | 20963               | 21174                | 21174                | 19533                | 19061               | 19461               | 18720                | 18896                |                      |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты                        | 19915               | 19590                | 19584                | 19384                | 18140               | 18326               | 18235                | 18131                | 18326                |
| 9. Изменение курса RUR на:   | 21911               | 21532                | 21567                | 21357                | 20112               | 20871               | 20194                | 20099                | 21567                |
| МВБ  | 4,60                | 4,60                 | 4,60                 | 4,60                 | 4,60                | 4,60                | 4,57                 | 4,57                 | 4,60                 |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты                        | 5,530               | 5,813                | 5,783                | 5,635                | 5,470               | 5,625               | 5,500                | 5,467                | 5,783                |
|  | 6,035               | 6,670                | 6,250                | 6,250                | 5,843               | 5,850               | 5,750                | 5,775                | 6,250                |

## СТРАХОВАНИЕ

## СТРАХОВЩИКИ СОБРАЛИСЬ НА СОВЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

25 июня состоялось очередное заседание совета Белорусского страхового союза (БСС). На нем рассмотрен ряд важных вопросов, связанных с деятельностью белорусских страховых организаций. К сожалению, большинство проблем страховщиков по-прежнему вызвано отношением государства к этому сектору экономики. В этой связи примечательно, что проведение совета БСС практически совпало со стихийным бедствием, причинившим ущерб ряду районов страны. Руководители компаний, с клиентами которых произошли страховые случаи, подтвердили, что убытки страхователей в кратчайшие сроки будут компенсированы.

Основным вопросом, включенным в повестку дня заседания совета, стала ситуация в сфере валютного регулирования страховой деятельности. Повышенное внимание к этой теме объясняется принятием указа президента N311. Документ, как известно, вновь обязал страховые организации продавать государству часть валютных поступлений. О пагубности и опасности подобной практики было заявлено уже не раз и на самых разных уровнях, но решение проблемы оказалось временным. А игнорирование ее, несомненно, приведет к свертыванию целых направлений страхования, особенно связанных с экспортоориентированными отраслями экономики. Страховщики, испробовав все возможные варианты воздействия на правительство, решили обратиться напрямую к президенту, надеясь на его лич-

ное вмешательство. Развернутый текст обращения к главе государства был обсужден и утвержден советом БСС.

Не менее актуальными для белорусских страховщиков являются проблемы, связанные с внесением изменений и дополнений в Закон «О страховании». Он уже был рассмотрен в первом чтении в высшем законодательном органе страны, но с принятием нового Гражданского кодекса в него пришлось внести еще целый ряд поправок. На заседании страховщики обсудили эту тему и приняли ряд предложений. В частности, участники поддержали предложение о том, чтобы в законе был конституирован принцип формирования резервов и определения платежеспособности страховщика по аналогии с законом «О страховании», принятым в Украине. Это особенно важно еще и потому, что уже следующего года страховым организациям Беларуси предстоит

ит перейти на новый принцип формирования страховых резервов.

Страховые круги давно волнует вопрос о применении к страховым организациям санкций со стороны государства. Прежде всего государство должны быть четко определены правовые основы деятельности страховых организаций. Такое же четкое определение должно быть дано нарушениям этих правовых рамок. При этом страховщиками было отмечено, что в любом случае санкции не должны отражаться на положении застрахованных ими лиц. Если штрафы будут относиться на резервы страховых организаций, то в конечном случае пострадают сами страхователи.

На совете был затронут и вопрос рейтинга страховых организаций. Было признано, что публикуемый официальный рейтинг не является достаточно объективным. В этой связи БСС предложил использование нового рейтинга, разработанного его специалистами. Методика рейтинга в ближайшее время будет разослана страховым организациям.

Как известно, в последнее время у ряда страховых организаций возникли проблемы во взаимоотношениях с местными властями при продаже полисов «Зеленая карта» в зонах пограничных переходов. В частности, в зоне пограничного перехо-

да «Варшавский мост» местные власти установили непомерно высокие финансовые требования к страховым организациям, продающим данные страховые продукты. Установленная минимальная планка предварительно оценивается в \$200 тыс. Это может привести к прекращению деятельности страховых организаций в данном секторе. В результате белорусские граждане будут вынуждены приобретать полис за пределами страны, что сделает услугу более дорогой, а деятельность менее целесообразной. Подобные действия местных властей, по сути являющиеся государственным ракемом, весьма сомнительны и с точки зрения полезности для государства.

Последним в повестку дня совета БСС был включен вопрос о проведении очередной, 4-й ассамблеи страховых кругов Беларуси. По предварительной договоренности, она состоится в начале октября этого года. Планируется участие в ассамблее страховщиков, представителей страховых надзоров и страховых объединений Беларуси, России, Украины, Германии и Польши. Президент БСС Виктор Хомячук сообщил, что интернациональный состав участников мероприятия объясняется большим интересом иностранных страховщиков к ситуации на страховом рынке Беларуси.

## ОБЛАДАТЕЛЯМ СТРАХОВЫХ ПОЛИСОВ СТИХИЯ НЕ СТРАШНА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Предприятиями, сельскими хозяйствами, а также гражданами, чьи жилища и приусадебные хозяйства пострадали в результате недавнего урагана, ведется работа по ликвидации последствий стихийного бедствия. В более выгодном положении оказались клиенты страховых компаний, полис которых гарантирует им возмещение убытков в полном объеме.

По данным страховой компании «Вест-АСКО», о причиненных стихией убытках в Брестской области уже заявили Ганцевичская ПМК-7 и Ивановский солодовый завод. Сейчас на предприятиях работают комиссии по расследованию страховых случаев,

устанавливается размер нанесенного ущерба. При этом руководство компании не исключает, что среди понесших убытки есть и владельцы личных строений. Поэтому всем страхователям, имеющим полисы «Вест-АСКО» по страхованию строений, предлагается обра-

щаться в региональные филиалы компании в Минске и областных городах, а также в Бобруйске, Солигорске, Березе, Волковыске.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ  
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 27.06.97

| Дата                                       | Спрос (лот) | Предл. (лот) | Объем (лот) | Курс         | Кол-во банков |
|--|-------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| <b>РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUB)</b> |             |              |             |              |               |
| 25.06.97                                   | 33966       | 69197        | 69197       | 4.5500       | 15            |
| 26.06.97                                   | 56243       | 56243        | 56243       | 4.5500       | 13            |
| 27.06.97                                   | 55666       | 55666        | 55666       | 4.5500       | 14            |
| ***  | 246980      | 282211       | 282211      | 4.5580000000 | 15            |
| <b>УКР. ГРИВНА (лот = 1000 UAH)</b>        |             |              |             |              |               |
| 25.06.97                                   | 835         | 328          | 685         | 17700.0000   | 14            |
| 26.06.97                                   | 191         | 1056         | 411         | 17400.0000   | 10            |
| 27.06.97                                   | 1341        | 211          | 1341        | 17750.0000   | 12            |
| ***  | 3669        | 2578         | 3645        | 17490.000000 | 12            |
| <b>ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD)</b>         |             |              |             |              |               |
| 25.06.97                                   | 4028        | 4028         | 4028        | 26980.0000   | 16            |
| 26.06.97                                   | 1814        | 1814         | 1814        | 26980.0000   | 13            |
| 27.06.97                                   | 2905        | 2905         | 2905        | 26980.0000   | 16            |
| ***  | 15817       | 14542        | 15256       | 26978.000000 | 15            |
| <b>НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM)</b>     |             |              |             |              |               |
| 25.06.97                                   | 960         | 774          | 774         | 15680.0000   | 11            |
| 26.06.97                                   | 104         | 543          | 543         | 15640.0000   | 8             |
| 27.06.97                                   | 372         | 372          | 372         | 15640.0000   | 11            |
| ***  | 2436        | 2378         | 2378        | 15646.000000 | 11            |
| <b>ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот = 1000 CHF)</b>  |             |              |             |              |               |
| 25.06.97                                   | 103         | 103          | 103         | 18788.0000   | 2             |
| ***  | 300         | 200          | 200         | 18767.000000 | 2             |

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел. 29-26-50, факс 29-25-56

"Право налогоплательщика избегать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никем не может быть оспорено."  
Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США



## ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

осуществляет регистрацию оффшорных компаний под юрисдикцией России на основании Закона Российской Федерации

"О Центре международного бизнеса "Ингушетия" № 16 - ФЗ от 30 января 1996 г.

Обращайтесь по адресу:

109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,

тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний:

г. Минск, тел. (0172) 34-50-12, 68-61-44

г. Минск, тел. (0172) 20-05-62

г. Гомель, тел. (0232) 53-65-46

...и последние  
статусы первыми!

Бар  
Бильярд-клуб

"Тихое место в  
шумном центре!"  
Витебская, 11  
тел. 223-84-64

Только для бизнесменов!



## Вместе с летом приходят тревоги

### Мировые рынки: «желтый дьявол» — символ уходит в прошлое

Приведение центральными банками европейских стран своих золотовалютных резервов в соответствие с Маастрихтскими соглашениями дало старт тенденции падения цен на металл, тысячами служивший символом

золота на 38%, Китай за первые 4 месяца текущего года — на 20%. А это означает, что для котировок «желтого дьявола» наступят тяжелые времена.

Ход переговоров между Ираком и ООН по поводу продления сроков действия программы «нефть в обмен на продовольствие» на протяжении достаточно долгого

июня станут последним актом в драме, разыгравшейся на биржах в этом году. (17 июня на торгах *LIFFE* тонна робусты подорожала на \$132, поднялись и котировки арабики на *CSCE*, однако уже на следующий день цены на кофе в США вернулись на исходный уровень. Котировки робусты в Лондоне также поползли вниз, и 24 июня тонна зерен этого сорта (сентябрьские контракты) стоила на *LIFFE* \$1815).

Однако, как оказалось, потепление было слишком кратковременным. Сообщение об очередных заморозках в Бразилии привело к новому витку цен. Фунт арабики подорожал 25 июня на 5 центов, а котировки робусты достигли 1850 \$/т.

Погода «пошутила» и на рынке какао. Приближение тайфуна Эль-Ниньо грозило уничтожить плантации в Африке и Индонезии. В связи с этим с начала месяца рост котировок составил 15%, однако вскоре цены упали по обе стороны Атлантики.

### Россия: не все коту масленица

В одном из предыдущих номеров «Конъюнктуры» мы сообщали об опасениях российских экспертов по поводу возможного возникновения в скором времени дефицита растительного масла на рынках СНГ.

Внешне ситуация выглядит пока достаточно спокойно. Количество предложений на российском рынке не уменьшается, по крайней мере, на протяжении последнего месяца. Правда, следует иметь в виду, что ситуация с импортными поставками в I квартале, да и в апреле этого года, выглядела архискверно, поэтому нельзя исключать, что нынешнее обилие предложений — просто «эффект маятника».

Цены на растительное масло в России относительно стабильны (подсолнечное дорожало в середине июня менее чем на 0,5% за неделю, кукурузное — чуть больше). В Беларуси за май они выросли на 18%, однако поведение цен в нашей не слишком рыночной экономике вряд ли может служить индикатором динамики спроса и предложения.

Пессимистические для потребителя прогнозы по поводу рынка масла в России основывались на предположении, что у внутренних производителей может просто не хватить сырья. Прошлогодний урожай был не слишком высоким, а на мировом рынке

семена подсолнечника в текущем году подорожали с 250 до 320 \$/т. Любопытно, что мнения специалистов о том, как повел себя компания из стран СНГ в этой ситуации, диаметрально противоположны: «благоприятный момент для наращивания экспорта был упущен» и «все, что можно было, увезли на Запад». Так или иначе доля продукции российских заводов на собственном рынке неуклонно снижается.

Если проблемы с сырьем действительно возникнут, то решить их за счет поставок с Украины будет непросто. На днях Кабинет министров этой страны подготовил проект постановления о формировании рынка растительного масла. Согласно этому проекту, восстанавливается госзаказ на товарные семена подсолнечника в размере 1,5 млн т ежегодно. Разрешение на экспорт будет выдаваться лишь после выполнения госзаказа.

Что касается импорта масла из дальнего зарубежья, то имеются данные о большой загруженности заказами венгерских заводов, которые не справляются с их выполнением. Принято даже решение о необходимости расширить производство.

На фоне перспективы увеличения закупок масла за рубежом российскими компаниями любопытно выглядит «разборка» между различными производителями в странах ЕС. Значительная часть масла, поставляемая из этих государств в СНГ, называется оливковым. На деле же оно представляет собой смесь (обычно 15%-ю) оливкового с каким угодно маслом (кукурузным, соевым, рапсовым и т.д.). В принципе, ничего плохого в этом нет, однако определить процентное соотношение различных сортов практически невозможно. А следовательно, существует возможность, используя самые дешевые сорта, обманывать покупателей. Поэтому в свое время в Испании и Италии были приняты законы, запрещающие делать подобные «коктейли». Однако в таких условиях испанские производители играют в ценовой конкуренции французам, португальцам и т.д. Пытаясь решить эту проблему, Испания давит на своих коллег из ЕС, требуя принять аналогичные законы. Те пока что такие требования игнорируют. Однако если решение будет принято, массовому потребителю на просторах экс-СССР об оливковом масле придется забыть: чистый продукт примерно в 4 раза дороже «коктейлей».

Литва: мир — неплательщикам, война — оффшорам! В ближайшее время в Литве может значительно подорожать бензин. Причиной для этого послужит принятие сеймом страны поправок к законам о налоге на прибыль. Согласно им, с 1 июля доходы, поступающие из Литвы в оффшорные компании, будут облагаться 29%-м налогом с оборота. Кроме того, до 1 августа правительство Литвы должно пересмотреть список зон и государств, пользующихся льготами. По разным оценкам, это нововведение пополнил бюджет на сумму от 40-60 млн до 100 млн литов (1 лит = \$0,25). Любопытно, что, «наехав» на оффшоры, сейм снизил санкции против отечественных фирм-неплательщиков налогов.

Однако у «войны» с оффшорными компаниями есть и оборотная сторона. На сегодняшний день 85% компаний, поставляющих энергоносители из России в Литву, зарегистрированы в оффшорных зонах. По сообщению агентства *BNS*, во время слушаний по данному вопросу в сейме один из его членов Кястутис Главицкас обнародовал данные о том, что Мажейкяйский нефтеперерабатывающий завод 90% сырья закупает у оффшорных компаний. Получив «подарок» в виде 29%-го налога, они, естественно, переплачивают его на потребителей бензина. Возможно также повышение цен на газ.

В настоящий момент цены на горючее в Литве и так значительно выше, чем в ряде соседних государств, в т.ч. и в Беларуси (см. табл.).

Юрий ХОВРОВ

Цены на нефтепродукты в Беларуси (ПО «Минскавтозаправка») и Литве, \$/л

| Нефтепродукты | Беларусь | Литва |
|---------------|----------|-------|
| A-76          | 0,26     | 0,4   |
| AI-93         | 0,34     | 0,44  |
| AI-95         | 0,46     | 0,46  |
| ДТ            | 0,22     | 0,34  |

### Пример России заразителен

С 1 мая у наших соседей действует Положение об обязательной русификации товарной маркировки, согласно которому запрещается реализация продуктов питания, не имеющих маркировки на русском языке. Через месяц после вступления в силу этого документа Совет министров Беларуси «перенял передовой» опыт.

Согласно принятому постановлению, с 1 октября текущего года на территории нашей страны будет запрещена реализация товаров, не имеющих аннотации на белорусском или русском языке (название, страна происхождения, фирма-изготовитель, дата выпуска; для продуктов — состав, калорийность, срок хранения, способ приготовления, противопоказания к применению; для ТНП — инструкция по применению).

Товары, ввезенные в Беларусь до принятия постановления, должны быть реализованы до 1 января 1998 года. Штраф за невыполнение данных требований составляет 25% от стоимости товара.

Любопытно, что если в России такой порядок касается только продуктов питания (что довольно логично в плане соблюдения прав потребителя), то у нас решили не мелочиться и распространили действие постановления и на ТНП. Конкретный список товаров, подлежащих обязательной отечественной маркировке, должен быть определен специалистами Госстандарта к 1 октября.

### Торговля подводит итоги

На пресс-конференции, посвященной открытию выставки «Бистро-97», были обнародованы данные Министерства торговли по результатам 5 месяцев текущего года.

Данные свидетельствуют о стабилизации положения в общественном питании, находившемся в прошлом году в тяжелейшем кризисе: товарооборот в январе—мае 1997 года увеличился на 13% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В целом же в сфере торговли розничный товарооборот возрос в сопоставимых ценах на 22% (на предприятиях негосударственной формы собственности — на 23,6%, в госторговле — на 19,7%).

Было отмечено, что снизилась доля продовольственных товаров в общем объеме товарооборота, что свидетельствует о падении покупательной способности населения. На продовольствие наши граждане за январь—май израсходовали 65,7% «оставленных» в магазинах средств, что на 3,5% меньше показателя прошлого года.

Соб. инф.



богатства. Эксперты, мнение которых опубликовала *Financial Times*, объясняют падение цен тем, что «новое поколение менеджеров в центральных банках европейских государств относится к золоту менее трепетно»; для них это не столько средство накопления, сколько просто товар.

Правда, в первой половине июня котировки золота оставались достаточно стабильными. Причинами этого послужили отказ Германии от намерения реализовать часть своих резервов и резкий рост закупок золота азиатскими странами (по сравнению с аналогичным периодом прошлого года почти на 1/4). Однако после того, как появилась информация о желании центробанка Бельгии в течение ближайших 5 лет продавать по 26 т этого металла в год, падение котировок возобновилось. Содействовало «медведям» и укрепление курса доллара. В результате цена тройской унции золота в Лондоне снизилась с \$342,5 (18 июня) до \$338,2 (24 июня). Это самый низкий ее уровень за последние 4 года.

В то же время мировое производство золота стремительно растет. Эксперты считают, что его объем в 1998 году превысит теперешние показатели на 1/4. В таких условиях азиатским странам не удастся «откачать» с рынка излишки, даже если темп увеличения закупок будет сохранен. (Индия в прошлом году увеличила потребление

времени держал трейдеров в напряжении. Это отражалось и на ценах, резкие колебания которых следовали одно за другим. Задать устойчивость тенденции в их изменениях не мог даже рост цен на бензин (сезонный пик спроса в основных странах-потребителях).

Если во второй половине мая—начале июня цены снизились почти до 18,5 \$/баррель, т.е. на 14%, то слухи о том, что переговоры находятся на грани срыва, привели к росту котировок к 23 июня до 19,2 \$/баррель. После того, как стороны пришли к согласию, будущее нефтяного рынка казалось достаточно предсказуемым, и трейдеры повели игру на понижение. 24 июня цена барреля Brent-сметы составила \$19,03. Кроме информации о переговорах, на поведение трейдеров *NYMEX* сказался и постоянный рост запасов нефти и мазута в США.

Однако ОПЕК ответила на продолжение сроков иракских поставок ужесточением квот, и уже 25 июня баррель сырой нефти на *NYMEX* стоил \$19,52.

Наметившееся в Бразилии потепление породило надежды на прекращение беспрецедентной гонки цен на кофе. Предварительные прогнозы на урожай арабики в Латинской Америке были достаточно оптимистичны, и, хотя на рынке по-прежнему ощущается дефицит кофе, можно было предположить, что события 17



## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

| Фирма  | Ассортимент  | Страна-производитель                               | Покрытие   | Цвет  | Цена  | Телефон   | Примечание   |
|--|--|--|--|---|---|---|--|
| <b>ABSOLUT</b><br><b>UNIS</b><br>СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС»<br>ул. Гикало, 9;<br>время работы:<br>9.00-18.00;<br>выходной - воскресенье                             | многофункциональная офисная мебель Odson<br>многофункциональная офисная мебель Mee<br>многофункциональная офисная мебель Mee metatello<br>мебель для руководителей Quak<br>мебель для руководителей Methos<br>мебель для офисов и домашних кабинетов Day   | Италия (Teogema Office)                            | меламин<br>ламинат<br>меламин<br>экологически чистый лак<br>ламинат, крошка из ПВХ   | антрацит, жемчужно-серый, орех<br>аквамарин, орех, светло-серый<br>орех, орех-мрамор<br>зеленый нефрит, орех-океаном<br>светло-зеленый, серый, слоновая кость | с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель<br>на 7...19%                 | 239-8084<br>239-8480<br>239-8606  | индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ  |
| <b>АЛЬМАГОР</b>  | офисные наборы «Вена», платяные шкафы  | Беларусь   | нат. шпон (дуб, бук)   | черный, комбинир.   | \$550...90  | 226-3734<br>226-3559<br>226-3737  | завод-производитель  |
| <b>АНДЖЕЙ-РИТТЕР</b>   | офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линкс», «Вена» и др.<br>компьютерные рабочие столы<br>шкафы для одежды (в асорт.)<br>шкафы для документов (в асорт.)<br>мебель, предназначенная для исполнителей<br>для менеджеров<br>для руководителей<br>офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы | Беларусь   | меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, бук, ясень и др.   | более 30 вариантов (черный, красный, белый, светлый дуб, вишня, металл и др.)   | от 17,5 млн руб.<br>от 1,7 млн руб.<br>от 2,95 млн руб.<br>от 1,9 млн руб.  | ул. Варашени, 17, офисы 202, 208; с/адрес: РБС (ул. Я. Купалы, 27), пр. Машерова, 9; Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714 |  |
| <b>АСПЕКТ</b>  | офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линкс», «Вена» и др.<br>компьютерные рабочие столы<br>шкафы для одежды (в асорт.)<br>шкафы для документов (в асорт.)<br>мебель, предназначенная для исполнителей<br>для менеджеров<br>для руководителей<br>офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы | Германия, Италия                                   | дески, варианты натуральных и искусственных покрытий   | сочетание различных цветов и оттенков   | \$160...1200<br>\$400...2000<br>\$1300...5000<br>от \$4500                  | 275-3525<br>275-3652  | дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20  |
| <b>VOIS COMPANY</b><br>САЛОНЫ МЕБЕЛИ:<br>ул. Харьковская, 15,<br>ул. Богдановича, 60;<br>время работы:<br>9.00-18.00;<br>выходные:<br>суббота, воскресенье | кабинеты<br>шкафы, столы (в асорт.)<br>шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte<br>кресла (для руководителя, персонала), стулья  | Беларусь<br>Польша<br>Италия                       | шпон ценных пород древесины<br>меламин<br>кожа, ткань  | бук, венге, вишня, светлый дуб, красное дерево<br>черный, дуб, вишня<br>гранит-кож<br>черный, серый   | 35,3...55,2 млн руб.<br>2,3...4,8 млн руб.<br>1,4...5,0 млн руб.<br>от \$19 | 254-6902<br>234-6143  | материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка и сборка  |
| <b>ДОРАТО</b><br>Furniture for Offices and Banks   | офисная мебель фабрик Riv Office, Las Office<br>офисные кресла, стулья   | Италия   | меламин, ламинат, шпон<br>ткань, кожа, кожзам  | различный   | от \$130<br>от \$22   | 269-9442<br>263-9627<br>269-9838  | поставка со склада и под заказ; система скидок на опт  |
| <b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>  | офисная мебель   | Беларусь, Польша и др.                             | ламини-рованная ДСП, ткань, кожа   | черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металл  | \$22...390  | 226-9885<br>223-3305  | БК «Минскспец» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Старожитовская, 8)   |
| <b>ИТН ДИЗАЙН</b><br>САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ<br>ул. К. Либинехта, 68-101   | многофункциональная офисная мебель Mascagni<br>офисные кресла, стулья Esseri<br>офисные аксессуары Multiform<br>компьютерные, принтерные столы Multiform<br>наст. лампы, светильники, постеры Massive  | Италия, Венгрия<br>Австрия<br>Бельгия              | меламин, ламинат, нат. шпон<br>ткань, кожа<br>ударопрочный поликарбонат, антивандальн.<br>высокопрочный меламин<br>металл, пластик, дерево                 | различный<br>различный<br>более 30 вариантов<br>светло-серый<br>более 30 вариантов  | от \$196<br>\$50...550<br>\$3,3...556<br>\$210...574<br>\$22...750          | 223-6835<br>223-6623<br>223-6535<br>222-4474<br>213-5288  | доставка, сборка, компьютерное проектирование; гарантия 2 года; эксклюзивный представитель Multiform в Беларуси; ступенчатая и плавная регулировка высоты стола; поставка со склада и под заказ                  |
| <b>ЛИГАЛ</b>   | многофункциональная офисная мебель   | Италия, Польша                                     | меламин, ламинат, шпон, массив   | по желанию  | от \$86   | 223-6835<br>223-6623<br>223-6535  | поставка со склада и под заказ   |
| <b>МАЙПЛ MARLE</b>   | компьютерная, офисная мебель Zipsa<br>офисная мебель (система модулей) «Пенарумамель»<br>литые системы офисной мебели Martella<br>офисные аксессуары Multiform<br>офисные кресла, стулья   | Финляндия-Россия<br>Финляндия<br>Австрия<br>Италия | сверхпрочный меламин<br>бук, белый, черный<br>полиуретан, нат. шпон, массив<br>ударопрочный поликарбонат, антивандальн.<br>иностротканная ткань, нат. кожа | бук, белый, черный<br>20 вариантов<br>более 30 вариантов<br>11 вариантов  | от \$66<br>от \$21<br>?<br>от \$4,5<br>\$40...264                           | 234-4342<br>234-4634  | поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект, планировка, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины |
| <b>СТАННЕР</b><br><b>FINA VLATI</b><br>Старовиленский тракт, 28/1;<br>время работы:<br>10.00-20.00   | офисная мебель (в асорт.)<br>мебель для офисов и банков<br>офисные кресла, стулья<br>настольные лампы, светильники, бра  | Италия<br>Италия<br>Австрия                        | меламин, ламинат, шпон ценных пород древесины<br>металл, кожа, ткань<br>металл, пластик, дерево  | по желанию<br>более 30 вариантов<br>более 100 вариантов<br>более 20 вариантов   | ?<br>от \$180<br>от \$50<br>от \$25   | 276-9207<br>276-9225<br>237-7011<br>237-8417<br>228-3332  | поставка под заказ; индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ  |
| <b>ТУССОН</b><br>ул. Пуликова, 53  | многофункциональная офисная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesis  | Италия   | меламин, ламинат, шпон, массив   | серый, березово-серый, орех, темный орех  | \$113...2000  | 236-4288<br>236-3137<br>236-5293  | поставка со склада и под заказ; бесплатно: дизайн-проект, планировка, доставка по Минску, сборка   |
| <b>FURNITURE LUXE</b><br>ул. Лынькова, 17  | многофункциональная офисная мебель<br>мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов  | Беларусь   | ламинат, постформинг   | более 30 вариантов по желанию   | 228-5558<br>228-5559<br>228-5764<br>228-5763                                | 228-5558<br>228-5559<br>228-5764<br>228-5763  | гарантия качества; индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка   |

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

| Фирма  | Ассортимент   | Страна-производитель   | Материал, цвет   | Цена  | Телефон                                      | Примечание   |
|--|---|------------------------|--|---|--|--|
| <b>АЛЬМАГОР</b>  | корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в асорт.), журнальные столы, кресла      | Беларусь               | массив, ДСП, нат. шпон   | \$35...700                                    | 226-3734<br>226-2300                         | торговый центр (ул. С. Ковалевской, 5)   |
| <b>VOIS COMPANY</b><br>САЛОНЫ МЕБЕЛИ:<br>ул. Харьковская, 15,<br>ул. Богдановича, 60;<br>время работы:<br>9.00-18.00;<br>выходные:<br>суббота, воскресенье | кухни «Лиза»<br>детские комнаты «Чебурашка»<br>спальни «Катерина»                 | Беларусь               | меламин, МДФ (белый)<br>шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, гонимованный дуб) | 24 млн руб.<br>21,9 млн руб.<br>29,4 млн руб. | 254-6902<br>234-6143                         | материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; бесплатная доставка и сборка |
| <b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>  | мебель для дома (в асорт.)  | Беларусь, Польша и др. | ламинированная ДСП   | \$15...790                                    | 223-3305                                     | м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)  |
| <b>СТАННЕР</b>   | мебель для дома (в асорт.)  | Италия                 | ламинат, ДСП, нат. шпон  | \$2000...5000                                 | 276-9207<br>276-9225<br>276-6111 (сот.)      | любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ   |
| <b>ТЕКНОБЕЛ</b><br>ул. Захарова, 31  | мебель для дома (в асорт.)  | Италия                 | ламинат, нат. дерево, пак  | \$16...10000                                  | 236-8586                                     | индивидуальная комплектация; бесплатная доставка   |
| <b>FURNITURE LUXE</b><br>ул. Лынькова, 17  | кухня (более 20 наименов.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские | Беларусь               | ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)   | производителя                                 | 228-5558<br>228-5559<br>228-5764<br>228-5763 | гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка                               |

## ЛИКБЕЗ

## Как должен выглядеть ваш офис

1. Попробуйте взглянуть на свое рабочее место глазами постороннего человека, а потом ответить на вопрос: захотел бы я прийти к человеку, работающему в таком кабинете, а если захотел, то что бы этот кабинет мог сказать мне о своем хозяине.
2. Воспринимайте ваш офис как свой дом независимо от его размеров и продумайте все мелочи с точки зрения хорошего тона так, как вы обдумывали бы обстановку и убранство собственного жилища.
3. Удостоверьтесь, что любой, даже самый незначительный предмет в вашем кабинете выбран так, чтобы подчеркнуть ваш имидж.
4. Если вам для работы обязательно нужны горы бумаг, устройте аккуратную, прибранную приемную для посетителей, а текущую работу делайте в другой комнате. Если кабинет у вас слишком маленький или вам выделен лишь стол в большом помещении, заведите себе выдвижной «мусорный» ящик, куда будете прятать все бумаги как только к вам кто-нибудь придет.
5. Номера телефонов и документы, которые доверили лично вам, храните так, чтобы их не смог нечаянно прочесть ни другой работник фирмы, ни посетитель.
6. Постарайтесь не обедать за рабочим столом. Если нет другого выхода, убедитесь, что поблизости нет никого из клиентов или посетителей, которые могли бы это видеть, а после еды непременно все уберите (особенно крошки).

Из книги Д. Ягера  
«Деловой этикет: как выжить и преуспеть в мире бизнеса»

Ассортимент «Салона финской мебели» отвечает высоким требованиям дизайна и качества, предъявляемым к современному интерьеру. Предлагаются:  
— спальни, мягкая мебель, детские, сауны (модели 1997 года), а также весьма эффектная и практичная кухонная мебель в конфигурации, идеально подходящей к размерам вашей кухни;  
— разнообразные модели дверей и столешниц — от классики до авангарда — в широкой цветовой гамме, выполненная с использованием натурального дерева и пластика.  
Кухня может быть строгой, помпезной или скромной, но в любом случае она должна быть функциональной, стильной и уютной.  
Всегда к вашим услугам — квалифицированная помощь дизайнеров.  
«Салон финской мебели»:  
г. Минск, ул. Московская, 1;  
т/ф 222-05-34.

**МЕБЕЛЬ ИЗ ФИНАЛАНДИИ**  
Лучшие кухонные гарнитуры  
более 750 оттенков  
9 пород древесины  
спальни, мягкая мебель, ванные комнаты, сауны, шкафы  
с раздвижными дверцами  
по индивидуальным заказам

Приглашаем к сотрудничеству дизайнеров и архитекторов  
г. Минск, ул. Московская, 1  
тел. 222-05-34

**ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ НЕМНОГО КОМФОРТА**

**ИЗГОТОВИМ И УСТАНОВИМ В КОРОТКИЕ СРОКИ**

ОКНА, БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ, ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ ИЗ ПЛАСТИКА  
канадские материалы и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ СЕТКИ ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14  
т/ф (017) 227-76-73  
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

товар сертифицирован

т/ф: 266-06-99  
269-12-15  
266-04-01

**ЖАЛЮЗИ РОЛЛЕТЫ**  
**МАРКИЗЫ**  
**РАДИАТОРЫ CALIDOR**  
**ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

Гарантия — 1 год

**ИДЕАЛЬНЫЙ СТИЛЬ**

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

| Фирма              | Жалюзи        |           | Роллеты                                      |           | Маркизы       |                         | Телефон              |
|--------------------|---------------|-----------|--|-----------|---------------|-------------------------|----------------------|
|                    | Цена, \$/кв.м | Установка | Цена, \$/кв.м                                | Установка | Цена, \$/кв.м | Установка               |                      |
| <b>ЛИГОС-ЮНИОН</b> | 12            | 15...28   | 10% от цены заказа                           |           |               |                         | 213-4056<br>233-1881 |
| <b>МАКИНВЕСТ</b>   | 12            | от 16     | 10% от цены (гориз.)<br>5% от цены (вертик.) |           | от 200        | 10...15% от цены заказа | 268-3200<br>266-3835 |

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

| Фирма              | Наименование покрытия           | Страна-производитель | Толщина покрытия, мм | Ширина рулона, см | Цена, \$/кв.м | Телефон              |
|--------------------|---------------------------------|----------------------|----------------------|-------------------|---------------|----------------------|
| <b>ГОРО</b>        | ковровое Shaw                   | США                  | 5...20               | 366               | от 4,9        | 226-0312<br>227-6138 |
|                    | рулонное ПВХ-покрытие Armstrong | Швеция               | 2                    | 160, 200          | от 12,9       |                      |
|                    | ПВХ-плитка Armstrong            | Англия               | 2,5                  | 30 x 30           | 8,9           |                      |
| <b>ДАГМА</b>       | линолеум                        | Индия, Франция       | 1,3...3,0            |                   | от 3,8        | 236-1230             |
| <b>ЛИГОС-ЮНИОН</b> | линолеум                        | Словения             | 1,1...3,0            | 200, 300          | от 5,2        | 213-4056<br>233-1881 |
| <b>РОТОКЛОН</b>    | ковровое на пористой основе     | Франция              | 6                    | 400               | 8,6           | 268-4296             |

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

| Фирма                                  | Ассортимент  | Страна-производитель | Покрытие                                | Цвет                                    | Цена, \$ | Телефон              | Примечание   |
|--|--|----------------------|---|---|----------|----------------------|--|
| <b>АЙВОРИ</b>                          | прилавки, витрины, горки, кассовые аппараты                                  | Беларусь             | алюминиевый профиль, металл, полимерное | по желанию                              | ?        | 226-4429<br>220-9465 | индивидуальное проектирование, доставка, установка |
| <b>КОМАНДОР</b><br>ул. Каленоского, 21 | универсальная система стальных кубов: прилавки, горки, витрины               | Беларусь             | зеркальное, матовое, прозрачное         | зеркало, черный кофе, прозрачное стекло | от 60    | 265-6168<br>265-3892 | дизайн, доставка, установка                        |
|  | универсальная система стальных труб: потолки, вешалы, стеллажи               |                      | полимерное                              | по желанию                              | от 100   |                      |  |
|  | прилавки, горки  |                      | ламинат                                 | черный, белый, серый                    |          |                      |  |
| <b>МЕАКОР</b>                          | женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды | Беларусь             | пластик                                 | черный, белый                           | 8        | 232-7768<br>268-3791 | собственное производство                           |
|  | глухие прилавки  |                      | ламинат, лакированное                   | белый, черный, мрамор, под дерево       | от 100   |                      |  |
|  | остекленные прилавки   |                      |   |   |          |                      |  |
|  | горки  |                      |   |   |          |                      |  |



## МАТЕРИАЛЫ

# Надежные крыши от «МеталлПрофиля»

Среди способов вложить деньги лучшим считается тот, при котором они будут работать на вас долго, надежно и вернуться назад, продолжая приносить максимальную пользу. Доллар могут «отменить», зарплату понизить, в бизнесе временно случится сбой, а дом будет верно служить долгие годы.

Если театр начинается с вешалки, то о доме судят по его внешнему виду — в том числе и по кровле.

Естественно, для современного дома неприемлемы некогда популярные плоские крыши, крытые битумными или рулонными материалами. «Накрывать» дом примитивным оцинкованным железом или канцерогенным асбестосодержащим шифером вследствие его опасности для здоровья — тоже не выход. Да и не может шифер с его унылым серым цветом стать достойным завершением коттеджа или дома. Оцинковка, в свою очередь, не позволяет установить вентиляцию кровли — она «не дышит». Кроме того, для защиты от коррозии ее необходимо постоянно красить. Поэтому сегодня многие выбирают современные кровельные покрытия.

В Европе давно известна металлочерепица — экологически чистый, легкий, прочный, герметичный кровельный материал, отвечающий самым высоким стандартам качества и долговечности. Это — прочная оцинкованная сталь, защищенная несколькими антикоррозийными слоями и покрытая специальным термостойким

пластиком. Она не лопается, не коробится, не требует окраски и ремонта, выпускается различных конфигураций и цветов.

Уже многие смогли оценить качество нового кровельного материала. К достоинствам металлочерепицы можно отнести:

- долговечность: гарантийный срок службы — 30–50 лет (реально же срок службы металлочерепицы равен сроку эксплуатации здания);
- малая масса листов;
- простота при устройстве кровель любой сложности;
- повторение формы и фактуры классической черепицы.

Лидером по производству металлочерепицы и комплектующих в России и странах СНГ является фирма «МеталлПрофиль». Имея собственное производство в России и используя технологии и материалы ведущих европейских фирм SAAB (Швеция) и British Steel (Великобритания), «МеталлПрофиль» предлагает белорусскому потребителю кровельные покрытия из металлочерепицы, приспособленные к нашим климатическим условиям. Новейшее оборудование и производственные мощности позволяют «МеталлПрофиль» оперативно выполнять индивидуальные заказы с учетом цвета и длины (от 0,95 до 12 м), элементов отделки и водостоков. Все производство, включая завершающий этап — штамповку и нарезку, осуществляется в Москве на самом современном оборудовании, аналогичном применяемому в Швеции. При этом процесс производства полностью компь-

ютеризирован.

Фирма изготавливает кровельные и стеновые профили с покрытиями из полиизола, полиэстера, а также из традиционной оцинкованной стали. Это позволяет выпускать современные и эстетичные модульные конструкции любых размеров, а применение теплоизоляционных материалов Isover дает возможность собирать панели типа «сэндвич» для строительства утепленных помещений. Они имеют высокие эксплуатационные характеристики, поэтому именно по такой технологии построено большинство производственных, складских и торговых помещений во всем мире.

С ассортиментом продукции можно ознакомиться на складе фирмы «МеталлПрофиль» в Минске. Причем цены на металлочерепицу различных цветов, профнастил, элементы отделки кровли, водостоки, утеплители — самые низкие в Республике Беларусь. Специалисты фирмы, прошедшие обучение и стажировку в Швеции, окажут помощь в доставке и монтаже кровли. В результате ваш дом, приобретающий надежную крышу, превратится во дворец.

ООО «МеталлПрофиль»

головной офис:  
(095) 159-72-97,  
представительство  
в Ростове:  
(8632) 22-37-33;  
представительство  
в Минске:  
ул. Калинина, 35;  
тел. 247-24-67.

## Где заказать кровельные материалы

### «ЗАБУДОВА»

(отдел маркетинга — г. Минск, ул. Антоновская, 2; тел. 295-75-25, 236-16-73)

Фирма «Забудова» занимается проектированием и строительством коттеджей. Благодаря наличию современного импортного оборудования и технологий «Забудова» является также крупнейшим в Беларуси производителем качественных и экологически чистых строительных материалов:

- цементно-песчаной черепицы (гарантия — 30 лет);
- оконных блоков из клееного массива древесины с двойным или тройным остеклением, с 1 или 2 степенями свободы;
- дверных блоков из клееного массива древесины;
- изделий из ячеистого бетона (стеновые блоки, панели, перегородки, перекрытия);
- сухих растворных смесей для внутренних и наружных работ;
- гашеной и негашеной извести тонкого помола.

### «САКРАМЕНТ»

(г. Минск, пр. Ф. Скорины, 130/2; тел. 268-58-92, 268-56-40)

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягкой кровли, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа на основе стеклоткани и полиэстера (бикрост, бикропласт, изопласт и др.).

«Сакрамент» — одна из первых фирм, работающая с этими материалами, и первая из негосударственных организаций, получившая лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание. Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягкой кровли. Гарантия на работы — от 3 лет.

### «ЦЕНРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ»

(ул. Захарова, 76; т/ф 236-10-93, 236-12-32)

Металлочерепица фирмы Rappla Centrostal — это профилированная оцинкованная жель с пластиковым покрытием широкой цветовой гаммы, которая гарантирует высокое качество и долговечность. Гофрированная поверхность прекрасно устраняет шум дождя и ветра. Монтаж кровли можно произвести самостоятельно благодаря минимальному числу соединений. Опытные специалисты рассчитают оптимальное количество листов необходимой длины. Избежать поперечных сечений при настиле кровли можно, заказав в фирме листы нормативной ширины и любой длины, под конкретные размеры ската крыши. Масса кровельного покрытия — около 5 кг/кв.м, что приводит к значительной экономии при устройстве стропильной системы и обрешечивании. Предлагаются различные комплектующие для кровли и систем водослива. По желанию заказчика фирма производит монтаж кровли.

## МЕТАЛЛОЧЕРЕПИЦА

на складе в Минске

Тип «ЭЛИТ» Полиэстер Пластизол  
высота — 54 мм от 10,0 \$/м² от 12,0 \$/м²  
Тип «МОНТЕР»  
высота — 39 мм от 9,2 \$/м² от 11,2 \$/м²

## ПРОФНАСТИЛ

на складе в Минске

Цинк Полиэстер Пластизол  
Кровельный от 6,5 \$/м² от 9,0 \$/м² от 11,0 \$/м²  
Стеновой от 6,5 \$/м² от 9,0 \$/м² от 11,0 \$/м²

Водостоки  
Элементы отделки  
Утеплители  
Пароизоляция  
Монтаж «под ключ»

Скидки за предварительный заказ:  
2 недели — 5%  
4 недели — 10%  
6 недель — 15%

г. Минск,  
ул. Калинина, 35  
тел. 247-24-67

ООО «МеталлПрофиль»

## УСТРОЙСТВО И РЕМОНТ МЯГКОЙ КРОВЛИ

### НОВЫЕ КРОВЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

на основе стеклоткани, полиэстера с посыпкой и пленочным покрытием:

### БИКРОСТ БИКРОПЛАСТ ИЗОПЛАСТ

- предназначены для ремонта и устройства кровельных покрытий, гидроизоляции мостов и фундаментов
- прочки и пластичны
- скорость и удобство в работе: все материалы — наплавляемого типа
- срок службы — не менее 10 лет

Доставка материалов по любому адресу. Скидки постоянным клиентам. Государственные расценки в соответствии с ГОСТами и СНиПами. Гарантия на работы — от 3 лет.



## ФИНСКАЯ МЕТАЛЛОЧЕРЕПИЦА



от 9,99 \$/кв.м



ИП «ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ» г. Минск, ул. Захарова, 76  
т/ф: 236-12-32, 236-10-93

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

| Фирма   | Ассортимент  | Страна-производитель | Цена                                       | Примечание   | Телефон                                 |
|---|--|----------------------|--|--|---|
| АЛЕНА-91  | монтажные пены (0,75 л)  | Бельгия              | от 55,3                                    | склад: прудостроительный союз  | 213-4270<br>276-9743                    |
|   | универсальные силиконы (0,31 л)  |                      | \$3,3                                      |  |   |
|   | алюм. миксты, терм. пены   |                      |  |  |   |
| ВДД<br>представительство<br>ОАО «Гомельстекло»<br>в г. Минске       | основное стекло (4, 5, 6 мм)   | Беларусь             | 60 000.<br>70 000.<br>120 000<br>руб./кв.м |  | 250-8996                                |
| ГОРО<br>крупнейший поставщик<br>отделочных материалов<br>в Беларуси | подвесные потолки Armstrong  | Нидерланды           | от 10,3 \$/кв.м                            | опт. и роз. пошт. с доставкой<br>предоставляются<br>существенные<br>скидки     | 226-0312<br>277-6138                    |
|   | потолочные светильники   | Италия,<br>Беларусь  | от \$3,9                                   |  |   |
|   | стеновой и потолочный гипсокартон Knauf                                | Германия,<br>Швеция  | от 3,4 \$/кв.м                             |  |   |
| ДАГМА   | стеновые панели Vox (0,1 x 0,6 м)                                      | Польша               | от 7,7 \$/кв.м                             | впервые на белорусском рынке: пластик, плитка, панели строительной организации | 236-1230                                |
|   | подвесные потолки  | Германия             | от 11 \$/кв.м                              |  |   |
|   | пластиковые панели Decolink (0,25 x 2,70 м)                            | Бельгия              | от 10 \$/кв.м                              |  |   |
|   | виниловый  | Индия                | от 3,3 \$/кв.м                             |  |   |
| ЗАБУДОВА  | цементно-песчаная черепица, оконные блоки, изделия из ячеистого бетона | Беларусь             | -  | система сэндвич  | 295-7525<br>216-1673                    |
| ИЛМАКС  | стеновые и потолочные панели из ПВХ                                    | Бельгия,<br>Франция  | от 7,9 \$/кв.м<br>от 18,5 \$/кв.м          | гибкая система сэндвич   | опт.<br>235-2601<br>розница<br>235-1203 |
| ЛИГОС-ЮНИОН   | стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП                               | Бельгия,<br>Польша   | от 8,3 \$/кв.м                             | склад  | 213-4056<br>233-1881                    |
| САКРАМЕНТ   | кровельные материалы (бикрост, бикропласт, изопласт и др.)             | Россия               | от 2,5 \$/кв.м                             | склад, гибкая система сэндвич  | 268-5640<br>268-5892                    |
|   | кровельные и гидроизоляционные работы                                  |                      | от 6 \$/кв.м                               | по всей территории Беларуси, гомельская, гродненская, гарантия — от 3 лет      |   |
| ФИЛИПП  | стеновые и потолочные панели (гайдинг) из ПВХ                          | Канада               | от 6 \$/кв.м                               | склад  | 234-8630<br>234-9218                    |
|   | водосточные желоба, трубы из алюминия                                  | США                  | от 4,53 \$/п.м                             |  |   |
|   | стеновые панели (1,22 x 2,44 м)  |                      | ?  |  |   |
| ФРИАЛ   | замки, петли, фурнитура для окон и дверей                              | Турция               | от \$1                                     | -  | 236-7470<br>236-9813                    |
| ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ  | металлочерепица, профнастил, водосточные желоба                        | Финляндия            | от 9,99 \$/кв.м (черепица)                 | -  | 236-1232<br>236-1093                    |

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768), ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200 000 РУБ.

Тема следующей полосы «Интерьер» — лаки, краски.  
Принимать рекламу — до 2 июля. Т/Ф 226-96-78



крупнейший белорусский  
производитель  
предлагает качество

## ...КРУПНЫМ ПЛАНОМ — КАЧЕСТВО

черепица цементно-песчаная с защитным  
водоотталкивающим покрытием

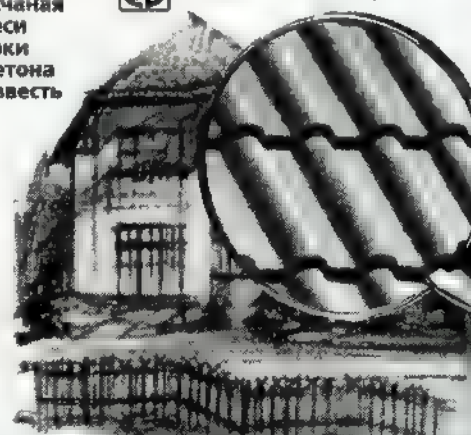
- Черепица цементно-песчаная
- Сухие строительные смеси
- Оконные и дверные блоки
- Изделия из ячеистого бетона
- Гашеная и негашеная известь

ГБ ГАРАНТИЯ НА ЧЕРЕПИЦУ — 30 ЛЕТ

технологии и оборудование  
ведущих европейских фирм:  
«Eisenmann», «Hebel», «Wernig»  
«Partek Concrete Engineering Ltd.»

### отделы сбыта:

Минск: (017) 295-75-25, 295-75-26,  
факс: 295-75-96, 295-75-97  
Чистый: (01773) 9-03-48, 9-91-38,  
9-95-92, 9-02-24, 9-02-16,  
9-93-75, 9-02-17  
Гомель: (0232) 63-75-77  
Гродно: (0152) 39-99-22





# Полгода радостей и надежд

Развитие событий в области компьютерных технологий достигло за последние 6 месяцев невиданных темпов. Одной из главных причин анонсирования новых линеек процессоров — *Pentium MMX*, *AMD-K6MMX*, *Cyrix 6x86MX*, *Pentium II*. Лидеры наперебой анонсировали новые подходы и рисовали светлое будущее ПК, стоимость эксплуатации которых, по их мнению, завтра станет невиданно низкой (но она продолжала расти). Весенние выставки ломались от посетителей и фантастических прогнозов. Впервые за последние годы, после рождественского всплеска продаж, февральско-мартовского затишья так и не последовало. И хотя темпы роста рынка падают не только в Беларуси, но и во всем мире, сам рынок информационных технологий (ИТ) расширяется и изменяется неизменно быстро.

Последней в этой череде событий стало анонсирование новой серии процессоров *6x86MX PR166*, *PR200*, *PR233* от *Cyrix* (*PR* — *Performance Rating*). Масовое их производство планируется на август-сентябрь, поэтому на нашем рынке они пока недоступны. Зато можно приобрести процессоры из объявленной в начале апреля серии *AMD-K6MMX*. По производительности под *Windows 95* они не только не уступают новым процессорам *Intel*, но по ряду параметров даже превосходят их.

Отличительной чертой, которая так важна для белорусских покупателей ПК, является то, что процессоры *AMD* и *Cyrix* (и решения на их базе) стоят существенно дешевле своих именитых конкурентов от *Intel*. Исходя из этого, следует ожидать, что осенью война цен среди производителей ПК приведет к резкому снижению стоимости готовых систем даже на платформе *Intel*. Важно также то, что кроме новых высокопроизводительных процессоров на нашем рынке стали доступны материнские платы, которые обеспечивают их поддержку.

Говоря о системных платах, необходимо отметить, что предложение качественных продуктов этого класса расширилось как в области розничных продаж, так и в секторе оптовых поставок комплектующих. Если раньше это были в большинстве своем платы от *Intel*, то сегодня выбор гораздо богаче. Появилось достаточно много моделей от

*Asustek* (3-4 предложения и широкая линейка). На белорусский рынок с серьезными намерениями и хорошей технической поддержкой вышла продукция *AOpen*. Еще один производитель системных плат, который входит в мировую десятку, — *Abit* — также активно предлагается сегодня на нашем рынке. Изредка встречаются материнские платы *GigaByte*. Тенденция увеличения предложения качественных материнских плат, несомненно, обуславливается спросом, и это радует.

Несмотря на то, что в секторе настольных ПК доминируют *ошп name-ПК* местной сборки, заказать новую машину на 486-м процессоре в Минске стало довольно серьезной проблемой. Если в начале года компьютер на *Pentium 100* считался достаточно неплохим выбором, то сегодня — это решения на базе процессоров с частотами 133 и 166 МГц. После того как *Pentium 100* и *Pentium 120* были сняты с производства, идет распродажа складских остатков. Скорее всего, осенью наиболее популярными на отечественном рынке новых ПК будут машины на процессоре *Pentium 166*, а к концу года средней станет персоналка на *Pentium 200* с объемом оперативной памяти 32 Мб, 3-гигабайтным винчестером и 15-дюймовым монитором. Учитывая конкурентоспособность решений от *AMD* и *Cyrix*, утверждать однозначно, что все они будут строиться на процессорах *Pentium* от *Intel*, не приходится.

Наиболее популярной в настоящее время оперативной памятью является *EDO* (*Extended Data Output*) *DRAM*. При модернизации найти обычную еще год назад 60-70-наносекундную память *FPM* (*Fast Page Mode*) *DRAM* уже довольно сложно. Часть пользователей стремятся применять в своих системах *SDRAM* (*Synchronous DRAM*), что приводит к появлению в последнее время хоть и малого, но устойчивого предложения этого типа памяти. Впрочем, спрос на *SDRAM* соотносится с предложением системных плат на чип-

но, но похоже, что процессор *AMD* предыдущего поколения *K5* получил наконец признание на отечественном рынке. Часто, указывая в строчной рекламе *Pentium*, поставщики устанавливают в собираемые машины *K5*. Обладая при решении офисных задач реально более высокой производительностью, чем процессоры *Intel* (речь не идет о специфических приложениях типа *AutoCAD* или *3D Studio*, интенсивно использующих арифметику с плавающей точкой), этот процессор пользуется на нашем рынке растущей популярностью



сете 430VX, имеющих разъемы *DIMM*. Колебания цен на память, наблюдавшиеся в конце прошлого года, сегодня уменьшились и можно говорить о некоторой стабилизации цен.

В конце прошлого года довольно активно предлагались ПК, построенные на материнских платах, в которых использовался набор микросхем 430FX (*Triton*). Сегодня это в прошлом. На рынке доминируют системные платы на наборах 430HX и 430VX. Недавно появившиеся решения на чипсете 430TX пока достаточно дороги и говорить о их рынке или тенденциях не приходится.

Трудно утверждать однознач-

но, что удачные модели *K5 133* и *K5 166* в сочетании с доступными, хорошо их поддерживающими материнскими платами обеспечивают неплохой трамплин для *AMD-K6MMX*. Ажиотаж подогревается еще и тем, что следующее поколение процессоров *AMD*, судя по оценкам экспертов, поддерживая *MMX*-технологии, не уступает даже новейшим продуктам *Intel* с индексом *II*.

## Идем? Куда?..

Печально, но факт: подавляющее большинство отечественных производителей ПК в последние 6 месяцев стало устанавливать еще менее качественные систем-

ные платы, пытаясь оправдать свои действия требованиями массового рынка по снижению цен на готовые системы. Если говорить о среднем компьютере, цена на который остается постоянной при росте его возможностей, приходится констатировать, что качество массового белорусского *ошп name-ПК* продолжает падать.

В Минске средний компьютер по-прежнему поставляется не с 15-дюймовым монитором, а с 14-дюймовым, хотя покупать 15-дюймовые модели стали намного активнее. Ниша 14-дюймовых мониторов на мировом рынке сегодня осталась для наименее известных производителей и о качестве 14-дюймовых моделей в связи с этим говорить не приходится. Даже известные производители, продолжая выпуск 14-дюймовых моделей, в силу низкой конкуренции на мировом рынке (в офисах сегодня всюду работают с 15- и 17-дюймовыми экранами) не стремятся улучшить качество своих изделий.

За последние полгода даже с нашего рынка почти исчезли мониторы с аналоговым управлением. Большинство моделей (в т.ч. 14-дюймовые) поставляются с цифровым управлением. Если сегодня предлагается 15-дюймовая модель с аналоговым регулированием параметров — скорее всего, что она была выпущена в первой половине 1996 года и просто завалялась на складах.

Для видеоакселераторов стандартом де-факто остался чипсет *S3 Trio 64V+*. Видеоадаптеры на наборе микросхем *S3 Trio 64* практически исчезли из продаж. В настоящее время считается нормальным, когда видеокарта даже бизнес-ПК имеет хотя бы программную поддержку *MPEG* и видеопамять 2 Мб.

Не может не радовать, что в последнее время на белорусском рынке видеоадаптеров стали доступны изделия целого ряда известных мировых производителей

лей. Если в начале года наблюдалось засилье видеоадаптеров на наборе микросхем *S3 Trio*, то сегодня появились достойные конкуренты.

Расширилось предложение моделей на чипсетах от *Cirrus Logic*, благодаря своей отличной аппаратной совместимости пользующихся популярностью у производителей *brand name*-техники. Начались централизованные поставки качественных недорогих моделей от *Matrox*. Устойчивым стало предложение по оригинальной продукции *ATI Technologies*. Учитывая то, что видеоплаты *Asustek* также строятся на наборах микросхем *ATI*, предложение качественных производственных видеокарт стало намного разнообразнее. Все это свидетельствует о росте спроса на качественные видеоакселераторы.

Что касается винчестеров, то этот сегмент рынка всегда отличался своим непостоянством. Связано это как с проблемами поставок, отсутствием на нашем рынке представителей некоторых крупных производителей жестких дисков, так и качеством отдельных моделей. В настоящее время на белорусском рынке активно работают несколько крупных поставщиков продукции компаний *Fujitsu*, *Seagate*, *Western Digital*.

Производство других известных мировых производителей поставляется местными компаниями на рынок эпизодически. Несмотря на некоторые нарекания со стороны потребителей, самыми ходовыми винчестерами по-прежнему остались продукты компании *Seagate*. И хотя не так давно с некоторыми ее моделями были проблемы, в последнее время качество жестких дисков этого производителя улучшилось.

В целом емкость винчестеров выросла. Это не в последнюю очередь связано с активным использованием *Windows 9x* и новых офисных приложений (спасибо фирме *Microsoft*). Сегодня

## ТОРГОВАЯ МАРКА

# Лучшее из двух миров — лучшее из возможного!

В 1995 году появилось уникальное решение, предлагаемое компаниями *IBA* и *IBM*. Оно позволяет перенести прикладные задачи с ЕС ЭВМ на современные системы с архитектурой *S/370* и *S/390* без малейших изменений в выверенной годами технологии работы.

В настоящее время у пользователей имеются 4 основных способа поддержки и развития приложений мэйнфреймов с помощью:

— традиционных суперсерверов *IBM ES/9000* («Минск-9000», ОПТУС (Гродно) — 9221/170);

— более совершенных (благодаря широкому использованию КМОП-технологий) *Parallel Enterprise Server* от *IBM* серии 9672 («Минск-9000», БМРЦ (Минск) — 9672 R11, БелЖД (Минск) — 9672 R11);

— новейших серверов *Multiprise 2000*;

— серверов с платой *P/370* или *P/390* для наименее сложных приложений.

Последний вызывает сегодня наибольший интерес. Это решение объединяет две платформы: *PC* и *ЭВМ* с архитектурой *S/370* или *S/390*. Являясь, по сути, ПК, *IBM PC Server S/370* и *S/390* выполняет функции

универсального компьютера (мэйнфрейма) и позволяет различными способами объединять локальные и удаленные сети, а при необходимости параллельно и независимо реализовывать функции сетевого сервера масштаба предприятия.

Фирма *IBM* разработала платы *P/370* и *P/390*, которые при наличии соответствующего ПО позволяют выполнять приложения *S/370* и *S/390*. На плате установлен такой же микропроцессор, как и в мощных многопроцессорных параллельных серверах *IBM 9672*, выполняющий команды архитектур *S/370* и *S/390*. Для подключения внешних устройств применяется плата *Channel Adapter*, которая эмулирует стандартные параллельные каналы *S/370*.

В основе технологии замены устаревших решений на более современные лежит миграция операционной среды в целом с сохранением всех форматов записи самых старых дисков.

Предлагаемая сегодня компанией *IBA* технология позволяет поддерживать различные ОС (*DOS*, *EC*, *OS*, *EC*, *TKS*, *CBM*, *MVS*) со всеми приложениями, обеспечивает доступ

к этим приложениям с рабочих мест ЛВС и одновременно поддерживает любые приложения сетей.

Система на базе *IBM PC Server* работает под управлением *OS/2*, а *RISC*-система — *AIX*.

В конечном итоге решения входят как стоимость аппаратуры и лицензионного ПО фирмы *IBM* (ОС для *PC* или *RISC*, ОС для мэйнфреймов, прикладное ПО), так и работы по переносу задач. При сравнении затрат следует также учитывать значительное снижение расходов на электропитание, занимаемые площади и содержание обслуживающего персонала традиционных ВЦ.

В настоящее время специалистами *IBA* полностью заменен вычислительный комплекс *ЕС-1046* на металлургическом комбинате в г. Фридек-Мистек (Чехия) на *PC Server 520 S/370*. Заключены контракты на поставку подобных серверов с Центром дальней космической связи Российского космического агентства для реализации совместного с американцами проекта «Полет к Марсу». В АО «Ростелеком» уже поставляется 2 таких сервера. С некоторыми заказчиками в Беларуси отработаны переносы их

задач и ведутся переговоры о приобретении технологий.

*IBA* предлагает реальный путь развития ВЦ, оснащенных ЕС ЭВМ и другими компьютерами с архитектурой *S/370*.

Системы *P/370* и *P/390*, объединяющие в одном корпусе процессор универсальной ЭВМ и сервер локальной сети масштаба предприятия, обеспечивают решение целого ряда задач.

Так, выполнение этими системами функций мэйнфрейма при замене ЕС ЭВМ позволяет:

— увеличить в несколько раз производительность всей вычислительной системы;

— повысить ее надежность;

— сохранить старое периферийное оборудование, которое еще можно использовать;

— обеспечить наиболее простое и дешевое подключение к локальным сетям;

— обеспечить единую рабочую среду с универсальной ЭВМ;

— снизить затраты на приобретение лицензионных программных продуктов;

— обеспечить более дешевую среду разработки прикладных систем;

— снизить затраты на обслуживание системы и электроэнергию (потребляет менее 1 кВт/ч);

— высвободить производственные помещения (занимает 2 кв.м) и обслуживающий персонал для других нужд.

Выполнение этими системами функций сервера ЛВС позволяет:

— исключить необходимость приобретения дополнительного сервера;

— использовать единый файл-сервер для всей сети предприятия;

— обеспечить уровень надежности, недоступный для других недорогих серверов;

— интегрировать базу данных ЛВС с базой данных универсальной ЭВМ.

По результатам испытаний серверов для рабочих групп от 5 ведущих производителей, проведенных еженедельником *Communications Week*, главной награды по совокупности заслуг был удостоен *IBM PC Server 320*. Он показал лучшую производительность по сравнению с более мощным сервером *HP NetServer*, который, в свою очередь, обошел 2 сервера от *Compaq* и 1 сервер — от *ALR*.

Несмотря на то, что цена на *IBM PC Server* была одной из самых высоких среди представленных систем, его отличная производитель-

ность и удачная компоновка делают эту машину незаменимой для больших рабочих групп, локальных сетей, используемых для запуска ответственных приложений, а также там, где важно время ответа сервера. (*Computer Week, Communications Week*)

Линия *IBM PC Server*, по данным *IDG* и *PC World*, была удостоена ежегодной премии *World Class* за 1996 год среди сетевых серверов.

Нет необходимости комментировать итоги матча между Каспаровым и *Deep Blue*.

По мнению многих специалистов во всем мире, *IBM PC Server* и *IBM RISC* с архитектурой *S/370* или *S/390* дают возможность пользователям наряду с сохранением их старых программ и технологий приобрести новое качество современных ОС и средств разработки.



г. Минск,  
ул. К.Либкехт, 70,  
т./ф: 259-10-93, 259-10-94.  
E-mail:  
simonov@iba.belpak.minsk.by



# на белорусском рынке ПК

нормальными считаются жесткие диски емкостью не менее 1,6 Гб. Напомним, что еще в январе этого года стандартной в большинстве случаев считалась емкость 1-1,2 Гб. Но цены продолжали снижаться. Суммы, которую в январе нужно было выложить за жесткий диск 1,2 Гб, сегодня вполне может хватить для покупки диска 1,6-2 Гб.

Радует также то, что нас не обходят стороной и новые технологии массовой памяти. Расширилось предложение и стремительно падали цены на альтернативные накопители, использующие магнитную, магнитооптическую и оптическую технологии.

В минувшем полугодии все больше пользователей осознали, что **принтеры** и сканеры выпускает не только *Hewlett-Packard*. В мире существует множество производителей, предлагающих не менее качественное оборудование и даже по более приемлемым ценам. Радует, что все это становится доступным у нас.

Так, если на рынке струйных принтеров еще год назад почти безраздельно господствовал *Hewlett-Packard*, то сегодня минские поставщики очень активно предлагают модели от *Canon*, *Epson*, *Lexmark* и др. Та же ситуация наблюдается и на рынке лазерных принтеров, где, кроме *Hewlett-Packard*, активно продвигаются модели таких производителей, как *Lexmark*, *Mitsubishi*, *Oki*, *QMS*, *Xerox* и др. «Законодателями мод» отечественного рынка матричных принтеров — модели *Epson* — тоже не остаются в гордом одиночестве. Те, кому требуются высокая производительность и функциональная гибкость, все чаще отдают предпочтение моделям *Oki* и *Seikosha*.

Среди **сканеров** расширилось предложение офисных моделей от *Epson*, *Genius*, *Musiek* и устройств среднего уровня от *Umax*. Хорошие офисные сканеры *Hewlett-Packard* раньше просто не справлялись с запросами профессиональных пользователей. Отсутствие же конкуренции в нижней ценовой категории приводило к завышению цен. Сегодня ситуация меняется в луч-

шую для потребителя сторону.

В секторе **звуковых карт** наблюдается засилье самых дешевых решений, что обусловлено неприятием спроса и неразвитостью рынка обучающих и домашних систем. Изредка встречаются действительно интересные и современные продукты, но говорить о тенденциях развития этого сектора отечественного рынка пока не приходится.

Развитие рынка **модемов** в прошедшем полугодии по-прежнему сдерживалось в основном качеством отечественных телефонных коммуникаций и фантазиями Министерства связи. Но это одна сторона медали. Есть и другая. Дешевые модемы, не справляясь с низким качеством коммутируемой телефонной связи, практически не прижились на нашем рынке.

Проблемы сертификации этих устройств опять же не были решены ни на уровне поставщиков, ни на каком-либо другом. Многие, кто начал активно использовать эту технику, столкнулись с дополнительными затратами и неудобствами по их тестированию и сертификации. Создается впечатление, что такое положение устраивает как поставщиков, так и владельцев телефонной инфраструктуры.

Хотя модемы *U.S. Robotics Sportster* стали «народными», учитывая, что модели на 14 400 бит/с заканчиваются на складах (внешне было не купить уже в мае), а официально сертифицированной является единственная модель от *ZyXEL*, завтра большинству покупателей за те же возможности придется платить больше, чем вчера. В секторе профессиональных модемов наблюдается хотя и небольшой, но стабильный спрос. Очевидно, что к идее обновления модемов даже в условиях Минска большинство потребителей будут приходить намного медленнее, чем к мысли о модернизации или замене ПК.

Наметившееся расширение предложения **серверов** свидетельствует о том, что спрос на эту технику вырос; в большинстве своем — на серверы начального уровня. В этом секторе пока

традиционно высока доля предложений *brand name*-техники. С одной стороны, покупатели стали более активны благодаря снижению цен, наблюдавшемуся на протяжении последних месяцев, а с другой — это вызвано тем, что многие компании начали активно внедрять сетевые технологии.

Наиболее насыщенным техникой *brand name* в Беларуси является сектор **мобильных компьютеров** класса ноутбук. Несмотря на то, что в мире очень много компаний выпускают компьютеры этого класса, на отечественном рынке приживаются только лидеры и мировые гранды. Вызвано это пресловутым менталитетом той категории покупателей, которые предпочитают качество, портативность и производительность невзирая на цены. В результате малоизвестные недорогие ноутбуки практически вымываются с рынка. У этого есть, несомненно, как свои достоинства, так и недостатки.

Нужно отметить, что цены на мобильные системы снижались в последние полгода стремительнее, чем когда-либо. Если в январе *brand name*-ноутбук (*Pentium 100*, 8 Мб RAM, 810 Мб HDD, 11,3-дюймовый пассивно-матричный экран, 6-скоростной CD-ROM-привод, звуковая карта) стоил \$3990, то в середине июня он уже продавался за \$2150 (—46%).

## Покупатель и продавец

К тенденциям можно также отнести и то, что, несмотря на все планы местных компьютерных компаний по поводу домашних пользователей и малого бизнеса, покупателю-одиночке, приобретающему технику для себя, становится все труднее купить то, что нужно. Ориентация поставщиков компьютерных технологий на работу с корпоративным клиентом приводит к тому, что купить что-либо, не имея своего счета в банке, практически невозможно. Рынок в Ждановичах, к сожалению, не решает проблемы, когда необходимо приобрести что-то качественное, действительно новое и с гарантией.

Существующие 6-7 салонов компьютерной техники пытаются

работать как розничные магазины. Но то, что они предлагают, чаще всего имеет намного более высокую цену, чем то же и лучшее, но за безликие деньги. О покупке в кредит и 30-дневном возврате денег не приходится даже мечтать.

Скорее всего, такие магазины рассчитаны не на массового покупателя, а на тех, у кого кошелёк не выдерживает напряжения от денежных знаков, а времени и желания на то, чтобы разобраться с ценой и качеством, просто нет. Массовый индивидуальный пользователь покупает в таких «салонах» разве что мелочи типа картриджа для струйного принтера, дискеты или литературу. Купить там что-то серьезное за разумные деньги просто невозможно. К сожалению, сегодня не видно никаких перспектив решения этой проблемы.

Покупатель за это время тоже изменился. Часто выбор того или иного поставщика или техники обуславливается не их достоинствами или ценой, а совершенно неожиданными факторами, многие из которых слишком далеки от тенденций развития компьютерной техники и экономики. Все чаще выбор зависит не столько от уровня решаемых задач и бюджета, сколько от конкретного человека, принимающего решение о том, чего и сколько будет закупаться. В былые времена каждый считал себя специалистом в педагогике, с появлением слова «маркетинг» — в рекламе, а сегодня — в компьютерных. Нередко это приводит к курьезам, когда после закупки всего самого-самого состыковать и заставить его работать не удается даже специалистам с дипломами.

Подводя итог, можно сказать, что тенденции белорусского рынка ИТ в целом соответствуют мировым, хотя и с некоторым запаздыванием и однообразием. Основной спецификой нашего рынка, к сожалению, по-прежнему остается тяга к наиболее дешевым решениям и нелегальному бесплатному ПО.

Андрей МУРАВИЦКИЙ,  
Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

## ТОРГОВАЯ МАРКА

# «БелАВМ»: новый уровень, новое качество

СП «БелАВМ», работающее на белорусском компьютерном рынке вот уже 5 лет, открыло в январе 1997 года сертифицированный сервисный центр *Compaq* и компьютерный салон, получив также статус авторизованного дистрибутора *Compaq* в Беларуси.

Создание такого центра явилось продолжением стратегической линии по развитию мировой инфраструктуры технической поддержки продукции *Compaq*. Сервисный центр выполняет гарантийное обслуживание, ориентированное на полное удовлетворение потребностей пользователей с учетом класса компьютерного оборудования. Высокий профессиональный уровень сотрудников технического центра подтверждается наличием у

каждого из них сертификата *Compaq*.

В ближайшее время в компьютерном салоне СП «БелАВМ» будет представлен широкий ассортимент техники и других мировых лидеров компьютерной индустрии — *Fujitsu*, *Oki*, *Intel*, *Novell*, *ViewSonic*, а также продукция собственного производства — компьютеры под торговыми марками *BelABM* и *Infocom*.

В июне СП «БелАВМ» выступило организатором региональной дилерской конференции, посвященной созданию в Беларуси Клуба дилеров *Compaq*. Члены Клуба после присвоения им официального статуса дилера для обеспечения качественного сервисного обслуживания компьютерной техники *Compaq* получают доступ к

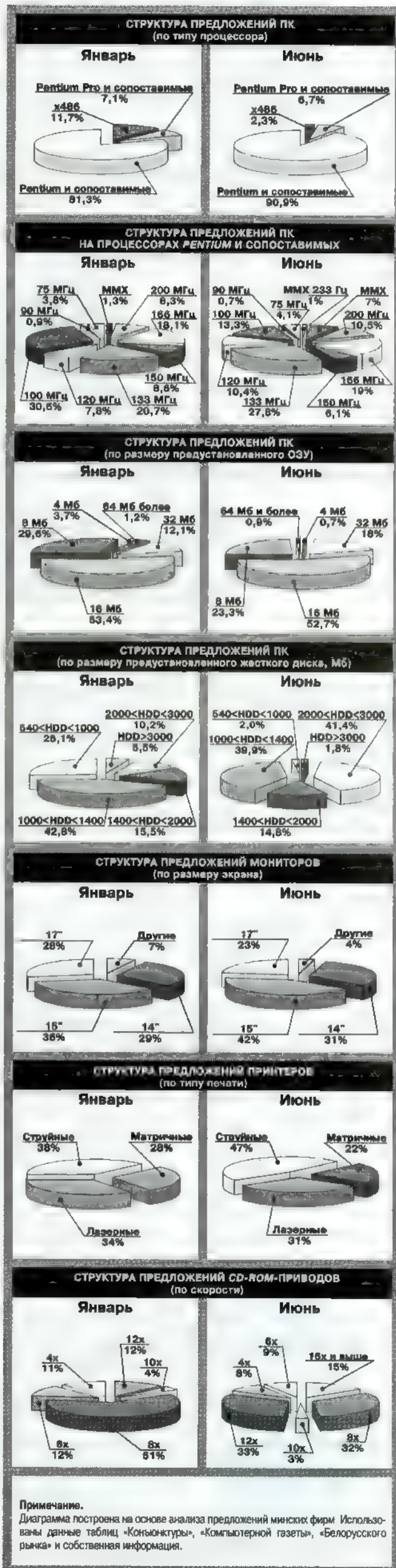
новейшей технической и служебной информации, будут иметь возможность консультироваться со специалистами, проходить обучение и др. В работе конференции приняли участие представители практически всех регионов нашей страны: предприятия-дилеры «5 Плюс» (Гродно), «Хелен» и «БелСофт» (Витебск), «КопиКомплекс» (Гомель), «Брест-Вест» (Брест), «Юпитер» (Борисов), «Салком» (Барановичи) и др. Большой интерес у участников конференции вызвало выступление регионального менеджера *Compaq* по Беларуси, Украине и Молдове Ореста Фила. Он рассказал о подходах *Compaq* к развитию мировой дилерской сети и, в частности, проанализировал работу белорусских партнеров,

а также ознакомил слушателей с новыми продуктами и техническими решениями корпорации.

Сегодня группа компаний «БелАВМ» способна решить для заказчика любые задачи, связанные с системным интегрированием и автоматизацией офиса — от проектирования системы, поставки сертифицированных компьютеров и серверов, периферийного и сетевого оборудования до построения информационных систем масштаба страны.

**BELABM**

г. Минск,  
ул. Варашени, 77;  
тел.: 234-36 66, 234-81-05  
E-mail: compdiv@belabm.by,  
http://www.belabm.by





ТОРГОВАЯ МАРКА

# IMC Computers: ставка на надежность и качество

Одним из важнейших событий прошедшего полугодия для компании IMC Computers явилось получение статуса сертифицированного партнера Siemens Nixdorf. Кроме этого, компанией был также подтвержден статус дилера Lexmark'a.

События эти повлекли за собой расширение ассортимента качественных компьютеров и принтеров, предлагаемых фирмой IMC Computers на белорусском рынке. Компьютеры Siemens Nixdorf успешно проходят тестирование в Госстандарте на надежность и безопасность информации, что лишний раз подтверждает традиции немецкого качества.

Из множества компьютеров марки Siemens Nixdorf следует выделить модель Scenic Xpert. Она продвигается на рынок по специальной программе, основной особенностью которой является то, что brand

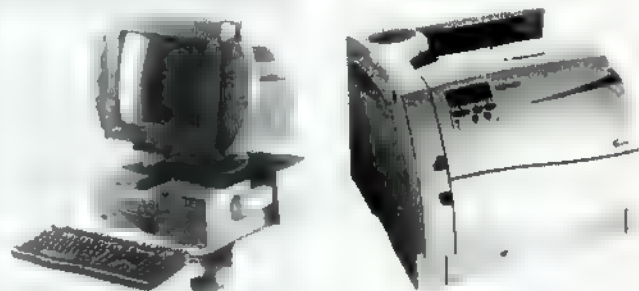
name-ПК предлагается по конкурентной с местными производителями цене.

В модели Scenic Xpert использованы базовый набор микросхем Intel 430TX PCLset и процессор Pentium 166 с кэшем 256 кб. Установлены: 16-мегабайтная оперативная память, 1,6-гигабайтный винчестер, 8-скоростной CD-ROM-привод, видеоадаптер Matrox Mistique с видеопамью 2 Мб, 3D SoundBlaster Pro, ОС Windows 95. Кроме этого, имеется

устройство защиты от несанкционированного доступа к компьютеру на магнитных карточках — Chip Card Reader.

В перспективе компания IMC Computers планирует работать с известным во всем мире банковским оборудованием Siemens Nixdorf.

Компания Lexmark уже анонсировала, а с 3-го квартала начнет массовые поставки новой серии лазерных (Optra S) и нескольких моделей струйных принтеров.



Основные характеристики серии Optra S:

- неизменно высокое разрешение (1200 x 1200 тчк/дюйм),
- скорость печати — 12-24 стр./мин,
- приемлемая цена;
- увеличенный объем лотков для бумаги.

Среди струйных принтеров обращает на себя внимание модель Lexmark 7000 с необыкновенным для «струйников» разрешением — 1200 x 1200 тчк/дюйм. Используемая новая технология печати позволяет достичь высокого качества отпечатка даже на обычной бумаге.

Получить дополнительную информацию по компьютерам Siemens Nixdorf, принтерам Lexmark вы сможете, обратившись в компанию.

**IMC Computers:**  
г. Минск,  
пл. Свободы, 17-712;  
тел. 223-91-77.

ТОРГОВАЯ МАРКА

# intel: быстрее, проще, надежнее и дешевле!

Прошедшие полгода отмечены серьезными структурными сдвигами в компьютерной индустрии, одним из которых явилось решение нескольких крупнейших компьютерных компаний — Intel, Microsoft и Compaq предпринять массовую атаку на рынок сетевого оборудования и ПО для управления сетями. (Ранее он был оккупирован компаниями, специализирующимися исключительно на данном направлении.)

С одной стороны, это объясняется тем, что бизнес в области сетей традиционно является одним из наиболее высокодоходных в компьютерной индустрии. С другой — тем, что весьма высокая цена, которую пользователям приходится платить за новые скоростные сетевые технологии, серьезно тормозит их внедрение. Последнее, в свою очередь, порождает несоответствие между технологическим уровнем компьютеров и сетей. Устаревшие сетевые технологии, соответственно, ограничивают спрос на новые компьютерные

По мнению многих аналитиков, именно высокие цены на оборудование являются основным фактором, сдерживающим внедрение современных сетевых технологий. Примечательным событием по устранению этого барьера стало представление корпорацией Intel широкой гаммы нового недорогого сетевого оборудования, ориентированного в основном на сети Fast

Ethernet. О серьезности намерений компании говорит то, что к своим традиционным продуктам — сетевым адаптерам всех типов и принтер-серверам Intel добавил целое семейство концентраторов, коммутаторов и маршрутизаторов. Словом, все, что требуется для компьютерной сети масштаба от небольшой рабочей группы до предприятия. Идея, реализованная Intel'ом в своих новых продуктах, заслуживают того, чтобы остановиться на них подробнее.

Концентратор Intel Express 10/100 Stackable Hub предназначен для сетей Fast Ethernet и спроектирован так, что максимально облегчает пользователям переход с режима 10 Мбит/с на 100 Мбит/с. Концентратор выпускается в версии на 12 и 24 порта. В 12-портовой версии имеются 2 гнезда расширения, в которые могут быть установлены дополнительные модули, в числе которых коммутируемый полнодуплексный порт Ethernet (10/100 Мбит/с, автопереключение), оптоволоконный модуль 100BASE-FX (полный дуплекс, 2 км), модуль SNMP-управления (1 на стек, до 8 устройств в стеке). Интересно, что весь концентратор можно переключать в режим 10 или 100 Мбит/с независимо от скорости работы портов в гнездах расширения. Эти возможности дают недоступную ранее гибкость при построении высокоскоростных сетей, максимально облегчая пере-

ход к новым технологиям.

Для уровня небольшой рабочей группы предназначен Intel Express Standalone Hub, представляющий собой 8-портовый некасируемый Fast Ethernet-концентратор класса II, возможности расширения которого без использования дополнительного коммутатора ограничены соединением 2 таких устройств с образованием 14 портов.

Для следующего уровня сетевой архитектуры предназначен Intel Express 10/100 Switching Hub, представляющий собой 8-портовый Fast Ethernet-коммутатор, каждый порт которого может работать независимо от других на скорости 10 или 100 Мбит/с в дуплексе или полудуплексе. Устройство расширяется дополнительными модулями до 12 портов. При этом в дополнительные порты может подключаться как витая пара, так и оптоволоконный кабель. Коммутатор предназначен в основном для подключения файловых серверов и скоростной коммутации пакетов между стеками концентраторов в сети масштаба предприятия.

Проблема объединения локальных сетей может быть с успехом решена с помощью новых маршрутизаторов Intel серии 9000. Маршрутизаторы имеют фиксированную конфигурацию LAN-2WAN, LAN-WAN-ISDN BRI, LAN-ISDN PRI и упрощенную процедуру настройки. Их особен-

ностью является то, что при относительно невысокой цене в маршрутизаторах стандартно реализована обработка всех наиболее распространенных сетевых протоколов (IP, IPX, X 25, FR, SLIP, PPP и др.). Это выгодно отличает их от изделий конкурентов.

Во всем многообразии выпускаемых Intel'ом сетевых адаптеров следует выделить EtherExpress Pro 100, который демонстрирует рекордные показатели по производительности и надежности. Завоевав высшие награды 16 из 18 ведущих компьютерных журналов, этот адаптер претендует на роль стандарта де-факто наряду с микропроцессорами и чипсетами от Intel'a. А на очереди — I-кристалльная реализация адаптера Fast Ethernet, которая уже проходит бета-тестирование.

Семейство сетевых продуктов дополняют программные средства сетевого управления LANdesk Management Suite и LANdesk Workgroup Manager, ориентированные на сети Novell NetWare и Microsoft Windows NT.

Соединив все достоинства этих продуктов вместе, мы получим то, что блестяще оправдывает девиз корпорации Intel — **Faster, Simpler Networks!**



**Link Technologies:**  
г. Минск,  
1-й Твердый пер., 5,  
тел.: 236-22-51, 236-22-52, 210-00-54,  
факс 210-00-86

ПРОДУКТЫ

# «БЭСТ-4» — новая разработка «ИнтеллектСервиса»

Основой для принятия эффективных решений является четкий учет и оперативный анализ деятельности предприятия. Реализация этого принципа сегодня практически невозможна без использования мощного программного комплекса.

В январе этого года компания «ИнтеллектСервис» выпустила новую систему автоматизации оперативного складского, торгового и бухгалтерского учета серии «БЭСТ» — «БЭСТ-4». По опросам, проведенным на последних выставках «Бухгалтерский учет и аудит-97» и «Softool '96» в Москве, «БЭСТ» устойчиво входит в пятерку самых известных финансово-экономических систем, а по результатам исследования агентства «Дейтор» компания «ИнтеллектСервис» вошла в сотню наиболее профессиональных фирм, работающих на компьютерном рынке стран СНГ.

Среди пользователей программ серии «БЭСТ» — предприятия различных форм собственности и отраслей промышленности в России, Украине и Беларуси.

«БЭСТ-4» является многофункциональной многопользовательской системой оперативного и бухгалтерского учета с единым информационным полем. Она построена на автоматизации процедуры ввода документов, их таксировки и разноски по счетам бухгалтерского учета. На основе введенных данных строятся все необходимые отчеты, вплоть до генерации баланса, его приложений и комплекта налоговой отчетности. В системе ведется

многоуровневый аналитический учет.

Система «БЭСТ-4» имеет такой режим настройки, с которым бухгалтер может разобратся без помощи специалиста, выбрав параметры учета, присущие именно его организационной структуре и учетной политике. Разумеется, у пользователя остается право на гарантийное сопровождение, консультации специалистов и обучение в учебных центрах.

При изменении ставок налогов или методик учета бухгалтер в состоянии самостоятельно изменить настройку системы. В случае принципиальных изменений фирма предоставляет обновленную версию, которая не требует каких-либо изменений в уже существующей БД.

Такая политика компании позволяет быстро внедрять комплексную систему автоматизации на предприятиях со сложной структурой и экономить средства на внедрении системы, стоимость которого иногда превышает стоимость самой программы.

Наряду с «БЭСТом-4» компания предлагает уже зарекомендовавшие себя программы «БЭСТ-2+» и «БЭСТ-М+», новые версии которых учитывают все изменения в налоговом законодательстве и подготовке первичных документов.

**Intellect Service**  
ИнтеллектСервис

г. Минск,  
ул. Казинца, 2-312,  
т/ф 224-57-84

| МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4 |  |     |          |                     |                    |
|-------------------------------|--|-----|----------|---------------------|--------------------|
| Модель                        | Печатающее устройство                          | Г/с | Цена, \$ | Примечания          | Телефон            |
| Epson CB 100                  | 24 pin 360x600dpi 200cps, ESC-P2, 1100, 600dpi | 12  | 150      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson CB 300                  | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 143      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson CB 300                  | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 160      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson CB 300                  | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 165      | DIJET               | 268-3485, 210-0722 |
| Epson CB 300                  | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 155      | FALCON              | 234-4356, 234-4470 |
| OKI ML 280                    | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 280      | BEIABM              | 234-7972, 234-2252 |
| OKI ML 320                    | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 430      | BEIABM              | 234-7972, 234-2252 |
| OKI ML 320                    | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 435      | BEIABM              | 249-9078, 249-9011 |
| OKI ML 320                    | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 575      | BEIABM              | 249-9078, 249-9011 |
| OKI ML 320                    | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 175      | BEIABM              | 268-3485, 268-5456 |
| МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3 |  |     |          |                     |                    |
| Epson FX 1170                 | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 480      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson FX 1170                 | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 480      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson FX 1170                 | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 440      | FALCON              | 234-4356, 234-4470 |
| Epson FX 1020+                | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 278      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson FX 1020+                | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 256      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson FX 1020+                | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 280      | BEIABM              | 234-4356, 234-4470 |
| Epson FX 1020+                | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 285      | DIJET               | 268-3485, 210-0722 |
| Epson FX 1020+                | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 290      |                     |                    |
| OKI ML 5210                   | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 610      |                     |                    |
| OKI ML 5210                   | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 480      |                     |                    |
| OKI ML 5210                   | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 1319     |                     |                    |
| OKI ML 5210                   | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 495      | BEIABM              | 249-9078, 249-9011 |
| OKI ML 5210                   | 24 pin 360x600dpi 240cps, color, 1100, 600dpi  | 12  | 635      | BEIABM              | 249-9078, 249-9011 |
| СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ             |  |     |          |                     |                    |
| Canon BJC 240                 | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 210      | Экспресс-сервис и К | 268-0015           |
| Color Style Apple II/III      | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 180      | Экспресс-сервис и К | 220-0444           |
| Epson Stylus 200              | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 180      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson Stylus 200              | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 172      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson Stylus 200              | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 327      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson Stylus 200              | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 482      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson Stylus 200              | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 570      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson Stylus 1000             | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 555      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson Stylus 1000             | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 485      | FALCON              | 234-4356, 234-4470 |
| Epson Stylus 1000             | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 477      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson Stylus 1500             | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 851      | KCS                 | 220-6482           |
| Epson Stylus Color 84         | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 210      | TAR                 | 220-2499           |
| Epson Stylus Color 84         | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 1150     | KCS                 | 220-6482           |
| Epson Stylus Color 84         | AI, 720x360dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 180      | FALCON              | 234-4356, 234-4470 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 180      | SUNWISE             | 210-1189           |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 230      | Экспресс-сервис и К | 220-0444           |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 190      | Экспресс-сервис и К | 220-0444           |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 180      | DIJET               | 268-3485, 210-0722 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 282      | SUNWISE             | 210-1189           |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 290      | FALCON              | 234-4356, 234-4470 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 288      | DIJET               | 268-3485, 210-0722 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 290      | DIJET               | 268-3485, 210-0722 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 290      | ELKO                | 236-9754, 236-6663 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 330      | ELKO                | 236-9754, 236-6663 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 400      | ELKO                | 236-9754, 236-6663 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 570      | Экспресс-сервис и К | 268-0015           |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 224      | BEIABM              | 249-9078, 249-9011 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 180      | AMC COMPUTERS       | 220-9177, 222-4482 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 270      | AMC COMPUTERS       | 220-9177, 222-4482 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 355      | AMC COMPUTERS       | 220-9177, 222-4482 |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 220      |                     |                    |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 220      |                     |                    |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 285      |                     |                    |
| HP DeskJet 400                | AI, 600x300dpi, 300cps, color, 1100, 600dpi    | 12  | 320      |                     |                    |

ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР  
**BEIABM**  
сервис

авторизованный сервис-центр  
**COMPAQ**  
в Республике Беларусь

- Сервис компьютерной техники **COMPAQ**
- Гарантийное обслуживание и модернизация сертифицированных компьютеров **BEIABM**
- Сервисная поддержка компьютерных сетей
- Защищенное исполнение компьютерной техники **BEIABM**
- Технические консультации по компьютерам и периферийным устройствам

Специальные условия сервиса для клиентов СП «БелАВМ»

Минск, ул. Варшавская, 77, тел.: (017) **2348105**, отдел продаж: (017) **2343666**

Витебск: (02122) **48526**, Борисов: (01777) **54452**, Брест: (0162) **229728**, Гродно: (0152) **470375**

Барановичи: (01634) **42021**, Могилев: (0222) **223280**, Гомель: (0232) **539636**, **533383**









|                |                                    |    |         |  |
|----------------|------------------------------------|----|---------|--|
| Рисо TR 1510   | М, 300-3000р, пропеллер сканер     | 12 | ?       | ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР<br><br>тел 234-52-48<br>тел 234-84-75 |
| Рисо GR 1700   | М, 300-4000р, пропеллер сканер     | 12 | ?       |  |
| Рисо GR 1750   | М, 400-4000р, пропеллер сканер     | 12 | ?       |  |
| Рисо GR 2710   | М, 300-4000р, планш. сканер        | 12 | ?       |  |
| Рисо GR 2750   | М, 400-4000р, планш. сканер        | 12 | ?       |  |
| Рисо GR 3750   | К, 400-4000р, планш. сканер        | 12 | ?       |  |
| Blonh Printnet | БЗ.44, 40 п/мин, цветной, нетканый | 15 | от 4000 | БЕЛТАС   |



|   |  |   |             |                    |
|---|--|---|-------------|--------------------|
| шины для бездорожных регионов, грузовые в ассортименте              |  | ? | МАРД        | 286-9872, 268-9408 |
| <b>ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА</b>  |  |   |             |                    |
| различные МТЗ и их модификации                                      |  | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 232 5354 232 5790  |
| <b>ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ</b>  |  |   |             |                    |
| автомобили ЗИЛ в 100 куб.м. лицензия, любые страны, любые фирменные |  | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 227 1390           |
| допоставляем по СНГ легковые автомобили, лицензия                   |  | ? | ОРГАНИЗАЦИЯ | 227 1390           |
| допоставляем по СНГ (газ, 0,5-20 т, 3-42 куб.м, лицензия)           |  | ? | АВИА        | 255-4228, 251-6114 |

| <b>ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»</b> |                                   |    |                |    |                              |
|---|-----------------------------------|----|----------------|----|------------------------------|
| МД  | в комплекте                       | К  | конвертер      | ПС | противоударная оптика        |
| АЭЗ   | электронный зуммер с 2 динамиками | КМ | крыло и моток  | ПН | противотуманные фары         |
| АВ  | автоматическое торможение         | КЗ | колесная база  | ПВ | противотуман. руль по высоте |
| АМС   | автоматическая система            | Л  | лок            | Р  | радиоприёмник                |
| АС  | автоматическая сработка тормозов  | ЛД | линейные диски | С  | сигнализация                 |
| АМ  | автоматическая муфта              | ЛМ | линейная муфта | СЗ | сигнализация                 |

Размещение информации в таблице «Автомобили» — т/ф 224-96-78.  
Цены: строя «Автомобили» в салоне — 100.000 руб., все остальные — 30.000 руб. Предусмотрены скидки



## КОРОТКО

Впервые за все время своего существования белорусский туризм пополнился специалистами «собственного производства». 27 июня состоялось вручение дипломов выпускникам Высшей школы туризма Белорусского государственного экономического университета, которые на протяжении 4 лет обучались по специальности «Коммерческая деятельность на рынке услуг (туризм)». 27 человек прошли курс обучения на дневном отделении, 14 – приобрели знания заочно, 7 выпускников получили дипломы с отличием.

38 выпускников со специализацией в области туризма – таков результат работы Коммерческого института предпринимательской деятельности. В беседе с корреспондентом «Конъюнктуры» замминистра спорта и туризма Республики Беларусь Михаил Шаршавицкий отметил высокий уровень подготовки специалистов в обоих ВУЗах, а также глубину и неординарность дипломных работ выпускников. Многие из них будут использованы при дальнейшей разработке теоретической базы белорусского туризма.

Во второй половине июня жители и гости белорусской столицы имели возможность побывать сразу на двух кипрских фестивалях.

Первый из них был организован турфирмой «Санни Трэвел» совместно с 5-звездочным отелем *Hawaii Beach* (Лимасол) и минским бутиком *Kamila*. Фестиваль проходил с 18 по 25 июня в ресторане «Испанский кут», каждый вечер звучала кипрская музыка, посетителям предлагались национальные блюда.

Второй фестиваль состоялся 23 июня и был организован национальным туристическим концерном «Белитур» совместно с кипрской турфирмой *Sea Island Travel*. Целый день в помещении НТК велась распродажа турпакетов на различные курорты Кипра, а вечером в Троичном предместье для руководителей турфирм и журналистов был устроен прием.

Вполне возможно, что организация вышеописанных мероприятий является качественно новым этапом в деле поддержания популярности кипрских маршрутов.

Соб. инф.

## КОММЕНТАРИЙ

## Закон о туризме: ждем, надеемся, спорим

Вот уже несколько лет белорусский туризм ждет принятия закона о туризме. И все это время руководство туристической отрасли (сначала – управление международного туризма Минвнешэкономсвязей, а затем – Министерство спорта и туризма) занимается разработкой такого законодательного акта. Однако и на сегодняшний день Беларусь является единственной страной экс-СССР, которая не имеет подобного закона, а туристическая индустрия функционирует, руководствуясь различными инструкциями, временными правилами и собственной интуицией.

В решении проблемы этапной может стать коллегия Министерства спорта и туризма, которая состоялась в конце позапрошлой недели. На ней рассмотрен проект закона «Об основах туристической деятельности в Республике Беларусь», разработанный законодательством пока неидентичны.

К тому же закон «Об основах туристической деятельности в Российской Федерации» весьма далек от совершенства: об этом во время Международной московской туристской выставки MITT '97 говорили как про-

ект взаимотношений государства и турфирм. Более тщательно «расписаны» статьи, которые регламентируют права и обязанности туристов, правила производства и реализации туристического продукта. Однако даже они актуальны лишь на сегодняшний день, отражая нынешнюю ситуацию. Но она быстро меняется: турфирмы внедряют новые технологии работы, и вполне возможно, что очень скоро отдельные статьи закона потребуют изменений и уточнений.

Как и ожидалось, туризм в проекте закона назван одной из ведущих отраслей экономики, обеспечивающей удовлетворение потребностей белорусских и иностранных туристов, создание новых рабочих мест и т.д. Приоритетным направлением государственной политики в сфере туризма признано развитие внутреннего, въездного, самостоятельного и социального туризма (последнее, малоизвестное на сегодня понятие расшифровывается как «...туризм, охватывающий путешествия, субсидируемые из средств, выделяемых государством на социальные нужды»).

Нельзя не признать, что проект закона, в отличие от предшествовавших ему «Временных правил деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь», изначально дает четкое определение всех понятий, которые используются в туристической практике. Однако разграничения разных видов туризма проводятся далеко не всегда. В основном тексте законопроекта неоправданно мало внимания уделено развитию самостоятельного туризма, а ведь он считается одним из приоритетных направлений.

Несомненно важным в проекте закона является 6-й раздел «Туристические территории», который определяет правовой статус объектов, наиболее интересных и важных с точки зрения туризма. Впрочем, столь важная проблема, как охрана, восстановление и приумножение туристических ресурсов, возможно, потребует в будущем разработки отдельного закона.

Кроме вышеупомянутых, в проекте закона есть еще много безусловных интересных, а также спорных моментов. Однако не будем вдаваться в их подробный анализ: законопроект еще подвергнется многочисленным доработкам.

Павел КОТОВ



ный управлением туризма. После обсуждения с участием руководителей крупнейших турфирм (РТЭПО «Белорустурист», «Белорусский спутник»), а также ученых было решено доработать вышеупомянутый законопроект и до 1 сентября внести его на рассмотрение Совета министров.

Первое, на что обращает внимание, читая проект закона, он почти идентичен аналогичному российскому закону, принятому в конце прошлого года. Причем сходство прослеживается не только в сути основных положений, но и в абзацах и даже в формулировках практически дословно.

Конечно, в рамках государственной политики, направленной на интеграцию с Россией, государственный орган, коим является Министерство спорта и туризма, обязан в меру своих полномочий стремиться к унификации законодательства двух стран. Однако вряд ли это стоило делать столь ревностно и поспешно: слишком разнятся условия, в которых развиваются российский и белорусский туризм, уж очень разные туристические ресурсы у наших стран, да и традиции

фессионалы российского туристического бизнеса, так и чиновники из Госкомитета по физкультуре и туризму.

Однако вернемся к проекту белорусского закона и для начала постараемся ответить на элементарный вопрос: зачем он нужен? На мой взгляд, нужен он в первую очередь для того, чтобы раз и навсегда регламентировать взаимоотношения между государством, производителями и продавцами туристического продукта – турфирмами и его потребителями – туристами. Нужен для того, чтобы наложить инспекторы не терялись в догадках, является ли туристическая деятельность посредничеством или же это – оказание новых услуг. Нужен для того, чтобы неудовлетворенные качеством обслуживания туристы могли разрешать спорные вопросы, не занимаясь эпистолярным творчеством – поливанием грязью в разных изданиях «обидевших» их турфирм.

Соответствует ли проект закона «Об основах туристической деятельности в Республике Беларусь» этим требованиям? На мой взгляд – не вполне. Особенно в той части, которая касает-

## ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ

## Земной рай среди океана

На одной широте с древнейшей цивилизацией мира – жарким Египтом – находятся Канары. Небольшие, затерявшиеся в океане острова вулканического происхождения недаром были замечены человеком. Они потрясают своей красотой, богатством и насыщенностью красок природы. Каждый уголок здесь наполнен гармонией и мудрым покоем. Человек решил превратить необитаемые острова в земной рай.

Сегодня Канары – один из популярнейших в мире курортов, идеальное воплощение всех современных достижений в области сервиса и развлечений. Одних только разновидностей водного спорта курорт может предложить 12. Вы сможете нырнуть с аквалангом, поплавать рядом со скатами и дельфинами, потрогать руками океаническое дно и получить то ощущение единения с природой, свободы и невесомости, которое так восхищало Жака Ива Кусто.

Мы рады сообщить вам о том, что есть курорт, который может удовлетворить запросы самого искушенного путешественника. Курорт Пэбл-Бич расположен на юге острова Тенерифе, где природа создала все условия для полноценного отдыха. Популярными курортными

города Лас-Америкус и Лос-Кристиянос, которые находятся всего в 15 мин езды от Пэбл-Бича, предлагают разнообразные ночные развлечения в барах, ресторанах, дискотеках, ночные шоу с живой музыкой. Если вы любитель экзотической кухни, у вас будет возможность отведать прекрасные национальные канарские блюда.

Тенерифе – остров несомненно достопримечательностей. Вы побываете на горе Тейде, увидите застывшую лаву – место, где снимались «Звездные войны». Вас пригласят в средневековый замок, чтобы принять участие в рыцарском турнире, во время которого будет подан изысканный ужин с неограниченным количеством вина. День в аквапарке – развлечения для всей семьи. Здесь вам предстоит опробовать волновые горки всех видов и размеров, а те, кто достаточно храбр, наверняка захотят «освоить» скоростной спуск со знаменитой горки «камикадзе». Во время экскурсий вас будет сопровождать русскоговорящий сотрудник курорта.

В офисе туристического агентства *Convecta Travel* вы сможете приобрести путевку, а также получить ответы на все интересующие вас вопросы.

**CONVECTA**  
TRAVEL

**Внимание, суперпредложение!**  
Двухнедельный тур для 2 человек  
всего за \$1485!  
30.06 – 13.08; 13 – 27.08

г. Минск,  
пр. Машерова, 17;  
т/ф: 226-99-96, 226-99-32  
(ежедневно с 10.00 до 19.00).

**СакуБ**  
Холдинг

Предлагает групповые, детские, индивидуальные и эксклюзивные туры

|   |           |
|---|-----------|
| Испания (Коста-Дорада, Коста-Брава и др.)                     | \$600     |
| Турция (Анталья, Белек, Сиде и др.)                           | \$470     |
| США (Нью-Йорк, Вашингтон, Калифорния и др.)                   | от \$1800 |
| Бразилия (Рио-де-Жанейро, Сан-Паулу и др.)                    | от \$1800 |
| Панама, Малайзия, Сингапур, Индонезия, Индия и др.)           | от \$780  |
| Карибский бассейн (Куба, Ямайка, Багамы и др.)                | от \$1150 |
| Латиноамериканская Америка (Мексика, Эквадор, Бразилия и др.) | от \$1500 |
| Израиль (Тель-Авив, Иерусалим, Нацан, Эйлат, Мертвое море)    | от \$800  |
| Франция (Париж, Ницца, Канн)                                  | от \$800  |
| Австралия (Сидней, Брисбен, Золотой бережок)                  | от \$2700 |
| Италия (Рим, Неаполь, о. Искья, о. Сорренто, о. Капри)        | от \$650  |

Скидки для групп и постоянных клиентов  
Обслуживание VIP-клиентов

г. Минск, ул. К. Либкевича, 70–816  
тел.: 259-10-02, 259-10-03, 259-10-04; т/ф 259-10-05

ул. Короля, 22  
тел.: 227-24-24, 227-57-39

Литвиненко № 805  
от 7.10.98 г.  
выдача паспорт  
до 7.10.98 г.

## ВСЕ МИР НА ЛАДОНИ

| СТРАНА   | МАРШРУТ   | В И Д | ДНИ   | Транспорт | СРОКИ | ПРОЖИВАНИЕ       | СЕРВИС                                   | ПУНКТ ОТПР. | ЦЕНА                 | ФИРМА               | ТЕЛЕФОН                               |
|----------|---|-------|-------|-----------|-------|------------------|--|-------------|----------------------|---------------------|---------------------------------------|
| АВСТРИЯ  | Вудлингс Вена-Храбон  | Э     | 7     | авто      | пост  | 3*               | зав. 4 экск. медстрах, трансфер          | Минск       | \$305 + виза         | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | Берлин, Лондон-Берлин   | О+Э   | 11    | авто      | 15/08 | в самол.         | зав. экск. русскоговорящий гид, медстрах | Минск       | от 445 у.е. + виза   | ТРЭВЕЛ              | 226 4627<br>228 8056                  |
|          | Лондон, Лондон-Берлин   | Л+Э   | 12    | авто      | пост  | в самол.         | зав. экск. русскоговорящий гид, медстрах | Минск       | от 448 у.е.          | АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ    | 268 7451<br>268 7577                  |
|          | ОПЧЕ ВНЕ ШТАТОВ ЭКСПРЕСС-ТУРЫ   | О     | 12    | авто      | пост  | в самол.         | зав. экск. русскоговорящий гид, медстрах | Минск       | от 448 у.е.          | АЛАТАН-ТУР          | 226 1144<br>276 1422<br>Я. Купаль, 21 |
| АНГЛИЯ   | Албена  | О     | 12    | авто      | пост  | 3*               | по выбору                                | Минск       | от 470               | СВЭЛНА              | 222 4818                              |
|          | Албена, Нисебур, Бургин, Течин, С. берег  | О     | 12    | авто      | пост  | отель, ч/коттедж | по выбору трансфер, экскурсия            | Минск       | от 175/360           | АМИДА               | 226 4869<br>226 5568<br>226 1925      |
|          | Албена, С. берег  | О     | 12    | авто      | пост  | 2-3*             | зав. трансфер, балнеологический          | Минск       | от 152 + проезд      | МИНСК-ТУРИСТ        | 223 9991<br>223 8266                  |
|          | Албена, С. берег, 3 пещеры, С. берег  | О     | 12-15 | авто      | пост  | 2-4*             | зав. гид-представитель                   | Минск       | от 395               | АЛАТАН-ТУР          | 222 3261<br>276 8422<br>268 3955      |
| БОЛГАРИЯ | Актопол, Веллингтон   | Д     | 12/20 | авто      | пост  | отель, коттедж   | 4 раз пит.                               | Минск       | \$285/385            | СВЭЛНА              | 273 0701<br>277 4818                  |
|          | Батина  | О     | 15    | авто      | пост  | 2*               | зав. п/транс экск., медстрах             | Минск       | по спр               | САГАТУР             | 236 3572<br>251 2354<br>Козлова, 29   |
|          | Варна, Батина, Сопот, Златица, С. берег   | О+Д   | 10-14 | авто      | пост  | 2-3*             | зав. трансфер                            | Минск       | от 590               | КАСТРОТУР           | 277 1496<br>277 1495                  |
|          | ДЕТСКИЙ ОТДЫХ РАЙОН г. ВАРНА (палатки, для взрослых и детей от 12 лет, авто, 10/07, 1/08) | О     | 10-12 | авто      | пост  | 2-3*             | зав. п/транс экск.                       | Минск       | от 350, скидки детям | ОЛИМПИ              | 228 1818<br>228 1376                  |
| БОЛГАРИЯ | Златица, С. берег, Нисебур  | О     | 11-12 | авто      | пост  | 2-3*, апарт      | зав. п/транс экск.                       | Минск       | от 350, скидки детям | КОМКОМ-ТУР          | 228 1241<br>228 1242<br>228 1243      |
|          | Кранеро, Приморское   | О     | 12    | авто      | пост  | 2* коттедж       | по выбору                                | Минск       | от 1280/195          | ДАБАККО-ТУР         | 221 4881<br>268 3955                  |
|          | С. берег, Златица, Албена   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-3*             | зав. п/транс экск.                       | Минск       | от 355               | БЕЛФЕР              | 234 0631<br>269 0097                  |
|          | Нисебур   | О     | 11    | авто      | пост  | ч/отель          | зав. 50 м от моря                        | Минск       | 1700 до 12 лет, 5250 | АНАДИМИТУР          | 223 0915<br>278 2018                  |
| БОЛГАРИЯ | Нисебур, С. берег   | О     | 12    | авто      | пост  | 3*, апарт        | зав. экск. по Нисебур, трансфер          | Минск       | от 337               | АЛАКС-КАНХЕПОЛ      | 220 4638<br>228 5997                  |
|          | Обзор   | О     | 12/19 | авто      | пост  | 2*, ч/отель      | без пит. гид, медстрах                   | Минск       | \$260/285            | ТАЕКВОНТУР          | 226 7575<br>223 7083<br>226 7566      |
|          | по выбору   | Д     | 12    | авто      | пост  | 2*               | зав. экск., медстрах                     | Минск       | \$355                | АЛАТАН-ТУР          | 222 3261<br>276 8422<br>268 3955      |
|          | С. берег  | О     | 12    | авто      | пост  | 2-3*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 380               | ЮЛЕНА               | 220 3879<br>268 7880<br>275 7809      |
| БОЛГАРИЯ | С. берег, Нисебур, Приморское, Дюно   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*, коттедж    | без пит., зав.                           | Минск       | \$375/590            | БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК | 222 3022<br>222 3552<br>222 3747      |
|          | С. берег, Сопот, Нисебур  | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 325               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Нисебур, Сопот, Янгел   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-3*, апарт      | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 330               | ТРЭВЕЛ              | 226 4627<br>228 8056                  |
|          | С. берег, Сопот   | О     | 12    | авто      | пост  | 2*               | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 340               | АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ    | 268 7451<br>268 7577                  |
| БОЛГАРИЯ | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | ч/отель          | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
| БОЛГАРИЯ | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
| БОЛГАРИЯ | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |
|          | С. берег, Сопот, Албена, 3 пещеры   | О     | 12    | авто      | пост  | 2-4*             | зав. экск., медстрах                     | Минск       | от 370               | ЭКОЛОГИЯ-ТУР        | 253 3739<br>255 1888                  |







МИНСКУ — 930 ЛЕТ. ПРЕДПРИЯТИЯ ГОРОДА ПРЕДСТАВЛЯЮТ

# С чем Минск пришел к юбилею

В ходе празднования 930-летия Минска в ВК «Минскэкспо» по пр. Машерова, 14 состоится юбилейная столичная выставка «Минску — 930 лет. Предприятия города представляют».

Организаторами выставки являются Мингорисполком и АО «Центр поддержки предпринимательства «XXI век» при поддержке Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей. Помощь в организации мероприятия оказали ОАО «Оливия», ООО «Тревеликс-инвест», технический центр компании «Моторола», СП «Белсел», СП «Белфакс».

Выставка продлится с 1 по 4 июля. Заявки на участие в ней подали 128 предприятий и фирм. Среди них — АО «Атлант», ЗАО «Милавица», ИП «Минская фабрика мягкой мебели», «Горизонт», ОАО «Луч», ПО «Кристалл», Минская фабрика цветной печати. Свою продукцию представят посетителям выставки минские машиностроительные заводы: подшипниковый, авиаремонтный, колесных тягачей, моторный, МАЗ, «Амкор».

В выставке принимает участие ОАО «Коммунарка», продукция которого (карамель, шоколадные конфеты и т.д.), как нельзя кстати, соответствует обстановке праздника. Свою продукцию покажет и фирма «Трайпл».

ОАО «Керамин» — крупнейший в СНГ производитель строительных материалов из керамики — продемонстрирует различные виды плитки, сантехнические изделия, кирпич, изразцы, изделия из минераль-

ной ваты. Посетители смогут увидеть разнообразные приборы видеонаблюдения, изготовленные белорусскими оптико-механическими объединениями.

На стенде АО «Белмед-препараты» гости выставки ознакомятся с более чем 150 наименованиями фармацевтических продуктов. Белорусский протезно-ортопедический восстановительный центр продемонстрирует системы медицинской и социальной реабилитации инвалидов, а также протезно-ортопедические изделия со-

бственного производства.

В выставке принимают участие не только минские предприятия. Например, завод «Этон» из Новолукля продемонстрирует телевизоры, светильники и другую продукцию собственного производства, а Смолевичский опытный завод — электронизмерительную аппаратуру. Показать свою продукцию намерены несколько совместных и иностранных предприятий. СП «ТексКолор-Бел» — дочернее предприятие известного германского производителя красок *TexColor GmbH* — представит на выставке высокока-

чественные отделочные материалы. Американская фирма *Wood Mizer* намерена продемонстрировать стационарные и передвижные распиловочные станки и ленточные пилы. В выставке также участвуют СП «Бессер-Беларусь» — про-

изводитель стеновых и отделочных материалов, белорусско-литовское СП «Белигор» (системы спутникового телевидения), литовское АО «Утянос автоматика» (фильтрозлементы для автотранспортных двигателей и гидравлических систем), ИП «Измеритель» из Смоленска (швейная и мебельная фурнитура).

Организаторы выставки надеются превратить ее в своего рода смотр достижений минских предприятий. Предусматривается награждение лучших памятными медалями, отлитыми из бронзы по спецзаказу. А дипломы за подписью мэра получит каждый участник выставки.

Показать свой потенциал предприятия-экспоненты смогут не только перед жителями нашей столицы — мероприятие посетят несколько десятков официальных делегаций, прибывающих на празднование, в т.ч. гости из Москвы во главе с мэром Юрием Лужковым.

Так как выставка посвящена празднику, обстановка на ней будет соответствующая. В выставочном павильоне и на прилегающих территориях предусмотрено проведение культурных мероприятий, будет развернут детский городок с аттракционами.

Юрий ХОВРОВ



БИСТРО-97

## Путь к сердцу потребителя лежит через желудок. В Минторге нашли самый быстрый путь

В рамках состоявшейся на минувшей неделе 6-й Международной ярмарки «Бистро-97» прошел семинар «Программа развития предприятий быстрого питания в Республике Беларусь с приоритетным созданием предприятий, основанных на традициях и рецептурах белорусской кухни».

Начало работе над программой «Белорусское бистро» было положено в прошлом году на расширенной коллегии Министерства торговли, принявшей концепцию развития отрасли. В настоящее время проект программы, пройдя различного рода экспертизы, отправлен в Совет министров и Администрацию президента, причем есть основания в ближайшее время ожидать появления на свет указа президента, касающегося этой программы.

Внимание к развитию предприятий быстрого питания, проявляемое высшими инстанциями, объясняется целым рядом причин. Главная из них, вероятно, состоит в осознании того, что белорусский общепит фактически упущен из виду целый сектор рынка.

Причем сектор наиболее перспективный. О потенциальных возможностях, имеющихся в сфере быстрого питания, говорят и данные исследований, проведенных НИИ социологии, и успехи открывшихся в Минске ресторанов *McDonald's*. Замминистра торговли Григорий Кравченко считает, что программа «Белорусское бистро» даже «немного опоздала». Тем не менее предполагается, что осуществление программы позволит одновременно решить несколько проблем: обеспечить относительно недорогим питанием массового потребителя, привнести в данную сферу здоровую конкуренцию, оказать поддержку отечественным предприятиям-производителям оборудования и сырья.

Согласно разработанной Минторгом концепции, в течение 1997–2000 годов в Беларуси намечается открыть свыше 2000 предприятий быстрого питания (из них более 300 в течение бли-

жайших полутора лет) и тем самым создать более 7500 новых рабочих мест (без учета инфраструктуры). Сотрудников для создающихся ресторанов предполагается набирать по конкурсу. В будущем подготовкой персонала для них должны заниматься несколько учебных заведений. В частности, уже в следующем году в БГЭУ начнется обучение менеджеров.

Осуществление проекта потребует инвестиций в размере около \$50 млн до 1998 года. По словам начальника отдела организации общественного питания Министерства торговли Республики Беларусь Александра Батура, ряд потенциальных инвесторов, в т.ч. и зарубежных, уже проявили интерес к программе. По крайней мере, до сегодняшнего дня бюджетные средства не использовались. Известно, что некоторые белорусские заводы и банки финансировали разработку. В настоящее время компании *Todini*, реконструирующей трассу Брест–Москва, предложено параллельно возводить и объекты придорожного сервиса, в т.ч. предприятия быстрого питания.

Для привлечения инвестиций, по мнению одного из авторов программы, создаваемым предприятиям необходимо предоставить льготы по НДС и налогу на прибыль. Общая сумма таких льгот должна составлять 2800 млрд руб., при-

чем уже через 4 года потери бюджета будут перекрыты за счет расширения сети предприятий быстрого питания.

В настоящее время не решен вопрос о форме собственности для будущих предприятий. По словам г-на Кравченко, «в Минторге наилучшим вариантом считают АО с участием государства. Но мы не будем возражать, если найдется частник, который возьмет на себя все».

Для сравнения в Москве с 1995 года реализуется программа «Русское бистро» (во многом она послужила прототипом для белорусской). В рамках этой про-

граммы работают 20 ресторанов, 10 из них принадлежат головной компании, одним из акционеров которой является правительство Москвы, 10 — работают на основе «коммерческой концессии» (таким термином в российском законодательстве называется франчайзинг). На счет франчайзинга подумывают и в белорусском Минторге. Правда, для активного использования такого метода управления необходимо разработать нормативную базу.

Первые 2 ресторана «Белорусское бистро» будут открыты в этом году (один на пр. Машерова, другой — в районе стадиона «Динамо»). В настоящее время идут работы по внутренней отделке помещений. Кроме того, в Минске предполагается развернуть сеть из 36 мобильных пунктов быстрого питания: мини-кафе, мини-кулинарии, мини-пекарни (образцы, разработанные предприятием «Туртранс», были представлены на выставке «Бистро-97»). Такие павильоны смогут гибко подстра-

иваться под маршруты движения потребителей (например, подъезжать на крупные предприятия к концу смены и т.д.). Срок окупаемости такого мобильного кафе составляет всего лишь 1 год. Существует возможность организовать экспортные поставки павильонов в Россию, при том что выпускать их можно до 3000 шт./год. Кроме возмещения затрат на рестораны и мобильных пунктов питания, в ходе реализации программы «Белорусское бистро» намечается «реанимировать» около 600 студенческих и рабочих столовых.

Лозунг «Опора на собственные силы», исповедуемый авторами программы, предполагает активное применение отечественных технологий. Следует отметить, что впервые в СНГ планируется наладить выпуск оборудования с использованием для приготовления блюд инфракрасного излучения. Кроме того, жарить в мобильных павильонах будут под давлением (по словам начальника отдела общественного питания г-на Батура, нигде в мире такой способ приготовления пищи не используется, есть лишь теоретические разработки). Гордость белорусских производителей может стать посуда, по своим характеристикам аналогичная продукции *Zepier*. В отличие от зарубежных конкурентов, разработчики этого изделия предлагают использовать метод обработки не алмазом, а лазером, что должно снизить себестоимость посуды в 30–50 раз.

В основу работы будущих ресторанов должна быть положена концепция «пищевого конструктора» (*ноу-хау*), т.е. все блюда создаются из различных комбинаций стандартных взаимозаменяемых компонентов. Для обеспечения сети «Белорусское бистро» сырьем предполагается создание в Минске фабрики по производству полуфабрикатов.

Юрий ХОВРОВ



НОВЫЕ ПРОДУКТЫ

## «Дарида»: низкие цены, высокое качество

Завод безалкогольных напитков ПКФ «Дарида» начал свою работу в мае этого года. На сегодняшний день он является обладателем современного в нашей стране оборудования, изготовленного итальянскими компаниями *Kerber* и *Sipa*. Передовые технологии, высокое качество и постоянное расширение ассортимента продукции, минимальные, по сравнению с другими производителями, цены — вот те аспекты, на которые делает упор «Дарида» в борьбе за рынок.

В настоящий момент завод производит минеральную воду «Дарида» (природный источник находится на территории завода), а также 5 видов фруктовых напитков из натуральных концентратов швейцарской фирмы *Firminich*: «Апельсин», «Вишня», «Землянику», «Грейпфрут» и «Тархун». Еще несколько видов напитков сейчас находятся на сертификации и после ее прохождения также поступят в продажу. По заключению специалистов Минздрава, минеральная вода «Дарида» может использоваться в качестве как столового напитка, так и лечебного средства при гастритах, заболеваниях печени, нарушении обмена веществ и, что самое важное, для профилактики кариеса. В отли-

чие от своих конкурентов, розничные цены на продукцию которых (емкость — 1,5 л) колеблется в диапазоне 16 000–20 000 руб., ПКФ «Дарида» удерживает цены на уровне 10 400 руб. (оптовая цена — 8000 руб.). При крупнооптовых сделках применяется гибкая система скидок.

«Дарида» предлагает услуги по доставке товара в пределах Беларуси, а также в ближние зарубежные собственным транспортом. Клиентами ПКФ «Дарида» являются большинство магазинов Минска, Гомеля, Бреста и других городов. Свою продукцию фирма поставляет в Россию, Эстонию, Армению. При этом, что завод работает круглогодично (объем выпуска — 3000 бутылок/ч), клиентам нередко приходится ждать своей очереди. А это значит, что «Дарида» уже добилась признания потребителей.

Приглашаем посетить наш стенд на выставке «Минску — 930 лет. Предприятия города представляют».



ДАРИДА

Минский р-н,  
п. Ждановичи,  
ул. Линейная, 1а;  
тел.: (017) 222-46-46, 226-07-49.

ЗДОРОВЬЕ

## Капли росы из фильтра BRITA®

Отношение к воде за последние годы серьезно изменилось. Все громче звучат голоса экологов в защиту ее чистоты. В реках уже опасно купаться, а когда слышишь о хронических и залповых сбросах в водоемы промышленных, коммунальных, животноводческих стоков, страшно подходить к водопроводному крану. В то же время все больше водопользующих систем появляются в наших магазинах бытовой техники. В этой ситуации потребителю довольно сложно выбрать подходящее фильтрующее устройство, на которое можно полностью положиться.

Среди всех систем, приборов и агрегатов внимание взыскательных потребителей все больше привлекают удобные кувшины-фильтры немецкой фирмы *Brita*. Она уже 25 лет работает в этой области и является лидером в производстве водопользующих систем. Сейчас ими пользуются почти 70 млн человек в 65 странах мира. Фильтры *Brita* автономны и не требуют подключения к водопроводу, ни к электросети. Их конструкция предельно проста: ими легко пользоваться как дошкольнику, так и пожилому человеку. Конструкторы фирмы создали целый ряд модификаций фильтров, которые по дизайну, цвету и разме-

рам способны удовлетворить любые запросы потребителя. В них применяется единый фильтрующий элемент — картридж *Brita*, который содержит уникальный ионобменник и активированный кокосовый уголь, обработанный серебром по специальной технологии. Для семьи, в которой 3–4 человека, такого картриджа хватает на 1–1,5 месяца. Вода не под давлением, а самотеком (что очень важно) проходит через картридж *Brita* — и вы тут же получаете чистейшую питьевую воду. Многочисленные научные исследования показали, что такой способ в наибольшей степени гарантирует качество очистки. Картридж задерживает не только хлор, нитраты, нитриты, фенолы, тяжелые металлы, микробы и бактерии, но и радионуклиды.

Кроме того, всегда можно проконтролировать качество получаемой воды и износ фильтра. Если чай, который вы пьете каждый день, потерял свою привлекательную прозрачность и покрывается неаппетитной пленкой, то фильтр необходимо менять, хотя это и не означает конца его полного ресурса.

Ознакомиться с продукцией *Brita* и приобрести фильтры можно в магазинах Минска.

«Брэви»  
т/ф 234-40-67





## КАКИМ БЫТЬ ДЕПОЗИТАРИЮ?

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Национальным банком Беларуси разработан проект Положения «О Центральном депозитарии Национального банка Беларуси». В настоящее время документ проходит процедуру согласования.

Положение регулирует отношения между Центральным депозитарием Нацбанка и уполномоченными депозитариями, уполномоченными депозитариями и их депонентами по хранению и учету государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка. При этом Центральным депозитарием является структурным подразделением Нацбанка, осуществляющим функции хранения и учета государственных ценных

бумаг и ценных бумаг Нацбанка. Напомним, что в свое время была принята концепция развития в Беларуси двухуровневой депозитарной системы, которая предполагает выполнение похожих функций Республиканским центральным депозитарием ценных бумаг.

Можно считать, что Нацбанк, однажды выработав свою точку зрения на механизмы построения в Беларуси развитого

рынка ценных бумаг, продолжает ее отстаивать и в настоящее время. В противовес данному мнению, оппоненты главного банка страны высказывают позицию, предполагающую организацию в Беларуси единой системы депозитарного учета всех сегментов рынка ценных бумаг. Весомость аргументам в пользу создания единого депозитарного центра придает то обстоятельство, что недавно подобная позиция была продекларирована финансовыми властями России.

## СМЕРТЬ ЛИТОВСКОГО БАНКИРА

ИА «Р.К.С.»

23 июня в своих апартаментах, расположенных в банке Taugas, застрелен бывший президент банка, председатель корпорации Lietuvos verslas Геннадий Коноплев.

В предсмертном письме банкир возлагает вину за сложное положение, в котором оказался возглавляемый им до недавнего времени банк Taugas, на государственные органы страны и утверждает, что банк загублен жесткими административными мерами с их стороны.

Банк Taugas не без помощи правительства потерял ряд крупных клиентов и, испытывая финансовые трудности, обратился в Центральный банк Литвы с просьбой предоставить кредит для поддержания ликвидности. Была выделена

сумма, составляющая лишь две трети необходимого для восстановления платежеспособности минимума в 20 миллионов литов (1 лит = \$0,25), и этих средств банку не хватило. После того как Taugas банк не смог в установленный срок вернуть кредит (за десять дней до самоубийства), решением правления Банка Литвы Геннадий Коноплев был отстранен от должности, а деятельность самого банка приостановили. Ранее, в мае, банку Taugas было разрешено провести новую эмиссию акций, но очередной «антиконоплевский

бум» в прессе привел к тому, что комиссия по ценным бумагам остановила распространение акций банка Taugas и обязала его вернуть деньги за возвращаемые акции. Наконец, 20 июня литовской прокуратурой было возбуждено уголовное дело о присвоении или разбазаривании кредитов Евросоюза -- ECU 17 млн., которые в 1995 году по решению литовского правительства распределялись через Taugas, поскольку банк считался одним из наиболее сильных в стране.

Вокруг имени Коноплева то и дело разворачивались скандалы -- пять лет назад его подозревали в торговле оружием, приобретении золота по демпинговым ценам на госпредприятиях Литвы; годом позже -- в несанкционирован-

ном ввозе в Литву \$28 млн. и неуплате налогов; затем -- в выманивании крупного кредита и, конечно же, неоднократно в том, что банк создавался для «отмывания денег».

Накануне самоубийства у Коноплева, как и у других руководителей банка, был проведен обыск. Выстрел грянул через три дня.

Доктор экономики, председатель корпорации Lietuvos verslas, в сфере влияния которой находилось около 50 мебельных, химических, издательских предприятий, 52-летний Геннадий Коноплев считался одним из самых богатых людей в стране и возглавлял Конгресс собственников Литвы. Однако в предсмертном письме он сообщил, что все свои средства использовал для нужд банка.

## СТАНЕТ ЛИ ПЕТЕРБУРГ РОССИЙСКИМ ДАВОСОМ?

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

17-21 июня состоялся Петербургский экономический форум под эгидой Межпарламентской ассамблеи государств -- участников СНГ и Совета Федерации Федерального собрания России. По замыслу организаторов, главная цель форума заключалась в «проведении широкой, представительной и независимой дискуссии об экономическом и геополитическом развитии стран СНГ и мирового сообщества, их роли в мировой экономике, перспективах формирования рынков». Учитывая глобальный характер запла-

нированных к обсуждению тем, неудивительно, что помощь в организации мероприятия оказали президент и правительство России. Помимо представителей стран СНГ, среди участников Петербургского форума были люди, представлявшие многие государства и ряд влиятельных международных организаций. Белорусская группа по составу уступала разве что делегации самих хозяев. Среди представителей нашей страны были премьер-министр Сергей Линг, глава Администрации президента Михаил Мясникович, министр экономики Владимир Шимов, президент «Белвнешэкономбанка» Георгий Егоров и другие.

В рамках экономического форума была организована работа 20 круглых столов, по результатам которых подготовлены документы рекомендательного характера. В рекомендациях участников круглого стола затронуты финансовые аспекты интеграции: внутренние и внешние рынки капитала, защита прав инвесторов. Современный этап экономического развития стран СНГ был охарактеризован как этап «завершения формирования их суверенных финансовых и денежно-кредитных систем, функционирующих в условиях рыночной экономики, и достижения в большинстве стран относительной финансовой стабилизации». В связи с этим возникли условия для осуществления последовательных шагов в направлении экономической интеграции стран СНГ на равноправной и взаимовыгодной основе. А эффективность проведения стабилизационной работы в этих странах, направленной на подавление инфляции и улучшение инвестиционного климата, в значительной степени зависит от взаимной согласованности мероприятий денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики.

Наряду с определенной синхронизацией экономических достижений четко прослеживаются и общие для стран СНГ проблемы. Так, для активизации рынков ссудного капитала, направления его потоков на удовлетворение потребностей реального сектора экономики, помимо улучшения макроэкономических условий, требуется установление более приемлемых «правил игры» для банков и других кредитно-финансовых организаций. Это требует от законодательных и исполнительных органов власти, центральных банков стран СНГ проведения прозрачной и предсказуемой политики в области налогообложения, банковского надзора, резервных требований, выбора инструментов и ставок рефинансирования.

Не следует забывать, что открытость национальных рынков зависит от обеспечения беспрепятственной конвертируемости национальной валюты по текущим операциям сначала для резидентов, а затем и для нерезидентов. Логическим завершением этого процесса является присоединение к восьмой статье устава МВФ и принятие на себя государством соответствующих обязательств перед мировым сообществом. Можно лишь сожа-

леть о том, что среди четырех стран СНГ, которые присоединились к восьмой статье устава МВФ (Киргизия, Россия, Казахстан и Украина), нет Беларуси, и шансов осуществить присоединение в обозримом будущем у нее мало.

По мнению участников Петербургского форума, одним из основных факторов, приводящих в действие механизм формирования общего рынка капитала, должна стать валютная интеграция стран СНГ, т.е. координация валютной политики, согласование механизмов валютного регулирования, создание межгосударственных валютно-кредитных и финансовых организаций. Помимо двусторонних отношений между центральными банками, позитивное влияние должны оказывать Межгосударственный банк и Межгосударственный валютный комитет СНГ. Немаловажную роль в развитии общего рынка капитала и привлечении средств из развитых стран могут сыграть уже сложившиеся мощные финансовые центры (например, московский) с их возможностями по управлению финансовыми потоками.

В рекомендациях участников форума, направленных на развитие рынка государственных ценных бумаг, были даны ориентиры политики государственных заимствований из внутренних источников, а именно:

-- последовательное увеличение доли бюджетных заимствований в небанковском секторе за счет привлечения средств населения, предприятий и организаций, других мелких инвесторов с превращением его в один из основных источников финансирования бюджетного дефицита;

-- обеспечение необходимой координации выпуска центральных и региональных (муниципальных) облигационных займов с целью поддержания сбалансированности внутреннего финансового рынка в целом и устранения ненужной конкуренции между бюджетами разных уровней.

При управлении государственным долгом в условиях его покрытия за счет внешних источников можно выделить такие принципы, как нацеленность на решение вопроса о долгосрочной реструктуризации внешнего госдолга и значительное уменьшение объема привлечения в бюджет связанных кредитов под гарантии правительства, стимулирование использования частных коммерческих кредитов без госгарантий и без участия бюджета.

В целом политика развития и регулирования рынка госбумаг должна преследовать гораздо более широкие цели, чем финансирование бюджетного дефицита. Она должна осуществляться в рамках более общей задачи формирования и развития единого национального финансового рынка как эффективного механизма аккумуляции и перераспределения денежных ресурсов в рыночной экономике.

## УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЗАПОВЕДИ ДЛЯ БАНКИРА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

С 15 по 22 июня в г. Террачино (Италия) «Автобанк» (Россия) провел семинар «Организация системы расчетов в странах СНГ и оценка банковских рисков». Цель семинара -- в неформальной обстановке наладить тесные связи между банками СНГ.

На мероприятии присутствовали первый заместитель председателя правления НБ Беларуси г-н Кузьмич, заместитель председателя правления ЦБ России г-н Соловов, заместитель председателя правления НБ Казахстана г-н Бектасов, первый заместитель председателя правления НБ Киргизии г-жа Таранчиева, заместитель председателя правления НБ Украины г-н Киреев, заместитель министра финансов России г-н Вьюгин и др.

В Италию были приглашены представители всех коммерческих банков Беларуси. Однако откликнулись на приглашение лишь восемь.

На семинаре рассмотрен ряд актуальных вопросов: «Банковские риски: оценка и системы

контроля», «Организация расчетов в СНГ и странах дальнего зарубежья», «Платежная система России и перспективы ее развития», «Технология межбанковских расчетов».

В частности, интересна оценка кредитных рисков коммерческого банка с точки зрения аудитора. По мнению заместителя директора АОЗТ «Артур Андерсен» г-на Кислякова, управление банковским риском концентрируется на трех основных элементах портфельного риска: кредитном риске, процентном риске и риске ликвидности. Однако из-за расширения внебалансовых видов деятельности управление банковским риском сосредоточивается на этих нововведениях.

Как показывает мировая прак-

тика, от 40 до 65% дохода зарабатывается на кредитных операциях. На них же приходится и основная сумма потерь -- от 50 до 85%.

В связи с усиливающейся конкуренцией между коммерческими банками происходят крупные изменения в кредитной политике и в формировании ссудного портфеля. Когда у банков не хватает прибыли (это особенно актуально для белорусских банков), они увеличивают выдачу ссуд, зачастую предоставляя кредиты проблемным клиентам. Главная задача банков сегодня -- выдавать прибыльные ссуды с разумной степенью риска в условиях жесткой конкуренции.

Пики и кризисы деятельности и прибыльности банка, как правило, связаны с изменением качества ссудного портфеля. Ссуды составляют основную часть доходных активов и обеспечивают значительную часть дохода в виде процентов.

Успешное управление активами и пассивами требует, чтобы банк внимательно следил за предоставлением кредита и процедурой сборов платежей и свел к минимуму невыплаты. Коммерческие ссуды, в частности, являются самыми гибкими активами в плане возможности переоценки.

Полностью исключить ссудные потери практически невозможно. Однако придерживаясь принципа разумного кредитного анализа в рамках кредитной политики, можно сократить частоту и глубину проблемных ссуд.

До сих пор остаются актуальными две фундаментальные заповеди кредитования, которые относятся в основном к не крупным и средним банкам:

-- банк должен концентрировать свои кредитные усилия на тех областях, где он обладает бесспорным и явным опытом; -- не следует предоставлять кредит за пределами обслуживаемого региона.

## «АВТОБАНК» ОБЗАВЕЛСЯ РЕЙТИНГОМ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Как сообщали в минском представительстве «Автобанка», 2 июня Bank Watch присвоил долгосрочный долговой рейтинг В+ (с немедленным вступлением его в силу) «Автобанку».

«Автобанк» является одним из 12 крупнейших банков России по активам и одним из 3 крупнейших банков по прибыли. В начале 1997 года ЕБРР произвел капиталовложение в размере 8% капитала банка.

У «Автобанка» только один основной акционер -- Ингосстрах -- крупная российская страховая компания, которой сам «Автобанк» владеет на

35%. Текущие решения руководства банка свободны от вмешательства акционеров.

«Автобанк» в отличие от других крупных банков держится в стороне от политики, хотя продолжает привлекать качественный бизнес от важных министерств и региональных администраций.

«Автобанк» развивает три основные бизнес-базы: корпо-

ративную и потребительскую банковскую деятельность, а также корреспондентскую банковскую деятельность для более мелких российских банков и банков СНГ. Он владеет второй по величине сетью банкоматов и является вторым крупнейшим клиринговым банком.

Сеть сконцентрирована в московском регионе, хотя жестко контролируемые филиалы открываются в крупных городах по всей стране. Согласно программе развития финансовых учреждений Мирового банка и ЕБРР «Автобанк» выбрал в качестве

партнера по твинингу французский банк CIC для получения технических консультаций, но задержки в подписании договора препятствуют осуществлению ключевых проектов банка.

Bank Watch также присвоил «Автобанку» внутристрановой рейтинг IC-B и краткосрочный (местная валюта) рейтинг LC-1. Это самые высокие рейтинги, которые когда-либо были присвоены российскому банку. Долгосрочный долговой рейтинг В+ является суверенным рейтинговым «платформом», который Bank Watch присвоил России.



## «МИНСКАВТОЗАПРАВКА» ТЕРЯЕТ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИЗ-ЗА ДОЛЖНИКОВ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

26 июня с журналистами встретился руководитель хозяйственного предприятия «Минскавтозаправка» Виктор Тарасевич.

«Минскавтозаправка» объединяет принадлежащие государству автозаправочные станции Минска. За истекший год рентабельность этого предприятия составила 23,7%, в то время как запланированный показатель -- 30%. За пять месяцев текущего года, по словам г-на Тарасевича, рентабельность по бензину А-76 составила порядка 2,7%, по бензину АИ-92Г -- 9,2%.

Показатель рентабельности по предприятию за пять месяцев текущего года, по мнению руководства, очень низкий -- около 9%. Прибыль «Минскавтозаправки» за I квартал текущего года составила BLR 1,9 млрд. Среднемесячный объем реализации нефтепродуктов -- около 300 тонн. Приблизительно 11% продукции закупается в концерне «Белнефтепродукт» по фиксированным ставкам, все остальное приобре-

тается по коммерческим ценам.

«Минскавтозаправка», как и большинство белорусских предприятий нефтепродуктообеспечения, предоставляет продукцию бюджетным предприятиям и организациям в долг (причем во многих случаях по заниженным ценам). Основные должники -- структуры МВД, «Скорая помощь» и т.п.

Руководство предприятия не смогло назвать точную сумму задолженности перед «Минскавтозаправкой», отметив только, что в последнее время она колеблется от BLR 1 млрд. до BLR 1,5 млрд.

## ЛЕКТОР ТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

### СВЕТ И ТЕНИ БРЕСТСКОЙ ЭЛЕКТРОЛАМПОЧКИ

ОЛЕГ СУПРУНЮК, БРЕСТ

Брестский электроламповый завод (БЭЛЗ) является единственным в Беларуси производителем ламп накаливания специального и общего назначения. Поэтому естественно, что круг потребителей продукции БЭЛЗа необычайно широк -- это и промышленные предприятия, и транспортные организации, и производители бытовых и хозяйственных приборов, и все белорусские граждане. Хотя брестская «лампочка» не признана на государственном уровне монополистом, значимость ее трудно переоценить.

Чтобы обеспечить устойчивый спрос на выпускаемую продукцию, на электроламповом заводе совершенствуются технологии и производство, повышается качество изделий, их конкурентоспособность. К примеру, в 1996 году на БЭЛЗе доля новой продукции в общем объеме производства составила 12% (в нынешнем году этот показатель планируется довести до 15%). Жители Беларуси уже получили возможность по достоинству оценить лампы с синей колбой, энергосберегающие светильники с галогенными лампами и другие новинки. Сегодня на заводе планируют освоить производство энергосберегающих компактных люминесцентных ламп, а также продолжить разработку и освоение технологии производ-



ства галогенных ламп с фасетными отражателями, что позволит снизить расход электроэнергии по сравнению с лампами накаливания общего назначения.

Впрочем, это пока -- только планы. Пока же на финансовое положение БЭЛЗа влияют не только низкая платежеспособность потребителей и сложности с расчетами (закупка сырья и материалов осуществляется, как правило, за пределами Беларуси), но и сезонный спрос на продукцию. Если зимой период оборачиваемости средств на заводе составляет 90 дней, то в летний период -- 135. Из-за этого ежемесячно БЭЛЗ теряет из хозяйственного оборота около BLR 17 млрд. Страдает как предприятие, так и государственная казна. Накапливающиеся долги лишают БЭЛЗ возможностей для маневра.

Выход из ситуации промышленники предлагали местной власти еще в прошлом году -- это отсрочка платежей по задолженности и неначисление пени. Предложения были отправлены в правительство. В результате был принят Закон «О внесении изменений и дополнений в Закон «О бюджете на 1996 год», подписанный президентом Беларуси. Однако в действие он был введен лишь в октябре. И электроламповый завод в июле-сентябре по-

шлого года исправно гасил свою задолженность и пени, перечислив в общей сложности около BLR 11 млрд. (к октябрю фактическая задолженность предприятия составила BLR 1,4 млрд., для ее погашения налоговая инспекция предоставила отсрочку).

С недавних пор у БЭЛЗа возникают конфликты с налоговыми органами. Камнем преткновения стало подписанное Сергеем Лингом (тогда еще и.о. премьер-министра) правительственное распоряжение от 27 января с.г., согласно которому электроламповому заводу в 1997 году изменили порядок внесения платежей в бюджет и внебюджетные фонды: 30% поступающей на счета предприятия выручки от реализации продукции идет на выплату текущих платежей и погашения задолженности, а 70% -- на приобретение материалов, комплектующих, на заработную плату, оплату потребляемых ресурсов и содержание объектов социальной сферы. Руководство БЭЛЗа считает такое решение (кстати, согласованное с Министерством юстиции и Минфинком) вполне разумным. Предприятие имеет возможность работать ритмично (на этот год планируется рост объемов товарной продукции не менее чем на 6%, а по экспорту в дальнее зарубежье -- на 14%), заботиться о сохранении рабочих мест и выплачивать зарплату, вводить новые производственные площади (в прошлом году было покончено с достроем нового гальванического цеха). Заводские финансисты утверждают, что при установленном для БЭЛЗа нормативе в 30% объем перечис-

лений в бюджет фактически оказался еще выше. Так что говорить о потерях государственной казны из-за предоставленных предприятию «полажек» на заводе считают неуместным.

Тем не менее у налоговой инспекции Московского района Бреста на этот счет особое мнение. По версии ее представителей, брестская «лампочка» не отнесится к безнадёжно «лежащим» предприятиям и сохраняет весьма высокий уровень рентабельности. Поэтому, считают в ГНИ, предоставление БЭЛЗу правительственных льгот вряд ли оправданно.

Как бы там ни было, даже при нынешнем уровне производства электроламп и номенклатуре выпускаемых изделий БЭЛЗ рассчитывает на завоевание новых рынков сбыта, благо, качество и конкурентная цена позволяют на это надеяться. Беда в том, что о существовании БЭЛЗа и выпускаемой им продукции на Западе знают немногие. Поэтому завод активно участвует в международных выставках.

Посещение в апреле этого года крупнейшей в мире Ганноверской ярмарки внушает специалистам БЭЛЗа надежду на долгосрочные и взаимовыгодные отношения с новыми партнерами. Продолжается и поиск солидных инвесторов. Пробным шаром стали контакты с одной из немецких фирм по поводу поставки в Брест современной автоматической линии. Электролампы, произведенные на такой линии, потребляют в пять раз меньше энергии, чем те, к которым привык отечественный потребитель. Для небогатой сырьем Беларуси это особенно важно.

Помнится, и правительственная делегация, возглавляемая Михаилом Чигирем (в бытность его премьером), во время визита в Голландию не скрывала своих надежд на инвестиционные вливания в БЭЛЗ со стороны концерна «Филиппс». Правда, диалог на эту тему так и не получился.

## МАЗ И MAN: ДЕСЯТЬ ЛЕТ С ПРАВОМ ПЕРЕПИСКИ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

В оценках перспектив Минского автомобильного завода, которые бытуют в среде специалистов, преобладают осторожный оптимизм и глубокий скептицизм. Казалось, 1995 год, ставший для предприятия наиболее тяжелым, подтвердил самые мрачные прогнозы скептиков. Но уже следующий, 1996, способствовал тому, что количество оптимистов заметно возросло.

Свидетельством некоторой стабилизации, являющейся заслугой как самих автозаводцев, так и правительства, которое наконец догадалось бросить спасательный круг тонущему промышленному гиганту, может служить интерес к заводу со стороны иностранных инвесторов. Эксперты немецкой фирмы Mercedes-Benz считают, что сейчас ПО «БелавтоМАЗ» является одним из самых жизнеспособных предприятий автомобилестроительной отрасли СНГ.

Налаживая контакты с Mercedes-Benz, автозавод продолжает вести переговоры с компанией MAN. По оценкам специалистов, МАЗ и MAN находятся гораздо ближе к подписанию окончательного соглашения и созданию на базе белорусского предприятия СП, реализуя сегодня то, что не удалось сделать в начале 1990-х.

В этом году ПО «БелавтоМАЗ» и MAN отмечают своеобразный юбилей -- 10 лет сотрудничества. Еще во времена СССР эти фирмы стояли на пороге создания первого в отрасли совместного предприятия, единой сервисной базы по обслуживанию техники и т.д. Но изменившаяся политическая ситуация и резкое ухудшение экономического положения Минского автомобильного завода заставили притормозить реализацию этого проекта.

Безусловно, за 10 лет, которые прошли со времени первых переговоров, изменилось многое. Но одно остается неизменным -- уровень качества и надежности ярослафского двигателя. Получив в середине 1980-х годов от Министерства автомобильной промышленности право на самостоятельное ведение внешнеэкономической деятельности, руководство МАЗа поставило вопрос о комплектации автомобилей современным двигателем. Был проведен ряд переговоров с иностранными фирмами, среди которых МАЗ пытался найти партнера, готового взять на себя часть обязательств по реализации и сервисному обслуживанию нового автомобиля. Но Mercedes-Benz, LIAZ, Tatra, Iveco не желали идти дальше обыкновенной кооперации: МАЗ -- шасси, они -- двигатель. На условия белорусского завода откликнулась лишь фирма MAN.

Первым шагом стало адаптирование (или отипование) двух первых автомобилей белорусскими и немецкими инженерами службами и устранение недостатков по ряду направлений. Кроме того, получив современный двигатель, МАЗ начал «подтягивать» к его стандартам конструкцию своего шасси. Тогда же появилась и новая кабина, идея которой сегодня широко используется при производстве седельных тягачей новых моделей.

Вскоре после отипования между МАЗом и MAN было подписано соглаше-

ние о техническом обслуживании нового автомобиля. Немецкая сторона брала на себя обязательства по техническому и сервисному обслуживанию автомобилей «СовавтоМАЗ», который, как предполагалось, станет одним из главных потребителей совместного продукта МАЗа и MAN. Причем ставился вопрос о комплексном обслуживании этих автомобилей, т.е. об обслуживании не только двигателей, но и самого шасси. С этой целью автозавод должен был поставить MAN запасные части и привести их нумерацию в соответствие с западными стандартами. В свою очередь немецкая фирма обязалась предоставить запасные части для двигателей на сервисные станции МАЗа на территории СССР. В это же время MAN начал работы по адаптации своих двигателей к российским условиям, особенно в районах с низкими температурами.

В области сбыта фирмы разделили «сферы влияния»: МАЗ реализовывал автомобили в пределах СССР, а MAN занялся поиском ниши, в которой они были бы для потребителей более привлекательными, чем традиционная продукция немецкой фирмы. В числе наиболее вероятных рынков сбыта назывались страны Ближнего Востока.

И, наконец, в конце 1980-х годов был подписан ряд контрактов, по которым в Минск прибыли первые партии немецких двигателей. За три года здесь собрали около 180 автомобилей. На Минском автомобильном заводе был организован специальный участок с наиболее квалифицированными рабочими. Детали для автомобилей отбирались отдельно, их приемку осуществлял не только ОТК, но и представители заказчика. С целью уменьшения стоимости нового автомобиля и повышения его конкурентоспособности немецкая сторона предложила организовать на производственных мощностях белорусского предприятия и сборку моторов. Вместо того чтобы везти из Германии силовой агрегат, предлагалось закупать отдельно коробку передач и сам двигатель MAN. Учитывая разницу в стоимости рабочих рук в Германии и в Беларуси, это позволило бы существенно снизить отпускную цену автомобиля.

Советник генерального директора ПО «БелавтоМАЗ» по внешнеэкономическим связям Евгений Селивончик отмечает, что МАЗ тогда начал готовиться к этому. Белорусской стороной выдвигалось также предложение о создании в Беларуси СП по производству магистральных тягачей. Однако немецкая фир-

ма соглашалась только на организацию производства небольших автомобилей грузоподъемностью 2,5 т и даже была готова вложить в него деньги. Этот проект активно поддерживался тогдашним министром промышленности Владимиром Куренковым. Но, сосредоточившись на шоссейных тягачах (это направление казалось в начале 1990-х годов наиболее перспективным, таковым оно остается и сегодня), руководство Минского автомобильного завода позволило ГАЗу и ЗИЛу спустя несколько лет занять эту нишу.

Экономический спад, который повлек за собой снижение объемов перевозок и уровня платежеспособности эксплуатирующих организаций, приостановил дальнейшее развитие отношений между МАЗом и MAN. У завода возникли экономические трудности, в расчетах с потребителями стали преобладать бартерные сделки, что не вписывалось в рамки цивилизованного сотрудничества с западными фирмами. В 1991 году был подписан контракт на поставку автозаводу 360 двигателей, но сроки оплаты их не были соблюдены.

Сегодня экономическая ситуация не особенно отличается от той, в которой MAN был вынужден свернуть программу сотрудничества с МАЗом. Каких-то коренных изменений в лучшую сторону не наблюдается как на российском рынке (а именно он привлекает внимание маркетинговых подразделений двух ведущих автомобилестроительных компаний мира), так и на Минском автомобильном заводе. Здесь во взаиморасчетах по-прежнему преобладает бартер: на МАЗе его составляющая выросла за последние годы до 90%. Тем не менее MAN возвращается. Возможно, аналитики немецких фирм более прозорливы, чем местные специалисты, и это позволяет им прогнозировать начало экономической стабилизации на просторах СНГ. Поэтому германские фирмы и торопятся закрывать на перспективном рынке. А возможно, причина в тяжелом (несмотря на успехи прошлого года) экономическом положении автозавода, на деятельности которого все больше сказывается сужение рынка из-за наплыва иностранной техники.

К тому же, нынешние проблемы со сбытом в скором времени могут усугубиться в связи с принятием в начале 1990-х годов стандартов «евро». Поэтому МАЗ и белорусское правительство готовы пойти на некоторые уступки потенциальным инвесторам, чтобы сохранить одно из крупнейших предприятий страны. И хотя объективные трудности во многом еще определяют развитие производства, внутри завода уже началось формирование новой стратегии, которая отвечает требованиям рыночной экономики. Возможно, именно поэтому МАЗ вновь стал интересен для инвесторов.

**ЖАЛЮЗИ**  
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77  
Гродно, Космонавтов, 66

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮЗИ



## РАЗРАБОТАН ПРОЕКТ РАЗВИТИЯ ВНУТРЕННЕЙ ТОРГОВЛИ

ОТДЕЛ ТОРГОВЛИ «БДГ»

12 июня Министерство торговли направило на места проект программы основных направлений развития внутренней торговли Республики Беларусь до 2000 года.

При разработке документа учитывались положения Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996-2000 годы в

области реформирования экономики, а также данные комплексного системного анализа ситуации в торговой отрасли, нормативно-правовые материалы, регламентирующие торговую деятельность. По замыслу разработчиков, результатом выполнения про-

граммы должны стать более стабильные темпы роста объема товарооборота, улучшение его структуры, активизация научно-технического прогресса в торговле, увеличение доходности предприятий различных форм собственности.

## «ГОРИЗОНТ» МЕНЯЕТ ПРИНЦИП РАБОТЫ С ТОРГОВЛЕЙ

ОТДЕЛ ТОРГОВЛИ «БДГ»

На минском ПО «Горизонт» 19 июня 1997 г. проведена рабочая встреча с представителями торговых предприятий Беларуси. Причиной послужили проблемы, возникшие при выполнении поставок товаров телевизоров «Горизонт» в счет установленных правительством квот.

Рассматривались вопросы условий поставок, ценообразования, гарантийного обслуживания, ассортимента, посреднических услуг. Достижнута договоренность о том, что ПО «Горизонт» примет меры по улучшению качества своей

продукции, повышению уровня техобслуживания путем применения новых комплектующих. В городах Беларуси должны быть созданы базовые технические центры, позволяющие проводить предпродажную подготовку телевизоров и имеющие обменный фонд. В этой связи будет изменен порядок технического обслужи-

вания, ремонта телевизоров через многочисленные мелкие фирмы, с которыми у ПО были подписаны контракты, но которые не обеспечивали качественного выполнения работ. Обсуждалась проблема увеличения сроков оплаты за поставленную продукцию и исключения из схемы поставок фирм-посредников и дилеров.

## КАК НАКОРМИТЬ НАСЕЛЕНИЕ БЕЛАРУСИ ДЕШЕВОЙ РЫБОЙ?

ВЛАДИМ СЕХОВИЧ

Изобилие, царящее в рыбных отделах продовольственных магазинов, радует лишь хорошо обеспеченные слои населения. Для подавляющего большинства белорусских граждан вид рыбы в рыбопродукции, учитывая нынешние цены на них, может вызвать лишь раздражение и ностальгические воспоминания о канувших в Лету советских временах. К тому же, изобилие это характерно по большому счету только для столицы и крупных городов. А на прилавках сельмагов красуются, в основном, лишь баночки с кильками в томатном соусе.

Наблюдаемый в последние годы рост цен на рыбу и рыбопродукцию, а также снижение покупательной способности населения привели к тому, что их потребление в Беларуси заметно сократилось. Если в лучшие времена заготавливалось и реализовывалось около 140-200 тыс. тонн этой продукции, то в прошлом году, по данным Государственного таможенного комитета, страна импортировала лишь 70 тыс. тонн. По прогнозам, в этом году из-за проблем с конвертацией валюты и введения ограничений на вывоз мясной продукции объемы поставленной в Беларусь рыбы сократятся еще больше.

В последние годы наметилось и снижение объемов производства в рыбхозах Беларуси. Растущие затраты на производство, увеличение цен на корма, торговые надбавки предопределяют низкую конкурентоспособность белорусской продукции. Как следствие, если раньше рыбхозы ежегодно давали около 18 тыс. тонн рыбы, то сегодня -- всего 10 тыс. тонн.

Появилась и новая проблема, которая приобрела поистине катастрофические масштабы, -- массовые хищения рыбы. Ежегодно рыбхозы теряют до 20% возможного улова. Генеральный директор ГО «Госрыбхоз» Василий Лукашевич привел пример Любанского рыбхоза, убытки которого составили BLR 10 млрд. руб.<sup>(1)</sup> Они равны прибыли ОАО «Рыбоком-плекс». Предпринимаемые меры, в том числе подключение милиции, пока не принесли ощутимых результа-

тов. На взгляд г-на Лукашевича, возможно, размеры хищений снизятся после проведения приватизации рыбхозов, когда трудовой коллектив будет заинтересован в результатах своего труда. Примером могут служить три рыбхоза -- ОАО «Форель», ОАО «Альба» и ЗАО «Друть». В этом году планируется приватизировать еще 8 рыбхозов (из более чем 20).

Ситуация с обеспечением населения рыбой и рыбопродукцией потребовала вмешательства правительства: 15 апреля вышло постановление СМ Беларуси, в соответствии с которым государственный концерн «Белморрыбпром», обеспечивавший Беларусь морской рыбой, должен быть ликвидирован. Его структурные подразделения вошли в состав ГО «Госрыбхоз», находящегося в ведении Минсельхозпрода. В результате реорганизации в состав «Госрыбхоза» включены 6 оптовых рыбных баз, 2 минские и 1 гомельский магазин «Океан», а также Минский оптовый рыбный холодильник. Кроме того, в правление ОАО «Рыбоком-плекс», которое является самым крупным перерабатывающим предприятием отрасли, войдет представитель Минсельхозпрода.

Среди предприятий бывшего ГП «Белморрыбпром» более-менее устойчивое экономическое положение только у Бобруйской оптовой базы и у ОАО «Рыбоком-плекс». А в целом по отрасли используется только 10-15% холодильных и 30-35% производственных мощностей. По словам г-на Лукаше-

вича, сают пресловутые кильки в томатном соусе, которые из-за относительно низкой цены успешно реализуются как в Беларуси, так и в России. Причем крупнейшие их потребители в соседней стране -- армия и спецучреждения. Это самые выгодные партнеры, так как платят по факту поступления товара.

Что же касается решения проблемы обеспечения рыбой и рыбопродукцией, то для этого развивается сотрудничество с российскими регионами. Например, ведутся переговоры о создании нескольких совместных рыбопромышленных фирм с рыболовецкими предприятиями Калининградской области. Уже подготовлены их учредительные документы. В СП, которое будет зарегистрировано на территории нашего государства с контрольным пакетом акций, принадлежащим белорусской стороне, должны войти российские фирмы, располагающие рыболовецким флотом (2-4 судна), а со стороны Минсельхозпрода -- холодильные базы и перерабатывающие заводы.

Россия также заинтересована в подобных СП -- они дадут ей возможность использовать современную производственную базу соседней Беларуси. Кстати, во времена СССР так и было: отечественные предприятия обеспечивали рыбой не только БССР, но и близлежащие области РСФСР.

Ситуация на рыбном рынке России во многом схожа с белорусской. Ежегодная потребность российского населения в рыбной продукции составляет примерно 5-6 млн. тонн, тогда как реально рынок заполняется всего 3-3,5 млн. тонн.

Такие компании предполагают создать и с другими регионами России. Ведь кроме Калининградской области, поставлявшей в Беларусь около 50-60 тыс. тонн рыбы, сотрудничество осуществлялось с Мурманской областью (20-30 тыс. тонн). Дальним Востоком (10-15 тыс. тонн) и Азовско-Черноморским бас-

сейном (10-15 тыс. тонн). Предполагается, что на Калининград будут ориентироваться Гродненская и Брестская оптовые рыбные базы и, возможно, Минский оптовый холодильник; на Мурманск -- Витебск, Могилев и Бобруйск; на Азовско-Черноморский бассейн -- гомельские предприятия. Перед Минсельхозпродом и ГО «Госрыбхоз» поставлена задача довести объемы поставок в Беларусь рыбы и рыбопродукции до 100 тыс. тонн, а внутри страны выйти на уровень производства в 20 тыс. тонн.

Беларусь не оставляет надежд и на создание собственного рыболовецкого флота. В Минсельхозпрод был подготовлен проект, который предполагал покупку судов для ведения лова в Беринговом и Охотском морях. Однако, поступив 24 июня на рассмотрение в Минэкономики, он был отвергнут по причине недостаточной проработки.

Как сообщил г-н Лукашевич, сегодня в Минсельхозпрод Беларуси подготовлено межправительственное соглашение, которое предусматривает для Беларуси возможность приобретения или аренды у российских фирм рыболовецких судов. Но для того чтобы оно было подписано, необходимо согласовать 5-й пункт. В нем Беларусь добивается выделения из общей квоты, установленной еще для СССР и доставшейся в наследство России, квоты на лов рыбы для белорусского рыболовецкого флота. В противном случае, даже имея суда, Беларусь будет лишена возможности лова. Как известно, в России по многим причинам квоты не выбираются и активно распродаются на мировом рынке. Тем не менее Россия не желает просто так расставаться с тем, что приносит ей валюту. Так что Беларусь, забывшей решить этот вопрос при разделе имущества бывшего СССР, в очередной раз приходится только жалеть об упущенных возможностях.

## В АВГУСТЕ ОТКРОЕТСЯ ПЕРВАЯ ЗАКУСОЧНАЯ «БЕЛОРУССКОЕ БИСТРО»

ВИКТОР МАРТИНОВИЧ

24-27 июня в выставочном павильоне «Минскэкспо» прошла 6-я международная ярмарка «Бистро'97». Как и планировалось, на ней были продемонстрированы действующие мобильные и стационарные предприятия fast-food системы «Белорусское бистро».

Проект «Белорусское бистро» по масштабам шумихи вокруг него в нашей стране, рискующий пережить легендарный McDonald's, обладает рядом отличительных особенностей. Характерных для всех начинаний, проводимых под эгидой государства. Это касается прежде всего организации маркетинговой политики. Во всем мире принята следующая схема работы по стимулированию сбыта того или иного товара: сначала образуется компания-производитель, исследуемая рынок и выявляющая на нем свободные ниши, работа в которых сулит серьезные прибыли; затем компания выпускает свою продукцию; после этого подается заявка на участие в выставочно-ярмарочных мероприятиях.

В случае с «Белорусским бистро» все происходило с точностью до наоборот. Исполнительная власть (в частности, управление общественного питания Министерства торговли) разработала концепцию развития системы fast-food в Беларуси, в которой было заявлено о необходимости создания системы национальных предприятий быстрого питания. Кураторы проекта «Белорусское бистро» (а не компания-собственник сети «Белорусское бистро») сделали опытные образцы предприятий быстрого питания, основанные на рецептуре белорусских блюд. Более того, эти образцы (кстати, с нанесенными на них логотипами «Белорусского бистро» -- компании, которая сегодня еще не образована) были продемонстрированы на ярмарке «Бистро'97».

Такая странная схема организации маркетинговой политики руководителей проекта объяснялась тем, что в рамках выставки планировалось проведение учредительной конференции, в результате которой «Белорусское бистро» из проекта Минторга должно было превратиться в реальное юридическое лицо. Тем не менее учредительная конференция на выставке не состоялась, компания-собственник создана не была, а действующие павильоны с нанесенными на них логотипами делали ситуацию просто нелепой.

Учредительная конференция перенесена на более поздний срок -- скорее всего из-за того, что к моменту проведения ярмарки не был готов указ президента о создании сети быстрого питания, ориентированной на белорусскую рецептуру.

Судя по тому, что образование «Белорусского бистро» будет декларироваться указом президента, собственники системы, вероятно, надеются на предоставление им налоговых и прочих льгот. Кроме того, по признанию руководителей проекта «Белорусское бистро», национальная система fast-food будет скопирована с аналогичного российского проекта.

Что же представляет собой компания «Русское бистро»? По словам Владимира Пивоварова, заместителя генерального директора ТПО «Русское бистро», этот субъект хозяйствования создавался на средства, полученные от государства в кредит. Кроме того, правительством Москвы

были предоставлены определенные льготы. Во-первых, плата за электроэнергию и аренду взимается с «Русского бистро» как с бюджетной организации; во-вторых, компания пользуется налоговыми послаблениями.

Относительно формы собственности предприятия, над образованием которого сегодня активно работает белорусский Минторг, сегодня сказать что-либо определенное сложно. По словам руководства проекта, она будет зависеть от того, какие субъекты хозяйствования войдут в состав учредителей. Среди потенциальных учредителей компании «Белорусское бистро» сегодня называются прежде всего «Минскторгмаш», «Белтехно-прод», «Туртранс» (подразделение Минского автомобильного завода), на площадях которых в дальнейшем будут размещаться заказы на изготовление оборудования, необходимого для функционирования предприятий системы. Оборудование это состоит из двух основных блоков: холодильная установка глубокой заморозки и инфракрасная печь. Заказы на изготовление инфракрасных печей планируется пропорционально распределить между БелВАром и «Планаром», выпуск холодильных установок поручить «Атланту», стационарных павильонов -- ПО «Белвин», мобильных («Купава») -- компании «Туртранс».

Любопытная деталь: сельскохозяйственное сырье для ярмарочной работы предприятий «Белорусского бистро» закупалось на рынке. Тем не менее, по словам разработчиков проекта, существует ряд договоренностей с представителями белорусских хозяйств о поставках сырья. Картофель, в частности, планируется закупать у хозяйств в Пуховичском районе.

Меню предприятий, входящих в систему «Русское бистро», насчитывает около 50 блюд оригинальной рецептуры. На этом фоне опытные павильоны «Белорусского бистро» выглядят довольно скромно: меню их состоит всего из 5 блюд (жареная свинина, котлеты, картофельная соломка, картофельные гренки, а также нечто под интригующим названием «картофельные дедушки со шкварками»). Можно, конечно, сделать скидку на то, что действовавшие на ярмарке павильоны являются пробными образцами, меню в дальнейшем будет дополнено и расширено. Но возникает вопрос: зачем экспонировать такие «неполноценные» образцы -- ведь это может способствовать формированию негативного имиджа, ослаблению интереса покупателя к предприятиям системы. Реклама, сделанная в спешке, становится антирекламой.

Впрочем, разработчики проекта, стремясь реализовать цели, поставленные программой развития системы fast-food, проявляют спешку не только в вопросах рекламы. Первую закусочную «Белорусского бистро» (ул. Кирова, 8) организаторы планируют открыть уже 31 августа. Учитывая, что сегодня не существует даже компании-собственника сети закусочных, планы эти кажутся неоправданно оптимистичными.



\*\*\*

Совместное представительство предприятий групп «Цейсс» и «Шотт» в странах СНГ открыто в столице Беларуси. Напомним, что уже в течение двух лет в Минске работает совместное предприятие «Цейсс-БелОМО».

Фирма «Карл Цейсс» в минувшем году отметила свой 150-летний юбилей. Основные направления деятельности сконцентрированы в шести крупных секторах: фирменная оптическая, полупроводниковая техника, медицинская техника, микроскопия, опто-электронные системы, промышленная контрольно-измерительная техника. Группа «Цейсс» активно работает во всем мире. На территории Германии она имеет производственные предприятия в девяти городах, а также 5 предприятий за границей: в США, Беларуси, Мексике и Венгрии.

Группа «Шотт» подразделяется на 8 производственных секторов: телевидение, хозяйственное стекло, бытовая техника, промышленность, оптика, опто-электроника, стеклянная упаковка для фармацевтических изделий и трубы. Группа имеет 77 предприятий, (из них 25 сбытовых компаний) и 290 представительств в 100 странах мира

\*\*\*

Президент корпорации «Белфорт» Юрий Агеенко официально объявил о слиянии двух предприятий -- «Белфорт» и «Копи-Компани» в единую компанию «Белфорт Систем». Заявление было сделано на презентации «Белфорт Систем», состоявшейся 25-26 июня в ИВБ.

\*\*\*

На прошедшей неделе компания RISO, японский производитель офисных мини-типографий высокой производительности, представила свое новое представительство в Ташкенте. Об этом заявил на прошедшей в Минске презентации «Белфорт Систем» директор московского представительства RISO г-н Пауль Юрген Родиг.

\*\*\*

С 1 июля компания XEROX CORPORATION упраздняет свое британское отделение RANK XEROX, чье представительство работает на просторах СНГ. Американское головное предприятие выкупило пакет акций, принадлежащий RANK XEROX, за \$1,5 млрд. Как заметил Игорь Мостеев, директор белорусского представительства компании RANK XEROX, британскому предприятию принадлежало около 20% акций крупнейшего мирового производителя копировальной техники марки XEROX.

\*\*\*

Полоцкое МПКП «Диана» на ярмарке «Бистро-97» представило новую торговую марку чая «Чибун-Ява».

Чайный сад «Чибун» -- одна из крупнейших частных плантаций чая в Индонезии. Непрерывно в течение года сбором чая вручную занимается 2000 сборщиков.

На мировом рынке чай «Чибун» представляет группа SIPEF. Головной офис компании находится в Антверпене, Бельгия. В состав группы входят плантации, расположенные в Бразилии, странах Африки, Индонезии, Вьетнаме, Австралии, на Соломоновых островах. Помимо чая, который составляет 7% оборота, компания продает необработанный пальмовый масло, копру и ядро пальмового ореха (48,7%), каучук (15,63%), бананы и ананасы (18,1%), какао, кофе (3%), перец и тропические декоративные растения.

Отдел информации «БДГ»

## ВЫСТАВКИ

ПОД ЭГИДОЙ  
ПИВЗАВОДА «ОЛИВАРИЯ»

Отдел информации «БДГ»

С 1 по 4 июля в Республиканском выставочном центре пройдет юбилейная столетняя выставка «Минску -- 930 лет. Предприятия города представляют». Заявки на участие подали 130 предприятий и фирм. Генеральным спонсором стало ОАО пивзавод «Оливария», главным спонсором -- СП «Интер трейд Ойл», поддержку оказывают также СП «Белсел», СП «Белфакт», СП «Мобильные коммуникации» и другие.

Среди участников выставки такие крупнейшие предприятия Беларуси, как АО «Атлант», АП «МПЗ», МАЗ, ММЗ, МЗКТ, завод «Горизонт», ОАО «Луч», ЗАО «Милавица» и другие. АО «Белмедпрепараты» представит на выставке более 150 наименований фармацевтической продукции, БелОМО -- большой перечень приборов наблюдения, ОАО «Керамин» -- керамические плитки всех видов. Широкий ассортимент посуды и декоративных изделий представит ОАО «Минский фарфоровый завод».

Белорусский центр моды организует показы мод, совместный стенд ЗАО «Белбыткомплект» и СП «Белита» позна-

комит посетителей с парфюмерно-косметическими препаратами отечественного производства. Свои изделия представит и кондитерская промышленность: ОАО «Милитэпс» и фабрика «Слодич». Посетители смогут ознакомиться со стендами ПО «Минскхлебпром» и ОАО «МИЛИТЭПС», красочно оформленной продукцией фирмы «Трайпл». На открытых площадках выставят свои образцы ЗАО «Торговый дом «Амкор», ГП «Опытный экспериментальный завод технологического оборудования», МАЗ, РАО «Белатракцион» построят «Детский городок», который будет работать бесплатно

УТАХ ИЩЕТ ДОРОГУ НА БЕЛОРУССКИЙ  
РЫНОК С ПОМОЩЬЮ «БЕЛФОРТ СИСТЕМ»

АЛЕКСЕЙ УРБАН

25-26 июня в ИВБ состоялась презентация группы «Белфорт Систем». Присутствующие смогли ознакомиться с широким спектром новейшего офисного оборудования, которое «Белфорт Систем» представляет на белорусском рынке, являясь дилером RISO, XEROX, ОПТИМА, ОКІ, UTAH и ArByte.

Вступительным словом президента корпорации «Белфорт Систем» Юрия Агеенко была открыта официальная часть презентации. Несомненным успехом возглавляемого им предприятия г-н Агеенко назвал быстрое продвижение на Восток. Плодотворно работали презентационные центры компании в десяти городах России, недавно открытое в Киеве украинское представительство, а также многочисленные филиалы в Беларуси. Благодаря этому объемы

на презентации, вызвали живой интерес специалистов и приглашенных гостей.

Сотрудничеству и совместным планам «Белфорт» и UTAH посвящено выступление руководителя отдела экспорта фирмы UTAH GmbH Бо Крюгера Видимо, по причине того, что марка UTAH мало известна местному потребителю, большую часть своего выступления г-н Крюгер посвятил истории фирмы, чья продукция сегодня представлена более чем в 45



продаж компании в прошедшем году увеличились. Недавнее слияние «Белфорт» и «Копи-Компани» г-н Агеенко объяснил планами, направленными на усиление влияния на рынках офисного оборудования в СНГ.

На белорусском рынке офисного оборудования руководство корпорации решило начать реализацию программы поддержки поставок расходных материалов для офисного оборудования всех известных торговых марок -- CANON, SHARP и прочих. С этого года «Белфорт Систем» представляет в Беларуси и России фирму UTAH, немецкого производителя недорогой копировальной техники, рассчитанной на самый широкий круг потребителей. Устойчивый спрос на копии UTAH побудил изменить план продаж в 1997 году: расширить объем поставок техники UTAH в общей структуре продаж с 4% в прошлом году до 20%. Таким образом, группа планирует уделить большее внимание растущей потребности белорусского рынка в доступном оборудовании, рассчитанном на среднего и мелкого пользователя.

Новым направлением деятельности «Белфорт Систем» является сотрудничество с российским производителем серверов и иного системного адаптированного компьютерного и периферийного сетевого оборудования -- ArByte и 3M -- в области поставок презентационных видеопрокторов. Несомненный спрос на станции видеомонтажа и цифровой обработки звука предполагает удовлетворить путем совместной работы на белорусском рынке «Белфорт Систем» и ArByte. Образцы такого оборудования, экспонированные

странах мира.

Характеризуя возможности UTAH, г-н Крюгер подчеркнул, что продукция фирмы ориентирована на широкого потребителя. Деятельность компании направлена на выпуск специфичной по своим свойствам техники -- аппаратов для копирования А0, А1 и А2 инженерных форматов, а также на внедрение новейшей цифровой, цифровой и мультисистемной техники. Основные принципы деятельности UTAH, по словам руководителя отдела экспорта, предполагают не только техническое совершенствование аппаратов, но и улучшение их дизайна, повышение удобства конструкции. Концепция маркетинга опирается на принцип оптимального сочетания экологических требований, малых энергозатрат, технологий будущего, использования всего двадцатилетнего опыта деятельности компании на рынке.

Региональный менеджер UTAH GmbH Борис Козлов основное внимание уделил аспектам сотрудничества UTAH и «Белфорт Систем». Он положительно оценил трехлетний опыт совместной деятельности, отметив удачное участие в «КОМТЕК-97», где, по его словам, в малые сроки и с использованием малых средств в условиях ограниченного пространства представителем «Белфорта» удалось добиться, казалось бы, невозможного -- очевидного успеха. По его мнению, достигнутые результаты -- устойчивое увеличение объемов сбыта -- свидетельствуют о том, что перспективы этого сотрудничества более чем благоприятны.

Пауль Юрген Родиг, директор московского представительства

## СПРАВКА «БДГ».

Немецкая компания UTAH GmbH начала свою деятельность в качестве отдела сбыта одного из направлений производства швейцарской компании UTC (штаб-квартира находится в Базеле). История этой фирмы уходит корнями в XIX век, в 1856 год. Производство офисной техники наряду с выпуском одежды, украшений, часов и косметики стало основным видом деятельности UTC и основанного в 1936 году Union Trading Company Hamburg GmbH.

С 1967 по 1977 год UTAH представляла в Европе марку Toshiba. UTAH одной из первых в Европе освоила спецификацию продаж офисного оборудования и со временем вышла за пределы страны. Сегодня сбытовая сеть покрывает почти всю Европу, есть представительства в Африке, Перу. Несмотря на то, что вся деятельность контролируется головным немецким офисом, подразделение полностью самостоятельно.

фирмы RISO, заметил, что успехи региональных представителей японского производителя очевидны: если в 1993 году продукция RISO на складах в Москве было на сумму DEM 300 тыс., то в 1997 -- на DEM 3 млн. Он также заявил, что именно представительство RISO (Германия) проявляет особую заботу о качестве обслуживания региональных дилеров: за это время более 250 техников «Белфорт» прошли обучение в Германии. По словам г-на Родига, первейшей задачей головной компании и всех ее структур, перешедших к выпуску уже четвертого поколения мини-типографий, является производство не просто техники, обеспечивающей эффективное и недорогое тиражирование, а оборудования, позволяющего работать с любыми материалами, предусматривающими возможность изготовления, например, учебников. В Японии 50% продукции RISO производится для нужд образования, в Европе -- не менее 30%, тогда как в странах Восточной Европы именно образование испытывает острую потребность в подобном оборудовании. Результаты работы дилеров RISO -- более 200 copier-shops и более 5 тыс. аппаратов, проданных в Беларуси и России.

Г-н Родиг отметил также благоприятную тенденцию, заключающуюся в инсталляции RISO в регионах, что, по его словам, является прежде всего заслугой «Белфорт Систем». Поздний «старт» «Белфорт Систем» (1992 год), по утверждению выступающего, не помешал компании стать лучшим дилером RISO в Европе, занять второе место среди всех представителей поставщиков оборудования RISO. Характеризуя стратегию головной компании-производителя и его отделов, г-н Родиг заметил, что RISO и в дальнейшем намерена расходовать не менее 20% бюджета на исследования в области разработки эффективного оборудования, отвечающего самым строгим нормам и требованиям экологической безопасности.

Лучшим дилером белорусского представительства RANK XEROX назвал группу «Белфорт» и директор белорусского представительства компании RANK XEROX Игорь Мостеев. По его словам, «Белфорт», опираясь на работу многочисленных региональных филиалов и имея «максимальную терри-

торию покрытия», успешнее других дилеров RANK XEROX решает задачи поставок и, что самое главное, надежного сервисного обслуживания офисного оборудования марки XEROX. Г-н Мостеев достаточно скептически оценил продукцию производителей, конкурирующих с XEROX в мире копировальной техники. По всей видимости, это был камень в огород выступавшего ранее представителя RISO, сделавшего упор на более оптимальную стоимость копии большого тиражирования RISO по сравнению со стоимостью копий, произведенных аппаратами XEROX. «Марка XEROX была и остается маркой XEROX, более качественных аппаратов для копирования никто в мире не производил (в 1992 году XEROX была присуждена европейская награда за качество). Недаром распространённой в странах Восточной Европы стала привычка называть все копии ксероксами. Мировые позиции XEROX по-прежнему сильны». Несмотря на то, что XEROX принял участие в процессе трансформации рынка копировальной техники и потерял условия монополизированного производства и поставок, доходы компании за 1996 год составили около \$6 млрд., численность персонала, превышающая 90 тыс. человек, не сократилась. Доля заслуги в этом принадлежит и белорусскому представительству.

Важное место в деятельности XEROX на мировых рынках копировального оборудования, по словам г-на Мостеева, занимают совместные проекты с другими компаниями. Игорь Мостеев заметил, что, по его мнению, будущее копиров -- за техникой, функционирующей в режиме высококачественного полноцветного копирования. Разработки XEROX в этом направлении представлял на презентации полноцветный копир DocuColor 5750 (EMPRESS), который должен заменить на рынке модель MajestiK. Именно он наряду с техникой RISO, UTAH, новыми моделями совместных функций (факс-сканер «принтер-копир» ОКІ и разработками «Арбайт Компьютерз» вызвал наибольший интерес гостей. Эргономичные сборки этой российской фирмы привлекли внимание всех без исключения присутствующих, многие из которых являлись просто рядовыми пользователями.

Независимые эксперты считают, что слияние группы неминуемо отразится на присутствии представляемых корпорацией на местном рынке производителей и позициях объединенной структуры на рынке офисного оборудования. Что касается перспектив UTAH в Беларуси, то здесь наблюдатели предпочитают делать более осторожные прогнозы. Господство аппаратов Салоп (серия FC-210), Mita (серия CC), Sharp (Z-20-25) в нише недорогих, несложных и доступных в обслуживании аппаратов позволяет говорить о том, что утвердиться на этом рынке продукции UTAH (даже с помощью одного из лидеров местного рынка) будет нелегко.



## ГЕОПОЛИТИКА

## ДОРОГИЕ АМБИЦИИ

Галина ШАРАЕВА

На днях в Минске состоялась международная конференция «Европейская безопасность: региональные проблемы и общевропейские приоритеты». Накануне Мадридского саммита Национальный центр стратегических инициатив «Восток — Запад» собрал в столице Беларуси экспертов из стран Европы и США, представителей государственных учреждений и независимых аналитических центров для обсуждения новой архитектуры европейской безопасности в свете ставшего реальностью расширения НАТО на Восток.

На минском форуме были распространены доклад Бюджетного бюро Конгресса США и расчеты, осуществленные в Пентагоне, которые дают ответы на вопрос, во что обойдется расширение НАТО.

Первый вариант, рассмотренный Бюджетным бюро Конгресса — «наименее амбициозный и требующий наименьших расходов», — предусматривает возможность оказания помощи «Вишеградской группе» в защите от пограничных инцидентов или от ограниченного по масштабам нападения одной из стран региона. Этот вариант действий предусматривает укрепление оборонительных сил стран «Вишеградской группы» с тем, чтобы они сами являлись основным элементом осуществления плана обороны и лишь в случае необходимости предоставлялось подкрепление со стороны других членов НАТО. Основная предпосылка — страны «Вишеградской группы» возьмут на себя большую часть расходов, связанных с модернизацией собственных вооруженных сил.

В соответствии с этим вариантом действий должны быть модернизированы системы войскового управления, сбора разведывательной информации, ПВО. Предполагается, что будут закуплены новые системы вооружений, в частности, истребители западного производства, противотанковые системы, оборудование для электронного противодействия, а также высокоточное оружие. Западным странам — членам НАТО также придется внести изменения в свой военный потенциал. В частности, сейчас ВВС НАТО из-за далеких расстояний не могут полноценно участвовать в конфликте на территории Центральной и Восточной Европы. В связи с этим нынешним членам НАТО необходимо будет закупить самолеты-заправщики, что даст возможность тактической авиации НАТО действовать со всех аэродромов в Западной Европе. Странам «Вишеградской группы» предстоит также серьезно модернизировать свою инфраструктуру: дороги, порты, железнодорожную сеть, создать тренировочные аспекты, стандартизировать системы заправки, проложить новые топливотопроводы, построить хранилища для топлива и боеприпасов. Особые требования, по мнению Бюджетного бюро, должны быть предъявлены польской армии: она должна нарастить численность боевых подразделений и подразделений поддержки с тем, чтобы стать более мобильной. Польские ВМС должны резко повысить свой потенциал в борьбе с подводными лодками и в операциях по разминированию акваторий.

При реализации этого ва-

рианта расходы США (в ценах 1997 года) составят \$4,8 млрд.; для союзников по НАТО — \$13,8 млрд., для новых членов НАТО — \$42 млрд.; общие расходы — \$60,6 млрд.

Четыре других, рассмотренных Бюджетным бюро конгресса сценария являются «более масштабными и дорогостоящими и сфокусированы на угрозе со стороны возродившейся России».

Вариант 2 предусматривает выдвижение авиации НАТО на Восток в случае, если «Вишеградская группа» окажется под угрозой. В этом варианте нашла отражение точка зрения тех, кто считает, что на современном поле боя доминирует авиация, и она способна остановить продвижение сухопутных войск противника. При этом варианте действий авиация НАТО (главным образом с баз в Германии) перебазирована на территорию тех стран, которые находятся под угрозой. По мнению некоторых разработчиков операций в масштабе ВВС, сам факт подготовки аэродромов на территории «Вишеградской группы» к приему авиации НАТО может послужить серьезным сдерживающим фактором в период кризиса.

При реализации варианта 2 расходы США составят \$4,6 млрд., для союзников по НАТО — \$10,3 млрд., для новых членов — \$3,6 млрд., общие расходы — \$18,6 млрд.

Вариант 3 отражает «более традиционный взгляд» на ход боевых действий в современных условиях, согласно которому для защиты территории потребуются значительный контингент сухопутных сил. При этом варианте в поток сил НАТО, перемещаемых на Восток, включены 10 дивизий НАТО. При таком варианте развертывания сил возникает необходимость в использовании боевой техники и снаряжения, заранее размещенных на территории Западной Европы.

При реализации варианта 3 расходы для США составят \$3,6 млрд., для союзников по НАТО — \$20,3 млрд., для новых членов — \$6,2 млрд., общие расходы — \$30,1 млрд.

Вариант 4 предусматривает складирование заранее боевой техники и снаряжения на территории стран «Вишеградской группы» с тем, чтобы войска можно было перебросить быстро на самолетах, и они смогли сразу использовать заранее размещенную технику в период кризиса. Этот вариант предусматривает ускоренную переброску сил НАТО к фронту на ранних, наиболее опасных этапах кризиса.

По мнению составителей доклада, этот вариант также имеет как плюсы, так и минусы. С одной стороны, заранее складированная техника и снаряжение дадут возможность пяти перебрасываемым из США бри-



Спустя несколько месяцев солдаты НАТО появятся вблизи западных границ Беларуси

гадам быстрее вступить в бой. С другой стороны, после окончания холодной войны США переместили заранее складированное оборудование с территории Германии ближе к портам в Бельгии и Голландии с тем, чтобы это оборудование быстрее можно было перебросить в районы кризисов за пределами зоны ответственности НАТО. В результате перемещения этих запасов на территории стран «Вишеградской группы» замедлится и осложнится проведение операций вне зоны ответственности НАТО. В то же время «Россия может расценить такое предварительное складирование как угрожающий жест».

При реализации варианта 4 расходы для США составят \$0,3 млрд., для союзников по НАТО — \$0,9 млрд., для новых членов — \$0,1 млрд., общие расходы — \$1,2 млрд.

Вариант 5 — «наиболее амбициозный и дорогостоящий». Предусматривает постоянное размещение ограниченного контингента войск НАТО (оборудование и личный состав) на территории «Вишеградской группы». Речь идет о двух дивизиях и двух бригадах, а также о двух авиакрыльях — американском и британском.

При реализации варианта 5 расходы для США составят \$5,5 млрд., для НАТО — \$8,7 млрд., общие расходы — \$14,2 млрд.

По мнению составителей доклада, в условиях «незначительной и неопределенной угрозы» для новых членов НАТО «гибкий вариант действий» состоял бы в том, чтобы осуществить передовое развертывание небольшого воинского контингента, а основные силы держать на территории Германии в качестве мобильного резерва.

Рассматривая возможности «второго этапа» расширения НАТО, авторы доклада отмечают, что среди кандидатов чаще всего называют Словению, Румынию, Украину, Эстонию, Латвию, Литву. «Однако, за исключением Словении, эти страны было бы трудно защищать, и это потребовало бы крупных ресурсов», — указывается в докладе.

По оценкам Бюджетного бюро конгресса, расходы на реализацию пяти перечисленных вариантов действий на протяжении 15-летнего периода могут составить от \$61 млрд. до \$125 млрд. Из этой общей суммы США мо-

гут «взять на себя» \$5-19 млрд., однако лишь в том случае, если страны «Вишеградской группы» сами будут нести значительную долю расходов, связанных с расширением».

По расчетам Пентагона, Польша, Чехия и Венгрия придется в течение 12 лет изыскать \$10-13 млрд. за «удовольствие» стать членами НАТО. В целом расширение НАТО в предстоящие 12 лет будет стоить \$27-35 млрд. Военные считают, что США и их европейским союзникам достаточно будет потратить \$8-10 млрд. на обеспечение способности вооруженных сил НАТО по переброске на Восток, \$9-12 млрд. — на оплату прямых расходов по расширению альянса: модернизация военных баз на территории восточноевропейских стран, строительство новых радарных систем ПВО, совершенствование коммуникационных систем и т.п. В документе приводится конкретная сумма расходов, которые лягут непосредственно на плечи США, — \$2 млрд. в течение 12 лет. Эксперты, однако, отмечают, что эта цифра явно занижена. Время, как говорится, покажет. Но напомним, что со дня своего создания НАТО расширяется уже в четвертый раз. Первое расширение состоялось в 1952 году, когда в члены НАТО были приняты Греция и Турция, Западная Германия стала членом НАТО в 1955 году, Испания — в 1982 году. Нынешние планы — самые амбициозные и, судя по расчетам, самые дорогостоящие.

## РЫНОК ВООРУЖЕНИЙ

## МОСКВА ДЫШИТ В ЗАТЫЛОК ВАШИНГТОНУ

«Дифенс ньюс», Спрингфилд

Должностные лица России выражают опасение, что расширение НАТО положит конец надеждам на восстановление в Центральной и Восточной Европе рынков сбыта российского оружия, хотя в странах этого региона в огромном количестве имеется вооружение советского производства, нуждающееся в модернизации.

Высокопоставленный представитель России подтвердил, что министр иностранных дел Евгений Примаков затрагивал проблему торговли оружием на переговорах с должностными лицами НАТО, однако в Основовопологающем соглашении эта тема не упоминается.

Российские должностные лица не удовлетворены ситуацией с торговлей оружием. Москва резко отреагировала на публичные протесты американских и других западных должностных лиц против некоторых планов поставок российских вооружений.

Американские представители подчеркивают, что гораздо больше, чем необходимость устранения опасений России по поводу потерянных рынков сбыта, их беспокоит расширение оружейного российского производства. «С российскими фирмами — иногда при недостаточном контроле со стороны Москвы, а порой в условиях полного отсутствия такого контроля — устанавливаются контакты государства, стремящиеся действовать в обход ограничительной политики экспорта оружия, проводимой США и странами Западной Европы», — заявил заместитель помощника Госсекретаря по вопросам ядерного распространения Роберт Эйнхорн.

В Москве кампания за нераспространение ядерного оружия вызывает раздражение и подозрение. Российские должностные лица в конфиденциальном порядке отмечают, что США придерживаются политики «выкручивания рук» отчасти для того, чтобы защитить традиционные рынки Вашингтона.

Россия, к возмущению США, предпринимает усилия с целью налаживания поставок в Южную Корею ракет С-300, а также истре-

бителей СУ-35 и СУ-37. Комитет палаты представителей Конгресса США по ассигнованиям принял заявление протеста против планов поставок ракет С-300 Южной Кореи и законопроект о дополнительных военных расходах.

Когда Россия попыталась продать ракеты С-300 руководству греческой общины Кипра, США также выразили протест, а Турция выступила с угрозой отстранить российские вертолеты от участия в тендере на заключение с ней сделки на сумму \$3 млрд.

Несмотря на заявления Москвы о «нечестной игре» Запада, российские фирмы, торгующие оружием, добились в последнее время некоторых успехов, особенно в Китае и Индии. Они заявили, что догонят США по объему торговли оружием путем укрепления своих позиций на традиционных рынках сбыта и выхода на новые рынки, например, в странах Азии.

Статистические данные, представленные государственной компанией «Росвооружение», свидетельствуют об увеличении в последнее время объема российского экспорта оружия. Как отмечают должностные лица, в этой области Россия постепенно приближается к уровню США. В 1996 году объем экспорта российского оружия в стоимостном выражении достиг \$3,5 млрд. По данным, представленным должностными лицами этой компании, объем экспорта американского оружия в том же году составил в стоимостном выражении \$7,5 млрд.

«Мы считаем, что в 2001-2002 годах экспорт обеих стран будет выражаться одинаковыми цифрами», — заявил представитель «Росвооружения» Валерий Картавец.

## Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ  
ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ  
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ  
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ  
ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ  
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ  
И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ тел. (095) 203-12-57  
(095) 335-00-44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ  
ПРЕДПРИЯТИЯМ тел. (095) 330 79 22  
(095) 203 46 66



## КОРОТКО

В Москве найден труп советника банка «Центр кредит», сообщила столичное ГУВД. По данным милиции, труп 50-летнего В.Андреева был обнаружен в снимаемой в подвале квартире на Мичуринском проспекте (Западный округ) с ножевыми ранениями груди и шеи, а также травмой головы.

По оценкам криминалистов, убийство было совершено еще на минувшей неделе.

Депутат Госдумы Юрий Поляков (группа «Народовластие»), исчезнувший в Краснодарском крае 2 декабря, возможно, похищен «с целью вымогательства денег». Эта версия названа «наиболее вероятной» в информации председателя комитета по безопасности Госдумы Виктора Илюхина (фракция КПРФ), распространенной в нижней палате парламента.

В документе отмечается, что по факту исчезновения депутата возбуждено уголовное дело по статье УК РСФСР: умышленное убийство. Его расследование ведут сотрудники управлений угрозыска, по борьбе с экономическими преступлениями, регионального управления по борьбе с организованной преступностью и других подразделений Краснодарского края. Координацию их действий осуществляет Главное управление угрозыска МВД России.

В информации г-на Илюхина сообщается, что проверяется и версия о нелегальном выезде Ю.Полякова за пределы России, в связи с чем направлен запрос в Интерпол.

Бывший заместитель мэра Санкт-Петербурга Лев Савенков приговорен к 5 годам заключения в колонии общего режима с конфискацией имущества. Об этом сообщила судебная коллегия Новгородского суда.

По данным коллегии, бывший заместитель Анатолия Собчака, курируя в администрации вопросы продовольственного обеспечения города, параллельно являлся соучредителем и владельцем нескольких торгово-закупочных фирм. В 1993 году он финансировал переправку контрабандой за рубеж 40 тысяч банок черной икры, которая была задержана на таможенном переходе. Савенков вскоре был задержан за передачу частному коммерсанту Александру Матвееву трех ампул, содержащих 8 граммов порошка изотопа осмия-187 стоимостью \$50 тыс за 1 грамм, которые предполагалось реализовать одной из лабораторий Германии. Матвеев был арестован сотрудниками УФСБ Санкт-Петербурга и Ленинградской области при пересечении границы, а затем ордер на арест предъявили Савенкову. При обыске у него обнаружены около \$12 тысяч и пистолет «Вальтер», а также чековые книжки германского и бельгийского банков. Выяснилось также, что Лев Савенков являлся владельцем трех фирм — в Германии, Канаде и Бельгии.

Генпрокуратура России намерена возобновить все приостановленные ранее уголовные дела, связанные с кредитно-финансовой сферой. Об этом в Москве сообщил журналистам после завершения координационного совещания руководителей правоохранительных органов в Генпрокуратуре Генеральный прокурор России Юрий Скуратов.

«Речь идет о том, чтобы проверить правильность принятых ранее следствием решений», — заявил он.

Всего таких дел, по данным Генпрокуратуры, насчитывается около 500, например, уголовное дело о «черном вторичке», которое уже возобновлено.

Юрий Скуратов также отметил, что необходимо наладить информационный обмен между всеми ведомствами, контролирующими кредитно-финансовый рынок. В частности, из-за неполной информации существуют разночтения по поводу ущерба, нанесенного нелегальными «авизо», сообщил он. Так, например, по оценкам МВД РФ сумма этого ущерба оценивается примерно в 3 трлн. рублей. В то же время ЦБ РФ считает, что этот ущерб составил около 300 млрд. рублей.

ИА «Интерфакс»

## ТЕНДЕНЦИИ

## БЕЛОРУССКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ С КИТАЙСКИМ АКЦЕНТОМ

Андрей СОКОЛОВ

**Настойчивые попытки Александра Лукашенко наладить самое тесное деловое сотрудничество с Китаем, похоже, приносят плоды: одним из первых на инициативу белорусского президента откликнулся китайский криминальный мир.**

Китайские мафиози, очевидно, быстрее других своих соотечественников сообразили, какие прекрасные перспективы открываются перед ними в еще одной стране рыночного социализма. О проникновении китайской мафии в Беларусь красноречиво свидетельствует недавний случай с захватом в Минске двух заложников — китайских предпринимателей.

По сведениям «БДГ», события развивались следующим образом. 25 мая четверо граждан Китая захватили в Минске двоих своих соотечественников, занимавшихся в Беларуси «челночным» бизнесом, отвезли их на арендуемую квартиру и потребовали выкуп в \$15 тысяч. Поскольку у заложников при себе таких денег не оказалось, вымогатели предложили им связаться с родственниками, проживающими в Китае, чтобы те собрали и передали требуемую сумму. Жертвам ничего другого не оставалось, как согласиться. Но родственники заложников требуемую сумму собрать не смогли. А поскольку судьба близких людей им была, естественно, безразлична, они стали лихорадочно искать деньги у своих богатых знакомых. Таким образом родственники вышли на бизнесмена, владельца крупной фирмы, проживающего в Праге. Денег он не дал, но помочь не отказался. Пользуясь своими связями, сообщил о происшедшем в посольство КНР в Москве. Очевидно, этот бизнесмен, как и многие китайцы, несмотря на частые вояжи нашего руководства в КНР, по-прежнему считает Беларусь частью России.

Впрочем, в данном случае это заблуж-

дение не помешало счастливой развязке. Китайские дипломаты в Москве сообщили об инциденте в региональное управление по организованной преступности МВД РФ. А российские милиционеры поделились полученной информацией с белорусскими коллегами.

Следует отметить, что сотрудники Минского городского управления по организованной преступности провели операцию по освобождению заложников блестяще. Вымогатели были арестованы. И в процессе расследования выяснилось, что двое китайских рэкетиров уже давно разыскиваются Интерполом за совершенные в КНР убийства. Более того, один из вымогателей, по информации правоохранительных органов КНР, является влиятельным «авторитетом» в китайском криминальном мире. На родине этот китайский мафиози имел кличку «Монах».

Как долго Монах и его сподвижники проживали в Беларуси и чем до захвата заложников занималась эта организованная преступная группа, пока неизвестно. Но маловероятно, чтобы китайские преступники вели в Беларуси законопослушный образ жизни. По предположению сотрудников правоохранительных органов, Монах и его команда скорее всего существовали на добровольно-принудительные пожертвования своих соотечественников, занимающихся «челночным» бизнесом в Беларуси.

Не исключено также, что китайская организованная преступность занимается нелегальной переправкой своих соотечественников через Беларусь в Западную Европу. По крайней мере, в Москве



не так давно была разоблачена китайская «контора», которая нелегально переправляла «живой товар» в Западную Европу. Вполне возможно, что аналогичная криминальная структура могла возникнуть и в нашей стране. Тем более, что охраняемых границ между Беларусью и Россией нет, а географическое положение нашей страны этому промыслу способствует.

Словом, арест одного из главарей китайской мафии в Беларуси является тревожным сигналом, предупреждающим о том, что международные преступные синдикаты заинтересовались нашей страной.

В сентябре прошлого года в Минске под эгидой Совета Европы был проведен международный семинар по проблемам борьбы с организованной преступностью, в котором принимали участие около 120 человек, представляющих 15 стран ближнего и дальнего зарубежья. Место организации семинара было выбрано не случайно. В последнее время Беларусь

из самого спокойного государства на просторах бывшего СССР превращается в своеобразную мафиозную зону. Беларусь привлекает международные преступные группы своим удобным географическим положением и отсутствием таможенных пунктов с Россией. Через Беларусь, по сведениям Комитета по борьбе с организованной преступностью и коррупцией при МВД страны, проходит транзитная магистраль по перевозке наркотиков из стран Золотого Полумесяца в Западную Европу. Наше государство также является одним из крупнейших нелегальных поставщиков «живого товара» на Запад. Причем белорусские мафиозные синдикаты осуществляют экспорт не только нелегальных мигрантов, но и отечественных, а так же российских проституток. Кроме того, через Беларусь на территорию стран бывшего СССР из Западной Европы поступает огромное количество ворованных автомобилей. Именно эти проблемы: нелегальная миграция, экспорт проституции, транзит наркотиков и преступный автомобильный бизнес — особенно беспокоят представителей правоохранительных органов стран Западной Европы.

И вот теперь вдобавок ко всему остальному в Беларусь участились случаи захвата заложников с целью получения за них выкупа. Только в Минске за последние 2 года зафиксировано 60 таких фактов. И это только те, о которых родственники заложников сообщали в правоохранительные органы. Но несомненно, что некоторые граждане предпочли не рисковать жизнью близких и согласились выполнить требования преступников. Обычно злоумышленники охотятся за родственниками отечественных бизнесменов. Однако все чаще к этому преступному промыслу приобщаются зарубежные криминальные сообщества.

## КРИМИНАЛ

## БАНКОВСКИЕ ЗАКРОМА В ПОЛЕ ЗРЕНИЯ КРИМИНАЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ

Сергей АНИСЬКО

**Банковская сфера Беларуси продолжает привлекать внимание криминального мира. 25 июня двое неизвестных в масках, вооруженные пистолетом системы «Марголина» с глушителем, ворвались в помещение филиала АСБ «Беларусбанк» Октябрьского района столицы. Угрожая оружием, они заставили сотрудников сберкассы выдать им около BLR 60 млн., после чего скрылись на поджидавшей их автомашине с водителем-сообщником.**

По данному факту правоохранительными органами возбуждено уголовное дело. Однако поиски преступников, по всей видимости, будут долгими — шокированные сотрудники сберкассы не смогли запомнить сколько-нибудь важные приметы грабителей. Кроме того, объявленный сразу же после нападения план «Сирена» не принес результатов.

Как это ни странно, сейчас МВД занимается не только оперативно-розыскными мероприятиями, но и поиском виновных в случившемся. Сотрудники головного столичного банка АСБ «Беларусбанк» склонны винить в происшедшем милицию. Дело в том, что после срабатывания кнопки «ТРЕВОГА» на пульте местного РОВД (один из работников сберкассы сумел подать сигнал незаметно для налетчиков) милиционеры должны были прибыть к месту событий через 3 минуты. Именно столько времени согласно инструкции отводится для прибытия группы захвата. Но по неизвестным причинам служители правопорядка опоздали. Милиция отвергает обвинения в свой адрес и утверждает, что налетчики смогли скрыться благодаря замешательству банковских служащих.

Надо сказать, что повышенный интерес преступников к банковским учреждениям прогнозировался не только аналитиками правоохранительных органов, но и независимой прессой. И ограбление филиала АСБ «Беларусбанк» далеко не первый случай такого рода. В Гродно в апреле двое неизвестных с автоматом АК-74 совершили нападение на инкассаторов «Полесельхозспецбанка», прихватив BLR

1 млрд. Кстати, до сих пор грабители не найдены. Хотя у сотрудников уголовного розыска есть основания считать, что к преступлению причастны «залетные» профи из России.

В 1995 году член инкассационной бригады, перевозившей деньги из Витебска в Минск, убил своего напарника и попытался скрыться. Однако милиция сработала на удивление оперативно — машина с преступником была блокирована в Логойском районе. В результате получасовой перестрелки не пожелавший сдаться грабитель был убит.

В 1996 году на милиционера, охранявшего в ночное время крупный филиал «Агропромбанка», напал ранее судимый местный житель. Проникнуть в помещение ему удалось благодаря помощи своей сообщницы — кассира банка. Грабитель, оглушив охранника обрезком трубы, завладел его автоматом и извлек из сейфа крупную сумму денег. Но уже спустя сутки он был задержан в Могилевской области. Сейчас преступная «парочка» отбывает наказание.

Еще одно нападение было совершено в Кобрине, где грабитель пытался «экспроприровать» наличность в обменном пункте местного банка. Благодаря решительным действиям капитана милиции он был задержан. Кстати, руководство банка по достоинству оценило мужественный поступок офицера — для него была приобретена трехкомнатная квартира.

По поводу ограбления сберкассы в Октябрьском районе Минска мнения сыщи-

ков в данном случае «работали» дилетанты, так как время для нападения было выбрано неудачное. Больше всего дензнаков в сберкассах находится в начале месяца, когда выплачиваются пенсии и зарплате гражданам. Во время ограбления в кассе было всего около BLR 60 млн. С другой стороны, наличие у преступников пистолета с глушителем, их слаженные действия свидетельствуют об определенном профессионализме. Хотя возможно, что скрыться им удалось лишь благодаря опозданию группы захвата.

Почему же налетчикам в большинстве случаев удается реализовать свои преступные замыслы? Преступники остаются безнаказанными слишком часто, чтобы можно было сослаться на неблагоприятное стечение обстоятельств. И представителям МВД следует признать, что бандиты их переигрывают. По крайней мере, милиция, использующая агентурные и оперативно-технические методы работы, не удается действовать с опережением.

С другой стороны, успехи криминального мира объясняются и некоторыми другими причинами. В частности, охрана банковских учреждений не достаточно надежна. Например, многочисленные сберкассы АСБ «Беларусбанка» не имеют милицейских постов. Трудно сказать, чем это объясняется, — то ли г-жа Ермакова экономит средства на их содержание, то ли сотрудников МВД не хватает на все банковские офисы. В то же время, как свидетельствует статистика, на коммерческие и государственные банки, имеющие собственные охранные структуры или пользующиеся услугами МВД, нападения не зафиксировано.

Есть еще одна причина, которая не позволяет предотвращать акции грабежей. Это безразличие правоохранительных органов, а иногда и руководства отдельных банков к проблеме формирования дееспособных служб безопасности (СБ).

Службы безопасности СБ в учреждениях имеют

плектованы бывшими сотрудниками МВД и КГБ, имеющими богатый опыт оперативно-розыскной работы. Однако их деятельность не регламентирована законодательством и осуществляется на основании разработанных внутрибанковских инструкций. В отличие от Беларуси в России принят закон о частной сысковой службе, четко определяющий права и обязанности частных детективов. Белорусские же сыщики вынуждены постоянно балансировать на грани законного и незаконного.

СБ осознают, что работа в одиночку малоэффективна. Поэтому они пытаются наладить контакты с МВД. Но, к сожалению, в этой структуре они не находят взаимопонимания. Некоторые аналитики считают, что МВД видит в СБ нежелательных конкурентов. Это приводит к скрытому противостоянию. Милиция не желает делиться с «эсбэшниками» конфиденциальными сведениями, а иногда даже игнорирует криминальную информацию о конкретных лицах, предоставляемую им частными сыщиками. МВД всячески пытается если не заблокировать, то хотя бы затян timer процесс принятия законов о частной детективной деятельности и об оружии.

Удивление вызывает и позиция АСБ «Беларусбанк». По сведениям из информированных источников, по инициативе руководства банка сейчас решается вопрос об обязательной ежедневной сдаче и переправке наличных денежных средств из всех банков страны в близлежащие филиалы «Беларусбанка». Авторы этой странной инициативы мотивируют ее сокращением расходов на содержание охраны и повышением надежности защиты финансов от налетчиков. Хотя случай в филиале Октябрьского района свидетельствует как раз об обратном. Нетрудно представить, какие перспективы открывает перед налетчиками новый порядок — ежедневно перемещаемые крупные суммы денег будут подвергаться особому риску.



**STANLEY**  
**ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО**

Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства



Срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина 21  
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки:  
в пределах республики — \$3 в месяц,  
по странам СНГ — \$15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

**ЕВРО ОПТ**  
**Поможем решить проблему взаиморасчетов**

**ВЫ** → поставляете сырье, тару, упаковку и т.д. белорусским предприятиям-производителям продуктов питания

**МЫ** → купим у вас продукцию этих предприятий (возможна покупка по ценам выше заводских)

тел. (017) 277-50-41

**ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ PRO-TRADE**

Тел. (017) 254-40-96, 259-67-70.  
Факс: (017) 254-32-48.  
Минск, ул. Гусевского, 4, к. 501.



DESIGN BY SKYRUOP © 1997

**ЗАПОЛНИ PRO СТРАНСТВО**

Удобная, функциональная и эстетичная мебель для сотрудников и руководителей всех рангов  
Широкий диапазон цен, система скидок  
Гарантии прочности, надежности, долговечности  
Комплектация со склада в Минске и под заказ  
Разработка дизайн-проекта, доставка и сборка



**Взгляни на удачу:**

**MAZDA ХОЛПИ**

Минск, ул. Шаранговича, 1,  
тел. 017/ 259-00-85, 251-12-98,  
факс 017/ 251-21-54  
Тел. в Гродно 0152/ 20-09-49, 20-02-37,  
Тел. в Гродно 0152/ 44-35-48.

Корпорация Mazda начала сезонную распродажу в Беларуси **Mazda 626** в полной комплектации с электропакетом и кондиционером, сбросив с цены 2000 долларов.



**Приз!  
2000  
долларов!**  
(ТОЛЬКО ДО КОНЦА ИЮЛЯ)

• РЕАЛИЗУЕМ  
**ПАРКЕТ**  
ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК  
высокого качества, изготовленные на итальянском оборудовании

• ПОКУПАЕМ **ДУБ**  
Тел. в Минске: (017) 269-19-63, 263-64-36  
факс: 232-20-20

• ВЫПОЛНЯЕМ **УКЛАДКУ ПАРКЕТА**  
Тел. в Минске: 231-63-45



**БЮРО ПЕРЕВОДОВ**  
Нотариально заверенный перевод.  
Оформление документов, заполнение анкет: на ПМЖ, для заключения брака с иностранцем, для эмиграции. Консультации.  
Минск, ул. Хмельницкого, 8-411  
Тел.: 231-39-69.

**ТОНЕРЫ  
КАРТРИДЖИ  
СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ**  
ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
для КОПИРОВАЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

**STAX**  
Nashua  
SHARP  
Mita  
KONIC  
U-Bix  
Canon

**РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ**  
г. Минск, ул. Платонова, 10  
Тел. 236-84-91, 236-85-83

**A3**

Говорят — для любви нужны двое. Не верьте. Он любит силу — она хочет нежности. И кто-то третий должен разрешить это противоречие.

**Audi A3**  
Прочь от повседневной суеты и забот! Подальше от шумного города и любопытных взглядов. У Вас впереди самое важное свидание. Не опоздайте!

**Любовный треугольник  
без сцен ревности**

**Автосалон-AV**  
Генеральный импортер Audi AG в Республике Беларусь  
220024, г. Минск, ул. Серова, 1  
Тел. (017) 275-1422, факс (017) 275-8049.

Всегда впереди благодаря технике





ПРЕЗЕНТАЦИЯ

**МАРМАРИС — ЭТО ТАМ, ГДЕ ВЕЛИКОЛЕПНО ОТДЫХАЮТ, ИЛИ СРЕДИЗЕМНОМОРСКИЙ КУРОРТ МИРОВОГО УРОВНЯ**

ГЕННАДИЙ ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Друзья и партнеры считают меня деловым, современным человеком. Собственно, таковым я и являюсь. Я всегда знаю, чего хочу и знаю, как этого добиться, и умею достигать намеченной цели. Я работаю много и интенсивно, но только за очень хорошие деньги. И если я их трачу, то всегда получаю за них самое лучшее.

Летом мне необходим отдых. А так как я имею возможность выбирать, то я выбираю только отличный курорт. Все должно быть высшего качества: место, гостиница, сервис. Хорошо отдохнуть можно только с надежной фирмой, имеющей безупречную репутацию и постоянную клиентуру. Поэтому из года в год я пользуюсь услугами фирмы «Экспресс». Особенно меня привлекает директор этой фирмы, прозванная «леди-круиз». Ракса Крукович. Беря на себя многие хлопоты и проблемы, она проявляет огромную энергию и при этом безупречна даже в мелочах. Обращаясь к ней, я знаю, что получу именно то, что хочу.

В этом году по ее совету я съездила на Мармарис. Это было незабываемо. Ведь Мармарис — это действительно нечто особенное. Поеду еще раз. Но начну по-порядку. Средиземное море. Далеко идущий в голубую гладь полуостров. Неискоженные горы. Легендарный остров Родос в дымке на горизонте. Дивная, бушующая нереально яркими красками экзотическая природа. Ослепительно голубое лютное небо.

По самому краю полуострова — роскошно построенные белоснежные здания отелей, баров, ресторанов, дискотек — курортный город с тем же названием — Мармарис. Бесплатные тщательно ухоженные пляжи. Водные мотоциклы, парашюты, катера у берега, подводная охота, яхты — рай наяву.

Очень большое внимание я уделяю отдыху. За свои деньги я хочу отдохнуть с комфортом. Все должно быть европейского уровня. Здесь с этим все в порядке. Останавливаясь в пятизвездочном



«Еврейск» с лавно, сауной и дискотек на крыше. Хотя есть и приличные отели поешнее — четырехзвездочный «Ротис» и трехзвездочный «Райт Бич». В каждом — отличные кондиционеры — комфорт гарантирован.

Из многих пляжных развлечений больше всего мне понравилась экскурсия с аквалангом на

морское дно. Неписанно красиво. Рыбы, многочисленные водоросли, экзотическая морская жизнь. — насмотрелся, и сувениров друзьям, ракушек и рапанов разных, собрал.

Вечером — ресторан. Особо крутое представление — шоу «Турецкая ночь»: здесь и пластические танцы красавиц — турчанок, и выступление восточных танцовщиц. Потрясает шоу танцора, заслужившего за свои необычные танцы прозвище «человек-червяк». Посмотреть на это экстравагантное зрелище приезжают туристы со всего мира. Сказать не приходится.

Я так полагаю, пляжи-бары-дискотеки — это, конечно, здорово, но, шмехая за границу, нужно и путешествовать, словом, страну посмотреть. Не люблю откладывать. Лечу на вертолете в знаменитое Памуккале. Конечно, туда можно добраться и на автобусе (стоит копейки), но ведь по воздуху намного интереснее, а какой с высоты вид открывается — скалки «тысячи и одной ночи». В Мармарисе не проблема взять напрокат джип или «Рено», поэтому самые интересные места я обьезжал сам.

Особо яркое впечатление — поездка на Родос (как бы в Грецию побывал). Остров одного из семи чудес света — знаменитого Колосса Родосского. Остров величественных античных развалин и средневековых крепостей, мощных цитаделей и древних скульптур, белоснежных храмовых колонн и мозаичных мозаик. Остров кожаных и меховых фабрик, продукция которых дешевле, чем на старом «Дунае». Я остался доволен и организацией поездки: платили совсем немного и без виз и таможен садясь на «ракету» на подводных крыльях и яхтом оканчиваясь здесь.

Двенадцать дней на Мармарисе пролетели как один день. Да, поездка с «Экспрессом» — это по-настоящему классный отдых на по-настоящему классном курорте. Я остался очень доволен поездкой. Идти ан сегодня за эти же деньги я отдохнул бы где-нибудь лучше.

г. Минск, ул. Мельникайте, 2, к.404а (ст. метро Фрунзенская) 22 эт. здание рядом с Домом мод, тел: 226-87-38, 223-58-45; факс: 223-53-17.

**Уважаемые читатели!**

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г. Минск, ул. Интернациональная, 11а, к.7) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:

- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г. Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:  
"Белорусская деловая газета" 40000 руб.  
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:  
"Белорусская Деловая Газета" 63879  
"Имя" 63211

**Бар**  
**Бильярд-клуб**

"Тихое место в шумном центре!"  
Виттебская, 11  
тел. 223-84-64

Только для бизнесменов!

**ПРАВЛЕНИЕ ОАО "Белорусская Фондовая Биржа"**  
извещает акционеров общества  
о проведении годовичного собрания  
со следующей повесткой дня:

1. Отчет дирекции о работе за 1996 год.
2. Отчет ревизионной комиссии.
3. Об увеличении уставного фонда общества.
4. Разное.

Собрание состоится 30 июля 1997 года  
по адресу: г. Минск, ул. Сурганова, 6  
Начало собрания - 15.00, регистрация с 14.00

**ЗАО "Белорусская Страховая Компания"**  
приглашает на работу  
специалистов на следующие должности:

Заместитель генерального директора.  
Начальник отдела.

Опыт работы в страховании обязателен.  
Требования к квалификации и личностным качествам кандидатов, а также заработная плата высокие.

Занесись на собеседование производится ежедневно  
в будние дни по телефонам: 263-38-57, 264-14-49.

**УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!**  
**ЗАО "Белорусская Деловая Газета"**  
сообщает, что с 1 апреля 1997г.  
в наших изданиях установлены  
следующие расценки на рекламу:

"Белорусская Деловая Газета":  
I-я полоса - 110.000 руб./кв.см.  
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.  
последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.

Газета "Имя":  
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.  
программа TV и кроссворд - 110.000 руб./кв.см.

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

**КОНДИЦИОНЕРЫ**  
**MITSUBISHI**

Установка, гарантия 1 год,  
сервисное обслуживание

**Сплит-системы**  
(охлаждение, охлаждение-нагрев)

**МП "ВАМ"**  
(017) 264-87-41  
(017) 263-35-32  
(017) 264-86-34

Лицензия № 6732 вид. Мин. архитектуры и строительства РБ 27.09.96

Министерство связи и информатики  
Республики Беларусь

**АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ**

63879  
Подписной индекс

**БИРЖИ И БАНКИ**  
**БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА**

| Количество экземпляров на 1997 год по месяцам: |   |   |   |   |   |   |   |   |    |    |    |
|--|---|---|---|---|---|---|---|---|----|----|----|
| 1  | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
|  |   |   |   |   |   |   |   |   |    |    |    |

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

**ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА**

НА ГАЗЕТУ **БИРЖИ И БАНКИ**

63879  
Подписной индекс

**БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА**

| Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1 экз) |   |   |   |   |   |   |   |   |    |    |    |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|----|----|----|
| Количество экземпляров  |   |   |   |   |   |   |   |   |    |    |    |
| 1   | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
|   |   |   |   |   |   |   |   |   |    |    |    |

на 1997 год по месяцам:

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

**БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 46 (389) 30.6.97**

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**  
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**  
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**  
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА июнь 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**  
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**  
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**  
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220088, Минск, ул. Первомайская, 18**  
ТЕЛЕФОН: **(017) 236-50-51**  
ФАКС: **(017) 236-53-62**

КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**  
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: **тел. (1048) 22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)**

E-mail: **edit@workpr.minsk.by;**  
**edit@bdg.belpak.minsk.by**

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**  
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летуас ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж  
Цена  
Заказ  
Подписано в печать  
Подписной индекс  
Выходит 2 раза в неделю

20 000  
договорная  
1203  
28.6.97 в 22.00  
63879